



	Yönetim Kurulu Başkanı Mesajı	5
	1. Şirket	6-17
	1.1 Özet Bilgiler	7
	1.2 Sermaye ve Ortaklık Yapısı	10
	1.3 Yönetim Kurulu, Denetim Kurulu, Denetim Komitesi ve Kurumsal Yönetim Komitesi	13
	1.4 Organizasyon Şeması	15
	1.5 Tarihçe	16
	2. Faaliyet Sektörü	18-39
	2.1 BT Sektörü	19
	2.2 BT Sektörü Alt Segmentleri	25
	2.3 Türk BT Sektörünün Büyümesi	35
	3. Operasyon	40-43
	3.1 Ürün Tedarik ve Dağıtım Yapısı	41
	3.2 Lojistik	43
	3.3 Faturalama ve Tahsilât	43
	3.4 Teknik Hizmet ve Müşteri Hizmetleri	43
	3.5 Pazarlama ve Satış	43
	4. Kurumsal Yönetim İlkeleri Uyum Raporu	44-51
	5. Denetleme Kurulu Raporu	52-53
	6. Bağımsız Denetim Raporu	54-55
	7. Mali Tablolar ve Dipnotlar	56-104



Değerli Paydaşlarımız , çalışanlarımız ve iş ortaklarımız,

Şirketimizin faaliyetleri ve bu faaliyetlere göre oluşan bilanço ve gelir tablolarımızı görüşmeye başlamadan önce , kısaca sizlere global ve Türkiye ekonomisinden ve bilişim sektörü hakkında kısaca bilgi vermek istiyorum.

2012 yılına ekonomik sorunlar yoğunluğunu daha çok Avrupa Ülkelerinde kendisini hissettirmiştir. Dünyanın önde gelen merkez bankaları özellikle zor durumda bulunan Avrupa Ülkelerine ait tahvil alım kararları ile finansal durgunluğu önlemişlerdir. Borç seviyesini azaltmak için harcamalarını düşüren Avrupa ekonomileri daralmaya devam etmiş, ihracatının büyük bir bölümünü Avrupa'ya yapan gelişmekte olan ülke ekonomilerinin büyüme hızını yavaşlatmıştır. Gelişmiş ülke ekonomilerinden , gelişmekte olan ülke ekonomilerine yönelen likidite ile birlikte, IMF verilerine göre, gelişmekte olan ülke ekonomilerinde %5,1 büyüme sağlarken, gelişmiş ülke ekonomileri 2012 yılında sadece %1,3 büyüyebilmiştir. Dünyada yaşanan bu gelişmeler doğrultusunda Türkiye ekonomisi ise; cari açığın aşağı çekilmesi, ekonominin ihtiyacı olan kontrollü iç talebin yavaşlatılması, ihracatın pazar çeşitlendirmesi ile rekabetçiliğin artması, mali disiplin, istikrarın devam etmesi, bankacılık sektörünün sağlam ve güçlü yapısı ile 2012 yılında başarılı bir performans göstermiştir.

Faaliyette bulunduğumuz Türkiye bilişim sektörü 2012 yılında sadece %1 büyüme ile 7,2 milyar USD büyüklüğe ulaşmıştır. Donanım ürünlerinde ise 2011 yılında pazar büyüklüğü, 5 milyar 267 milyon USD iken 2012 yılında da; 5 milyar 264 milyon TL USD ile aynı kalmıştır. Mobil PC ürünlerinde %5,1 büyüme sağlanırken, PC ürünlerinde %1,2, desktop ürünlerinde ise %12,98 küçülme yaşanmıştır. 2012 yılında öne çıkan bilişim gelişmeleri olarak; devletin bilişim toplumuna dönüşüp stratejisi uygulamaları kapsamında, fatih projesi, e-sağlık alanlarında yapılan çalışmaları sayabiliriz. 2013 yılında bilişim sektörünün %19 büyüme ile 8,5 milyar USD'ye ulaşacağını tahmin ediyoruz.

Şirketimiz, 2012 yılında konsolide 194 milyon TL net satış geliri 1.899 milyon TL net kar elde etti.

Geçmiş yıllarda olduğu gibi bu yılda, alacak kredisi sigortasının da ilavesi ile birlikte dikkatli risk yönetimini yapan, maliyet hesaplarını daha titiz , kara odaklı, satış ve stok hedeflerini iyi yöneten, Anadolu'da yaygın mobil kanal ekipleri ile iş ortaklarımızın ihtiyaçlarını daha hızlı çözen ve verimliliği ön plana çıkaran anlayış içerisinde olacağız.

Başarılarımızda ve mali sonuçlarımızda emeği geçen tüm çalışanlarımıza , iş ortaklarımıza, tedarikçilerimize ve siz değerli ortaklarımıza teşekkür ediyorum.

Saygılarımla,

EROL BİLECİK

Yönetim Kurulu Başkanı

 **datagate**

Datagate Bilgisayar Malz. Tic. A.Ş.

Şirket

1.1 Özet Bilgiler

Datagate, OEM olarak da bilinen bitmemiş ürünler ve orijinal bilgisayar parçaları alanında Türkiye'nin en büyük dağıtım şirkettir. Şirket 1.000'den fazla BT ürününün dağıtımını yapmakta ve dünyanın önde gelen şirketlerinin bilgisayar parçaları, donanım, taşınabilir bilgisayar, yazıcı ve yazılım ürünlerini tüm Türkiye'de 6.000'den fazla satış noktasına ulaştırmaktadır.

2001 yılında Türkiye'nin en büyük bilişim ürünleri dağıtım grubu olan İndeks Bilgisayar tarafından Datagate'nin %50,5'lik çoğunluk hissesi alınmıştır. 2003 yılında İndeks Bilgisayarın Şirket sermayesindeki payını %85'e çıkartmasının ardından hızlanan yeniden yapılanma faaliyetleri, Datagate'nin bilgisayar parçaları ve OEM alanındaki konumunu güçlendirmesine yol açmıştır. Bu operasyon sonrasında kulvarında en güçlü sermaye yapısına sahip şirket konumuna yükselen Datagate, Grubun bilgisayar parçaları ve OEM alanına odaklanmış üyesi olarak son derece iddialı bir duruma gelmiştir. Halka arz öncesi % 85 olan İndeks Bilgisayar Malz. San.Tic.A.Ş.'nin payı % 59,24'ye düşmüştür.

Satın alma operasyonu sonrasında, İndex Grup bünyesinde Grubun bilgisayar parçaları ve OEM alanındaki üyesi olarak yeniden yapılandırılan Datagate, daha iyi bir norm kadro yapısı ile gelişmiş lojistik imkânlarla ve daha güçlü bir bayi dağıtım kanalına kavuşmuştur. Bu doğrultuda ürün portföyünü geliştiren Şirket'in satış ve karlılık performansı gelişmelerden olumlu etkilenmiştir ve Datagate, İndeks Grup'un ikinci büyük şirketi haline gelmiştir.

Şirket, satın alma sonrası dönemde ağırlıklı olarak kişisel PC pazarında yerel üreticilere sabit disk, mikroişlemci, bellek, optik ürün, anakart, teyp backup, ekran kartı, monitör ve yedekleme yazılımları sağlamanın yanı sıra, ürün gamına yeni mamuller eklemeye devam etmiştir. Datagate, 2004 yılından itibaren taşınabilir bilgisayar, yazıcı gibi kişisel elektronik ürünleri de portföyüne eklemiştir. Ancak, temel olarak Şirket, PC üretiminde vazgeçilmez parçaların tedarikçisi konumundaki markaların ithalat, temsilcilik, satış, pazarlama, dağıtım, lojistik ve satış sonrası hizmetleri alanında servis vermektedir.

Datagate'nin satışları 1998 yılında 8,6 milyon USD, 2000 yılında 38,4 milyon USD, 2002 yılında 75,1 milyon USD, 2004 yılında 104,4 milyon USD, 2005 yılında 146,5 milyon USD, 2006 yılında 154,5 milyon USD, 2007 yılında 195,9 milyon USD, 2008 yılında 162,8 milyon USD, 2009 yılında 191,1 milyon USD, 2010 yılında 203,6 milyon USD, 2011 yılında 185 milyon USD ve 2012 yılında ise 108 milyon USD olarak gerçekleşmiştir.

Tedarikçileri uluslararası üreticilerden oluşan Datagate, dağıtımını yaptığı ürünlerin ithalatını ana üreticilerden distribütörlük sözleşmelerine uygun olarak daha önceden belirlenmiş fiyat ve vadelere uygun şekilde gerçekleştirmektedir. İthal edilen ürünlerin satışı Türkiye'de faaliyet gösteren yerli markalı veya markasız bilgisayar üreticilerin yanı sıra, bölgesel toptancılara, bayilere ve perakende mağazalara da yapılmaktadır. Son kullanıcıya doğrudan satış yapmak ise Datagate'nin faaliyetleri içinde yer almamaktadır.

Donanım pazarına yönelik işlemci, anakart ve sunuculardan oluşan bu ürün gamında yer alan ürünlerin temel tüketicisi grubu yerli bilgisayar üreticileridir.

Datagate Bilgisayar Malzemeleri Tic. A.Ş. Şubat 2006'da mevcut ortakların rüçhan hakları kısıtlanmak suretiyle başarılı bir halka arz ile halka açılmış ve İstanbul Menkul Kıymetleri Borsası Yeni Ekonomi Pazarında işlem görmeye başlamıştır. Şirketin mevcut 1.550.000 TL'lik sermayesi de 6.600.000 TL'ye yükseltilmiştir. Datagate Bilgisayar Malzemeleri Tic. A.Ş. 2007 yılında kayıtlı sermaye sistemine geçmiştir. Şirketimizin kayıtlı sermaye tavanı, Sermaye Piyasası Kurulunun 04.05.2007 tarihli ve 11539 sayılı yazısı ve T.C. Sanayi ve Ticaret Bakanlığı İç Ticaret Genel Müdürlüğü'nün 09.05.2007 tarih ve 3271 sayılı yazıları ile gerekli izinler alınarak, **20.000.000 TL** olarak belirlenmiştir. 2007 yılında **6.600.000 TL** olan şirket sermayesi 2006 yılı net dağıtılabilir dönem karı olan **1.910.004 TL** ve **1.489.996 TL** Hisse Senedi İhraç Primlerinin sermayeye ilave edilmesiyle, **6.600.000 TL**'den **10.000.000 TL** ye arttırılmıştır.

DATAGATE Ürün Grupları

Mikro İşlemci	Hafıza Ürünleri
Sabit Disk	Dizüstü Bilgisayarlar
Anakart	Lazer Yazıcılar
Ekran Kartı	Yedekleme Yazılımları
Ekranlar	Güvenlik Ürünleri
Optik Ürünler	Sunucu Ürünleri
Aksesuar Network (Modem- Usb Adaptör)	Aksesuar Ürünleri

a) Başlıca Distribütörlüklerimiz:

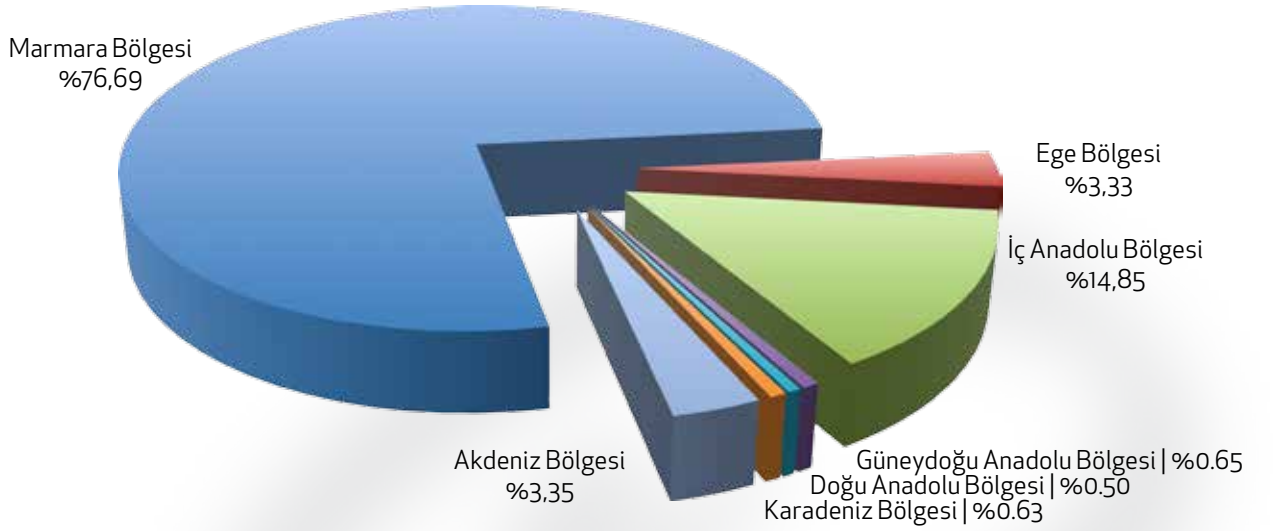
Geniş bir ürün yelpazesine sahip olan Datagate Bilgisayar bu avantajını kullanarak daha çok sayıda bayi'ye ulaşabilmekte ve satışlarını sektör ortalamasının üzerinde arttırabilmektedir.

Ürün Grupları	Markalar
Sabit Disk	Seagate,
Mikroişlemci	Intel
Anakart	Intel
Ekran Kartı	Sapphire
Monitör	AOC, Fujitsu, Samsung
Dizüstü Bilgisayar	Acer, Fujitsu, Samsung
Masaüstü Bilgisayar	Fujitsu, Acer
Hafıza Ürünleri	Samsung
Sunucu Ürünleri	Intel, Fujitsu
Ağ Ürünleri	Intel,
Yedekleme Üniteleri	Fujitsu, Seagate
Aksesuar Ürünleri	Belkin, Genius
Güvenlik ürünleri	Avermedia, LG
Network (Modem-Usb-Adaptör) Ürünleri	Belkin Cisco/Linksys
Projektör	Optoma

Datagate' nin sektördeki hedefi mevcut ürün gruplarında pazar paylarını artırmak, şirket misyonuna uygun yeni markaların dağıtımını yapmak, müşteri tabanında ürünlerini ve markalarını yaygınlaştırmak, yeni oluşmuş olan ekonomik koşullarda maksimum verimli çalışmak, web imkanlarını iş modeline uygun kullanmaktır.

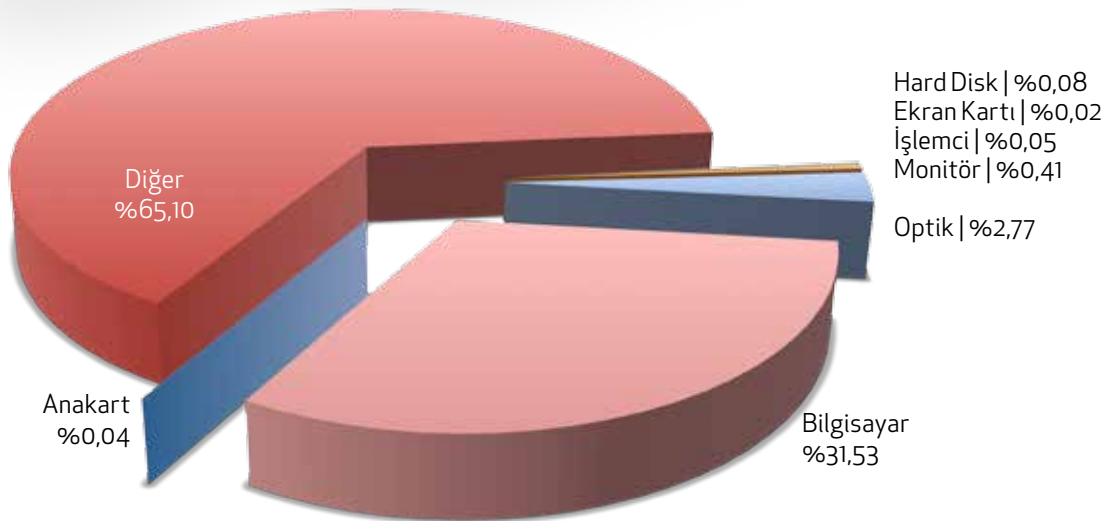
Datagate, 26.10.2006 tarihinden itibaren merkez ofis operasyonları ve lojistik faaliyetleri Ayazağa Mahallesi, Ayazağa Cendere Caddesi No:13/2 34396 Şişli / İstanbul'daki yeni binasında yürütmeye başlamıştır.

Satışların Bölgesel Dağılımı



Not: Büyük hacimli perakende mağazaların merkez depoları Marmara Bölgesi içinde yer aldığından ve Anadolu'nun ve Marmara Bölgesindeki muhtelif mağazalarına bu market depolardan dağıtım yaptıklarından, % 76,69'luk oran içerisinde bu mağazalara dağıtılan satışlarda bulunmaktadır. Oysaki Anadolu'nun muhtelif yerlerindeki perakende mağazalara Marmara Bölgesindeki merkez depolardan dağıtılan tutarlar düşüldüğünde bu oran daha küçük çıkacaktır.

Satışların Ürünsel Dağılımı



Sermaye ve Ortaklık Yapısı

31.12.2012 tarihi itibarıyla şirketimizin ortaklık yapısı aşağıdaki gibidir

Ortak Adı	Pay Oranı	Pay Adedi
İndeks A.Ş. ^(*)	%59,24	5.924,228
Tayfun Ateş	% 5,00	500.000
Halka Açık	%35,75	3.575.758
Diğer	%0,01	14
Toplam	%100	10.000.000

(*) Halka kapalı kısım % 51,74, Halka açık kısım % 7,5 olmak üzere toplam % 59,24' tür. Şirket'in nihai kontrolü İndeks A.Ş. vasıtasıyla Nevres Eral Bilecik ve ailesi üzerindedir.

(***) Halka Açık olan 750.000 adetlik pay İndeks Bilgisayar Sis. Müh. San. Tic. A.Ş.'ye aittir. Halka açık kısım dahil İndeks Bilgisayar A.Ş.'nin toplam payı % 59,24'dür.

Datagate Bilgisayar Malzemeleri Ticaret A.Ş.'nin hisseleri Şubat 2006'da İMKB'de işlem görmeye başlamıştır. Halka arz öncesi 1.550.000 TL olan sermayesi halka arz sonrası 6.600.000 TL olmuştur. Datagate Bilgisayar Malzemeleri Tic. A.Ş. 2007 yılında kayıtlı sermaye sistemine geçmiştir. Şirketimizin kayıtlı sermaye tavanı, 20.000.000 TL olarak belirlenmiştir. 2007 yılında 6.600.000 TL olan şirket sermayesi 2006 yılı net dağıtılabilir dönem karı olan 1.910.004 TL' ve 1.489.996 TL Hisse Senedi İhraç Primlerinin sermayeye ilave edilmesiyle, 6.600.000 TL den 10.000.000 TL ye arttırılmıştır.

Şirketimizin 10.000.000 TL olan sermayesi 151,51 TL tutarındaki A Grubu nama yazılı ve 9.999.848,49 TL tutarındaki B Grubu hamiline yazılı hisselerden oluşmaktadır. A Grubu payların yönetim kurulu seçiminde imtiyaz mevcut olup B Grubu payların hiçbir imtiyazı yoktur. Yönetim Kurulu üye sayısının yarısından bir fazlası A grubu pay sahiplerinin göstereceği adaylar arasından seçilir.

Hisse Senedi Fiyatlarının Yıl İçinde Gösterdiği Gelişme:

İMKB'de DATAGATE: Şubat 2006'da halka arz edilmiş olan şirketimiz DGATE kodu ile İMKB'de Yeni Ekonomi pazarında işlem görmektedir. 2012 yılını 51,315 puandan açan İMKB 100 Endeksi 31.12.2012 de 78.208 seviyesinde kapatmıştır. Yıl içerisinde İMKB 100 endeksi % 50 değer kazanmıştır. Yıl içerisindeki en düşük seviye 09.01.2012 tarihinde 49,837 puan, en yüksek seviye ise 28.12.2012 tarihinde 78,579 puan olarak kaydedilmiştir.

Yılın başlangıcında 1,8980'den açılan ABD Doları yıl içerisinde bazı dalgalanmalar göstermiş ve yılı 1,7912 ile kapatmıştır. ABD doları yıl içinde % 5,62 değer kaybetmiştir.

Yılbaşında 2,28 TL'den açılan 1 adet hissenin değeri yılsonunda 2,43 TL olmuştur. Yılın son işlem günündeki kapanış değeri olan 2,43 TL hisse fiyatına göre şirketimizin değeri 24.300.000 TL dir.

Finansal Yapıya İlişkin Bilgiler

Likidite Oranları	31.12.2012	31.12.2011
Cari Oran	1,54	1,36
Likidite Oranı	1,27	1,27

Faaliyet Oranları (*)	31.12.2012	31.12.2011
Alacakların Ortalama Tahsil Süresi	93	56
Borçların Ort. Ödeme Süresi	95	73
Stok Bekleme Süresi	23	28

(*) Ortalama bulunurken 3'er aylık mali tablolarındaki tutarlar dikkate alınmıştır.

Karlılık Oranları	31.12.2012	31.12.2011
Brüt Kar Marjı	4,4%	5,4%
Faaliyet Kar Marjı	1,9%	3,8%
Net Kar Marjı	1,0%	1,8%
Vergi Öncesi Kar Marjı	1,0%	2,2%
Öz Sermaye Karlılığı	6,6%	19,2%

Finansal Yapı Oranları	31.12.2012	31.12.2011
Özkaynaklar / Pasif Toplamı	35,0%	25,6%
Kısa Süreli Borçlar / Pasif Toplamı	64,8%	73,1%
Uzun Süreli Borçlar / Pasif Toplamı	0,2%	1,4%
Banka Kredileri / Toplam Borçlar	0,0%	10,9%

Alınan Ödül , Distribütörlükler	Tarih ve Diğer	Açıklama
Birleşik Arap Emirliklerinde yeni Şirket kurulması	11.01.2012	Yönetim Kurulumuz bugün yapmış olduğu toplantıda Ortadoğu ve Afrika başta olmak üzere uluslararası bilişim teknolojileri alanında faaliyet göstermek amacı ile Birleşik Arap Emirlikleri Sharjah Havalimanı Uluslararası Serbest Bölgesinde "Datagate International FZE" veya yetkili makamların öngördüğü bir unvan altında yeni bir şirket kurmaya, Şirket sermayesinin %100 Şirketimiz sahipliğinde 150.000 Birleşik Arap Emirlikleri Dirhemi olmasına ve yasal sürecin başlatılmasına karar vermiştir.
Datagate International FZE" ünvanlı şirketimizin kuruluşuna ilişkin yasal sürenin tamamlanması.	10.05.2012	Şirketimiz özellikle Ortadoğu ve Afrika başta olmak üzere uluslararası bilişim teknolojileri alanında faaliyet göstermek amacı ile Birleşik Arap Emirlikleri Sharjah Havalimanı Uluslararası Serbest Bölgesinde "Datagate International FZE" ünvanı altında yeni bir şirket kurmuştur. "Datagate International FZE" % 100 Şirketimiz sahipliğinde olup 150.000 Birleşik Arap Emirlikleri Dirhemi tutarındaki sermayesinin tamamı ödenmiştir. Şirket kuruluşuna ilişkin yasal süreç 09.05.2012 tarihi itibari ile tamamlanmıştır.
İnterpromedya Ödülü.	17.07.2012	İnterpromedya A.Ş. tarafından geleneksel olarak her yıl yapılan Türkiye İlk 500 Bilişim Şirketleri sıralaması ödülleri, 16 Temmuz 2012 Pazartesi akşamı Grand Cevahir Kongre merkezinde yapılan tören ile verildi. 2011 yılı satış gelirlerine göre yapılan genel sıralamada Şirketimiz donanım kategorisi içerisinde yer alan Masaüstü Bilgisayar ve OEM (bilgisayar parçaları) gelirlerinde birinci oldu.
Fujitsu Technology Solutions sözleşme imzalamıştır.	26.09.2012	Şirketimiz dünyanın önde gelen Japon teknoloji üreticisi Fujitsu Technology Solutions firması ile Avuç İçi Damar Okuma ve Biyometrik Kimlik Doğrulama Sistemleri ürünlerinin distribütörlüğü konusunda sözleşme imzalamıştır. Bu ürünler, Sosyal Güvenlik Kurumu Sağlık uygulama tebliği uyarınca tüm özel sağlık hizmeti sağlayıcılarında kullanılacaktır. Ayrıca ürün, üyelik gerektiren kurumlar, resmi kurumlar ile güvenlik sektöründe ve birçok alanda uygulanabilecektir. Şirketimiz, hali hazırda aynı firmanın masaüstü bilgisayar, monitör, sunucu, taşınabilir bilgisayarlar ile bunların çevre birimlerine ilişkin ürünlerin de dağıtıcılığını yapmaktadır.

Yönetim Kurulu

Yönetim Kurulu Üyeleri 22.05.2012 tarihli Olağan Genel Kurul Toplantısı'nda üç yıl için seçilmiş olup görev ve yetkileri şirket esas sözleşmesi ve Türk Ticaret Kanunu hükümlerine göre belirlenmiştir. Söz konusu genel kurul toplantısı 13 Haziran 2012 tarih ve 8089 sayılı Türkiye Ticaret Sicili Gazetesi'nde yayımlanmıştır.

Adı Soyadı	Görevi	Görev Süresi
Nevres Erol Bilecik	Yönetim Kurulu Başkanı	3 Yıl
Salih Baş	Yönetim Kurulu Bşk. Yrd.	3 Yıl
Tayfun Ateş	Yönetim Kurulu Üyesi	3 Yıl
Atilla Kayalıoğlu	Yönetim Kurulu Üyesi	3 Yıl
Halil Duman	Yönetim Kurulu Üyesi	3 Yıl
Hasan Tahsin Tuğrul	Bağımsız Yön. Kurulu Üyesi	3 Yıl
Sedat Sami Ömeroğlu	Bağımsız Yön. Kurulu Üyesi	3 Yıl

Denetim Kurulu

Adı Soyadı	Görevi	Görev Süresi
Ufuk Esin	Denetim Kurulu Üyesi	1 Yıl

Denetimden Sorumlu Komite

Adı Soyadı	Görevi
Sedat Sami Ömeroğlu	Komite Başkanı
Hasan Tahsin Tuğrul	Komite Üyesi

Kurumsal Yönetim Komitesi

Adı Soyadı	Görevi
Sedat Sami Ömeroğlu	Komite Başkanı
Atilla Kayalıoğlu	Üye
Halil Duman	Üye

Yönetim Kurulu Üyelerinin Özgeçmişleri

Şirket'in Yönetim Kurulu beş üyeden oluşmaktadır. Yönetim kurulundaki kişilerin özgeçmişleri aşağıda yer almaktadır.

Nevres Erol Bilecik, Yönetim Kurulu Başkanı: 1962 yılında doğan Erol Bilecik, İstanbul Teknik Üniversitesi Bilgisayar Mühendisliği Bölümünden mezun olmuştur. 1989 yılında İndeks'i kuran Erol Bilecik aynı zamanda, grup şirketlerinden Despec Bilgisayar Pazarlama ve Ticaret A.Ş., Datagate Bilgisayar Malzemeleri Ticaret A.Ş., Neteks İletişim Ürünleri Dağıtım A.Ş., Neotech Teknolojik Ürünler Dağıtım A.Ş., Desbil Teknolojik Ürünler Ticaret A.Ş., Homend Elektirikli Cihazlar San. Ve Ticaret A.Ş., İnfin Bilgisayar Ticaret A.Ş. ve Teklos Teknoloji Lojistik Hizmetleri A.Ş. de yönetim kurulu başkanlığını da yapmaktadır. Ayrıca, Türkiye bilişim sektörünün toplam işlem hacminin %95'ini kapsayan firmaların üye olduğu, 1974 yılında kurulmuş olan ve kulvarında, sektördeki en eski Sivil Toplum Kuruluşu olan Türkiye Bilişim Sanayicileri ve İş Adamları Derneği'nin (TÜBISAD) 2002-2005 dönemi başkanlığını da yapmıştır. Evli ve 2 çocuğu olan Erol Bilecik İngilizce bilmektedir.

Salih Baş, Yönetim Kurulu Başkan Vekili / Genel Müdür: 1965 yılında doğan Salih Baş, Anadolu Üniversitesi İşletme Bölümünden mezun olmuştur. 1990'dan beri İndeks Grubu'nda çalışmaktadır. 2003 yılında İndeks Bilgisayar Sistemleri Mühendislik Sanayi Ve Ticaret A.Ş.'nin Mali İşlerden Sorumlu Genel Müdür Yardımcılığı görevini yürüten Datagate Bilgisayar Malzemeleri Ticaret A.Ş.'ye Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı ve Genel Müdür olarak atanan Salih Baş, halen grup şirketlerinden İndeks Bilgisayar Sistemleri Mühendislik Sanayi ve Ticaret A.Ş., Teklos Teknoloji Lojistik Hizmetleri A.Ş., Homend Elektirikli Cihazlar San. Ve Ticaret A.Ş., İnfin Bilgisayar Ticaret A.Ş. ve Desbil Teknolojik Ürünler Ticaret A.Ş.'nin Yönetim Kurulu Başkan Yardımcılıkları ile Despec Bilgisayar Pazarlama ve Ticaret A.Ş., Neotech Teknolojik Ürünler Dağıtım A.Ş. ve Neteks İletişim Ürünleri Dağıtım A.Ş.'nin Yönetim Kurulu Üyeliklerini de yürütmektedir. Evli ve 1 çocuğu olan Salih Baş İngilizce bilmektedir.

Tayfun Ateş, Yönetim Kurulu Üyesi: 1955 yılında doğan Tayfun Ateş, İstanbul Teknik Üniversitesi Metalurji Mühendisliği Bölümü'nden mezun olmuştur. Çalışma hayatına 1980 yılında Berliner Kupfer Raffinerie AG, Berlin 'de vardiya mühendisi olarak başlamıştır. 1992 yılında Datagate'i kuran Tayfun Ateş, halen Datagate Bilgisayar Malzemeleri Ticaret A.Ş. 'de Yönetim Kurulu Üyesi olarak görevini sürdürmektedir. Tayfun Ateş, ayrıca sağlık sektöründe faaliyet gösteren Medikodental Tıbbi, Cerrahi Diş. Malz. Ltd. Şti ve Ortodent Ortodonti ve Diş. Tic. Ltd. Şti.'nin ortağı ve İstanbul Erkek Liseliler Eğitim Vakfı'nın Yönetim Kurulu Üyesidir. Evli ve 2 çocuğu olan Tayfun Ateş Almanca ve İngilizce bilmektedir.

Atilla Kayaloğlu, Yönetim Kurulu Üyesi: 1952 yılında doğan Kayaloğlu, 1974 yılında Boğaziçi Üniversitesi Makine Mühendisliği Bölümü'nden mezun olmuş, daha sonra Syracuse Üniversitesi Endüstri Mühendisliği Bölümünde yüksek lisansını tamamlamıştır. 1980-1999 yılları arasında IBM Türk'te çeşitli görevlerde çalışmış ve 1999 yılında Global Hizmetler Müdürü iken IBM Türk'ten ayrılarak İndeks'e katılmıştır. İndeks Bilgisayar Sistemleri Mühendislik Sanayi ve Ticaret A.Ş.'nin Yönetim Kurulu Üyesi ve Genel Müdürü olan Kayaloğlu halen Neteks İletişim Ürünleri Dağıtım A.Ş.'nin , Datagate Bilgisayar Malzemeleri Ticaret A.Ş., İnfin Bilgisayar Ticaret A.Ş. ve Teklos Teknoloji Lojistik Hizmetleri A.Ş.'nin Yönetim Kurulu Üyelikleri görevlerini yürütmektedir. Evli ve 2 çocuğu olan Atilla Kayaloğlu İngilizce bilmektedir.

Halil Duman, Yönetim Kurulu Üyesi: 1965 yılında doğan Halil Duman, Marmara Üniversitesi İktisadi ve İdari Bilimler Fakültesi İşletme Bölümü'nden mezun olmuştur. 1987-2000 yılları arasında Yücelen İnşaat A.Ş.'de çeşitli görevlerde çalışmış ve 2000 yılında Mali İşler Müdürü iken Yücelen İnşaat'tan ayrılarak Mali İşler Direktörü olarak İndeks'e katılmıştır. İndeks Bilgisayar Sistemleri Mühendislik Sanayi ve Ticaret A.Ş.'nin Yönetim Kurulu Üyesi olan Duman, halen Datagate Bilgisayar Malzemeleri Ticaret A.Ş.'nin , Neteks İletişim Ürünleri Dağıtım A.Ş., Teklos Teknoloji Lojistik Hizmetleri A.Ş., Neotech Teknolojik Ürünler Dağıtım A.Ş., Despec Bilgisayar Pazarlama ve Ticaret A.Ş., Desbil Teknolojik Ürünler Ticaret A.Ş. Homend Elektirikli Cihazlar San. Ve Ticaret A.Ş., İnfin Bilgisayar Ticaret

A.Ş. ve Alkim Bilgisayar A.Ş.'de Yönetim Kurulu Üyelikleri ile İndeks Bilgisayar Sistemleri Mühendislik Sanayi ve Ticaret A.Ş.'de ise Mali İşlerden Sorumlu Genel Müdür Yardımcılığı görevlerini yürütmektedir. Halil Duman evli ve 2 çocukludur.

Hasan Tahsin Tuğrul, Bağımsız Yönetim Kurulu Üyesi: 1952 yılında Bursa'da doğdu. Pertevniyal Lisesi'ni bitirdikten sonra İstanbul Teknik Üniversitesi'nden 1973'de Makina Mühendisi, 1975'te "Yüksek Mühendis" olarak mezun oldu. 1974-1977 yılları arasında "Türkiye Atom Enerjisi Komisyonu'nda Uzman ve Grup Müdürü olarak çalıştı. 1977'de Alarko-Alsim'de Teklif Mühendisi olarak görev yaptı. 1978 sonunda Alarko'dan ayrılarak, alüminyum sektörüne geçti ve serbest çalışmaya başladı. Halen alüminyum profil imalatı konusunda çalışmakta olan ALTAŞ Alüminyum Sanayi ve Ticaret A.Ş.'nin kurucu ortaklarından olup, Yönetim Kurulu Başkanlığı'nı yürütmektedir. Narpa Limited Şti ile Kabin Sistemleri Limited Şti ortağı ve Ortaklar Kurulu Başkanı, İndeks Bilgisayar A.Ş., Datagate Bilgisayar Malzemeleri A.Ş. ve Despec Bilgisayar Pazarlama A.Ş. YK üyesidir. Kocaeli Sanayi Odası, Gebze Ticaret Odası, DEİK-Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu, İTÜ Mezunlar Derneği, TMMOB Makina Mühendisleri Odası, Gebze Rotary Kulübü ve Manning Vakfı üyesidir. Halen Kocaeli Sanayi Odası Meclis Başkanı, TOBB Sanayi Konseyi Başkan Yardımcısı, TÜSSİDE Yönetim Kurulu üyesi, Tubitak Teknokent AŞ Denetim Kurulu üyesi, KOSGEB Kredi Değerlendirme Kurulu Üyesi, TOSB Müteşebbis Heyet üyesi, İTÜ Mezunları Deneği YK üyesi, İTÜ Arı Teknokent AŞ YK üyesi, İTÜ Kültürel AŞ YK üyesi, İTÜ 3MARGE YK üyesi ve Manning Vakfı Yönetim Kurulu üyesi olarak görev yapmaktadır.

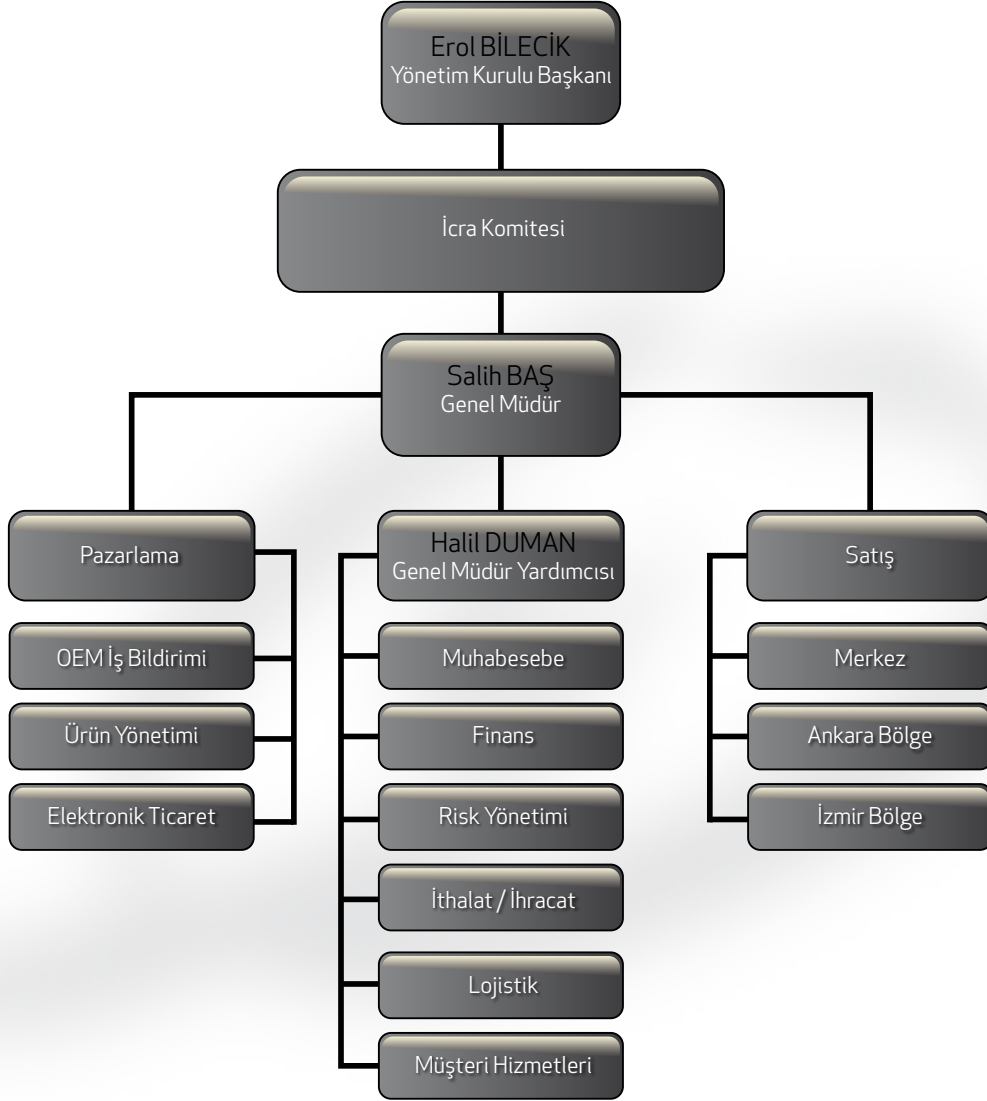
Sedat Sami Ömeroğlu, Bağımsız Yönetim Kurulu Üyesi: 1956 yılında İstanbul'da doğdu. Yıldız Teknik Üniversitesi Elektrik Mühendisliği Fakültesinden 1982 yılında mezun oldu. Elektrik - Elektronik mühendisi olan Ömeroğlu, Türkiye'de 1980'den itibaren bilgisayarla uğraşan ilk gruptaki mühendislerden biri oldu. Mezuniyet sonrasında iki teknoloji firmasında teknik servis mühendisliği ve ardından bu şirketlerde yöneticilik yaptı. 1995 yılında bilgisayar tabanlı Test ve kontrol sistemleri temelinde yapay görme ve ileri otomasyon mühendisliği konularında faaliyet gösteren ve Endüstriyel ve Bilimsel Test Teknolojileri Tasarımı, Ar-Ge ve İleri Otomasyon Mühendisliği San. ve Tic. A.Ş. (kısaca : E3TAM). adıyla kendi şirketini kurdu. Bilgisayarın endüstride kontrol amaçlı kullanımının öncülerinden olan E3TAM, Yurt dışı da dahil olmak üzere Endüstriyel ve Bilimsel pek çok projeyi gerçekleştirmenin yanında Yapay görme, Robot görme teknolojileri konusunda çalışmalar yapan Türkiye'deki ilk KOBİ şirketi unvanına da sahiptir. 2004 yılında Endüstriyel Otomasyon alanında çalışmalar yapan 15 "firma temsilcisi ile birlikte Endüstriyel Otomasyon Sanayicileri Derneği - ENOSAD' in kuruluşunda yer alan Sedat Sami Ömeroğlu, Mayıs 2011 itibarı ile ENOSAD'ın 4. dönem Başkanı olarak görev yapmaktadır. Evlidir ve bir kız çocuğu babasıdır

Diğer yöneticiler

Ünvanı	Ad ve Soyadı
Genel Müdür	Salih BAŞ
Genel Müdür Yard.	Harun TAŞBAŞ
Mali İşler Müdürü	Halil DUMAN
Pazarlama Müdürü	Lebriz CANPOYRAZ

Organizasyon Şeması

Şirketin organizasyon şeması aşağıda verilmiştir.



Misyon ve Vizyon

Şirketimizin misyonu "Türkiye kişisel bilgisayar bileşenleri pazarında, tüm çalışanlarının katılımıyla ve tüm paydaşları için artı değer yaratarak sürekli gelişen kurumsal, yaratıcı ve güvenilir bir hizmet şirketi olarak varlığını sürdürebilmektir". Bu tanım Yönetim Kurulu tarafından belirlenmiş olup, şirketin internet sitesi ile kamuoyuna açıklanmıştır.

Şirketimizin vizyonu ise "Türkiye kişisel bilgisayar bileşenleri sektöründe iş süreçleri, satış sonuçları, müşteri tatmini, birinci sınıf müşteri hizmetleri ve yüksek kaliteli lojistik hizmetlerle lider firma" olmaktır. Yöneticiler her yıl stratejik iş planı yaparak yönetim kuruluna sunarlar ve Ocak ayının ilk haftası onaylanarak yürürlüğe girer. Aralık başından itibaren hazırlanmaya başlanan stratejik iş planı, gider ve gelir bütçeleri, her ay düzenli olarak toplanan Yönetim Kurulu tarafından değerlendirilmektedir.

Tarihçe

Datagate, 1992 yılında İstanbul'da C-Gate Bilgisayar Malzemeleri Limited şirketi olarak kurulmuştur. Ticaret unvanı 02.05.1995 tarihinde Datagate Bilgisayar Malzemeleri Ticaret Ltd.Şti olarak, 03.11.2000 tarihinde de Datagate Bilgisayar Malzemeleri Ticaret A.Ş. olarak değiştirilmiştir. Kişisel PC pazarında yerel üreticilere sabit disk, mikroişlemci, bellek, optik ürün, anakart, teyp backup, ekran kartı ve backup exec yazılımları sağlamanın yanı sıra, ürün grubuna devamlı yeni ürünler ekleyerek, Notebook, MP3 çalar gibi kişisel elektronik ürünlerinde tedarikçisi konumuna geldi. Temel olarak şirket, PC üretiminde vazgeçilmez olan bu ürünlerin ilgili markalarının ithalat, temsilcilik, satış, pazarlama, dağıtım, lojistik ve satış sonrası hizmetleri alanında servis vermektedir.

2001 yılının Mart ayında, Türkiye'nin en büyük bilişim ürünleri dağıtım grubu olan indeks Bilgisayar Sistemleri Mühendislik Sanayi ve Ticaret A.Ş. ile ortaklık kuran Datagate, kulvarındaki en güçlü sermaye yapısıyla, son derece iddialı bir duruma geldi. Kurulan bu stratejik ortaklık sonucu indeks, Datagate' in %85 hissesini satın almış ve Datagate indeks Grup şirketleri arasındaki yerini almıştır. Ancak şubat 2006'da Datagate Bilgisayar Malzemeleri Ticaret A.Ş.'nin % 30,30'u halka arz edilmiş olup şirket hisseleri 10.02.2006 tarihinde İMKB Yeni Ekonomi pazarında işlem görmeye başlamıştır. indeks Bilgisayar Sistemleri Mühendislik Sanayi ve Ticaret A.Ş.'nin halka arz öncesi %85 olan ortaklık oranı halka arz sonrası %59,2'ye düşmüştür.

Datagate'nin 1998'de 8,6 milyon USD olan satışları, 2000 yılı sonunda 38,4 milyon USD, 2002 yılı sonunda 75,1 milyon USD, 2004 yılı sonunda 104,4 milyon USD, 2005 yılında 146,5 milyon USD, 2006 yılında 154,5 milyon USD, 2007 yılında 195,9 milyon USD 2008 yılında 162,8 milyon USD, 2009 yılında 191,1 milyon USD ve 2010 yılında ise 204 milyon USD olarak gerçekleşmiştir.

Datagate'nin satın alma operasyonu sonrasında, Index Grubun büyüme stratejilerine bağlı olarak, network donanım ürünleri konusunda pazarın önde gelen şirketlerinden Neteks İletişim Ürünleri Dağıtım A.Ş.'nin ("Neteks") %70 oranındaki hissesi 2001 yılında İndeks Bilgisayar, %24 oranındaki hissesi ise Datagate tarafından satın alınmıştır. 24.07.2007 tarihinde şirketimiz Neteks İletişim Ürünleri Dağıtım A.Ş.'nin % 24 hissesini kendi kulvarında dünyanın en büyük şirketlerinden birisi olan Westcon Group European Operation Limited şirketine satmıştır. Satış sonrası Şirketimizin başka iştiraki kalmadığından 30.09.2007 tarih ve sonraki mali tablolar solo olarak düzenlenmeye başlanmıştır.

Şirketin ana ortağı olan indeks Bilgisayar Sistemleri Müh. San. Tic. A.Ş., Mart 2006'da lojistik merkezi olarak kulanılmak üzere 39.761 m2 arsa üzerine kurulmuş, 18.969 m2 kapalı alanı bulunan Karadeniz Örne A.Ş.'yi satın almıştır. Şirket ünvanı Teklos Teknoloji Lojistik Hizmetler A.Ş. olarak değiştirilmiş ve şirketin iştiğal konusu, lojistik hizmetleri yapmaya uygun hale getirilmiştir. Teklos Teknoloji Lojistik A.Ş. ilk önceleri gruba ve daha sonra bilişim teknolojileri konusunda faaliyet gösteren diğer şirketlere de lojistik hizmetleri vermektedir.

Şirket merkezi 26.10.2006 tarihinde Ayazağa Köyü Cendere Yolu No: 9/2 Şişli / İstanbul adresine taşınmıştır. Şirket merkezi, ana ortağımız olan İndeks Bilgisayar Sistemleri Müh. San. Tic. A. Ş.'nin %99,99 oranında iştiraki bulunduğu Teklos Teknoloji Lojistik Hizmetler A.Ş.'ne ait yere taşınmıştır.

Datagate Bilgisayar Malzemeleri Ticaret A.Ş. Yönetim Kurulu, 26.03.2007 tarihinde Sermaye Piyasası Kanunu'nun 12. maddesi ve Seri IV No: 7 sayılı Tebliği çerçevesinde kayıtlı sermaye sistemine geçilmesine ve genel kurul onayına sunmak üzere kayıtlı sermaye tavanının 20 Milyon TL'ye çıkarılmasına karar vermiştir. Sermaye Piyasası Kurulunun 04.05.2007 tarihli ve 11539 sayılı yazısı ve T.C. Sanayi ve Ticaret Bakanlığı iç Ticaret Genel Müdürlüğü'nün 09.05.2007 tarih ve 3271 sayılı yazıları ile gerekli izinler alınmıştır. Karar Genel Kuruldan da geçerek, şirketimiz kayıtlı sermaye tavanı 20.000.000 TL olmuştur. 2007 yılında 6.600.000 TL olan şirket sermayesi 2006 yılı net

dağıtılabilir dönem karı olan 1.910.004 TL' ve 1.489.996 TL Hisse Senedi İhraç Primlerinin sermayeye ilave edilmesiyle, 6.600.000 TL den 10.000.000 TL ye arttırılmıştır.

Datagate, 01.01.2007 tarihi itibari ile EVOS (Etkin Verimli Operasyonel Sonuç Odaklı) ERP Sistemini kullanmaya başlamıştır. 2006 yılında indeks A.Ş. bünyesinde geliştirilen EVOS Projesi 9 aylık bir zaman dilimi içinde İndeks A.Ş. Yazılım Mühendisleri Grubu tarafından hazırlanmıştır.

Datagate Bilgisayar Malzemeleri A.Ş., Türkiye'nin lider OEM (yedek parça) ürünleri dağıtım şirketi olarak Türk BT sektöründeki büyümeden en yüksek oranda etkilenecek şirketlerden birisi konumundadır. 1992 yılından beri sektörün büyük firmalarından olan Datagate, başlıca Seagate, Intel, Acer, Maxtor, Sapphire, Xerox, Lite-on, MSI, AOC, ALPS, Veritech, Sony, Gkb, Genius, Fujitsu, Samsung, Belkin ürünlerini pazarlamaktadır.

Datagate'nin sektördeki hedefi mevcut ürün gruplarında pazar paylarını artırmak, şirket misyonuna uygun yeni markaların dağıtımını yapmak, müşteri tabanında ürünlerini ve markalarını yaygınlaştırmak, yeni oluşmuş olan ekonomik koşullarda maksimum verimli çalışmak, web imkanlarını iş modeline uygun kullanmaktır.

Datagate 2010 yılı satış gelirlerine göre yapılan genel sıralamada Şirketimiz donanım kategorisi içerisinde yer alan OEM (bilgisayar parçaları) gelirlerinde birinci olmuştur. Şirketimiz Linksys by Cisco ile tüketici ve küçük ofis ağ ürünleri ve modem ürünlerinin distribütörlüğü konusunda sözleşme imzalamıştır. Datagate UFRS'e göre hazırlanmış mali tablolarına göre 2011 yılında 309 milyon TL satış hasılatı, 12 milyon TL faaliyet karı ve 5,5 milyon TL net kar elde etmiştir.

2012 yılında ise Datagate, Bağımsız Denetimden geçmiş ve Sermaye Piyasası Mevzuatı uyarınca Uluslararası Finansal Raporlama Standartlarına göre düzenlenmiş finansal tablolara göre 194.446.806 TL satış geliri elde etmiştir. Şirket, söz konusu mali tablolara göre 2012 yılında 3.609.424 TL faaliyet karı ve 1.898.778 TL net kar elde etmiştir. Şirketimiz özellikle Ortadoğu ve Afrika başta olmak üzere uluslararası bilişim teknolojileri alanında faaliyet göstermek amacı ile Birleşik Arap Emirlikleri Sharjah Havalimanı Uluslararası Serbest Bölgesinde "Datagate International FZE" ünvanı altında yeni bir şirket kurmuştur. "Datagate International FZE" % 100 Şirketimiz sahipliğinde olup 150.000 Birleşik Arap Emirlikleri Dirhemi tutarındaki sermayesinin tamamı ödenmiştir. Şirket kuruluşuna ilişkin yasal süreç 09.05.2012 tarihi itibari ile tamamlanmıştır. İnterpromedya A.Ş. tarafından geleneksel olarak her yıl yapılan Türkiye İlk 500 Bilişim Şirketleri sıralaması ödülleri, 16 Temmuz 2012 Pazartesi akşamı Grand Cevahir Kongre merkezinde yapılan tören ile verildi.

2011 yılı satış gelirlerine göre yapılan genel sıralamada Şirketimiz donanım kategorisi içerisinde yer alan Masaüstü Bilgisayar ve OEM (bilgisayar parçaları) gelirlerinde birinci oldu.

Şirketimiz dünyanın önde gelen Japon teknoloji üreticisi Fujitsu Technology Solutions firması ile Avuç İçi Damar Okuma ve Biyometrik Kimlik Doğrulama Sistemleri ürünlerinin distribütörlüğü konusunda sözleşme imzalamıştır. Bu ürünler, Sosyal Güvenlik Kurumu Sağlık uygulama tebliği uyarınca tüm özel sağlık hizmeti sağlayıcılarında kullanılacaktır. Ayrıca ürün, üyelik gerektiren kurumlar, resmi kurumlar ile güvenlik sektöründe ve birçok alanda uygulanabilecektir.

Şirketimiz, hali hazırda aynı firmanın masaüstü bilgisayar, monitör, sunucu, taşınabilir bilgisayarlar ile bunların çevre birimlerine ilişkin ürünlerin de dağıtıcılığını yapmaktadır.



datagate

Datagate Bilgisayar Malz. Tic. A.Ş.

Faaliyet Sektörü

2. Faaliyet Sektörü:

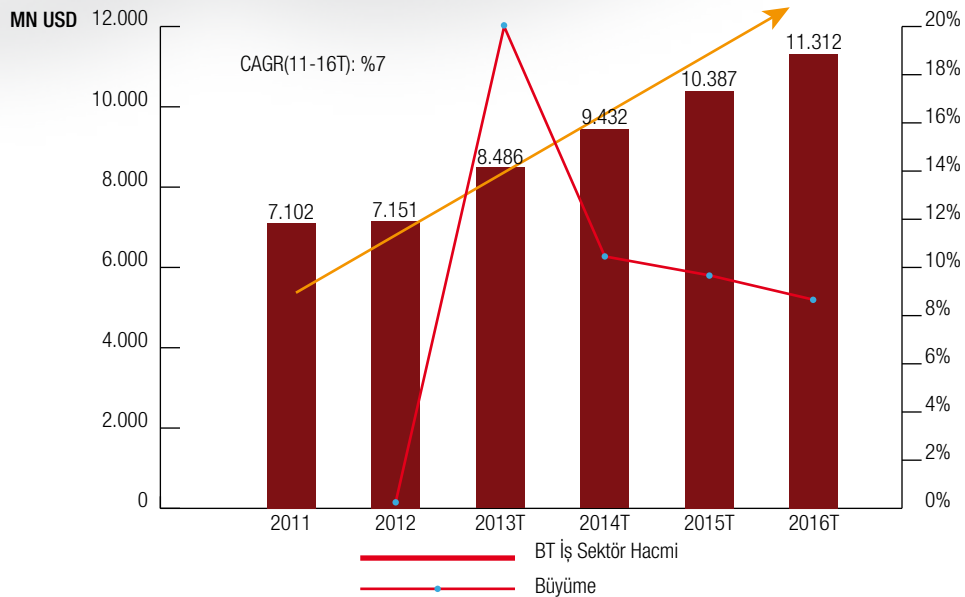
2.1 BT Sektörü

2.1.1 Türk BT Sektörü

Türkiye'ye kişisel bilgisayarların girişi 80'li yılların sonlarında başlamıştır. 1990-1995 yılları arasında sektörde çok hızlı bir gelişme yaşanmış, ancak bilgisayar kullanımı finans sektörü başta olmak üzere daha çok devlet, büyük işyerleri ve üniversitelerde sınırlı kalmıştır. 90'lı yılların ikinci yarısında ise, bilgisayar kullanımındaki artış, bilişim teknolojileri sektörünü Türkiye'nin en hızlı büyüyen sektörlerinden biri haline getirmiştir. International Data Corporation ("IDC") verilerine göre, 1997 ile 2000 yılları arasında Türkiye Bilişim Teknolojileri ("BT") sektörü yaklaşık yıllık ortalama ("CAGR") %20'lik bir büyüme sergilemiştir. 2000 yılında 2,3 milyar USD iş hacmi ile o zamana kadar ki en büyük hacime ulaşan Türkiye BT sektörü, 2000 yılı sonunda yaşanan ekonomik krizin getirdiği küçülme ve özel sektör ile kamu kesiminin BT yatırım ihtiyacını ertelemesine paralel olarak 2001 yılında %49 oranında küçülerek 1,2 milyar USD'ye gerilemiştir. 2000 yılı sonunda ulaşılmış olan değere ancak 2004 yılında gelinmiş ve sektör iş hacmi 2,4 milyar USD'ye ulaşmıştır. Dolayısıyla krizin etkisi ancak 4 yıllık bu dönemde ortadan kaldırılabilmiştir. Bu noktada Bilişim Endüstrisinin genel yapısını teşkil eden, ürünlerdeki sürekli fiyat düşüşü gerçeğini de göz ardı etmemek gerekmektedir.

2001 yılı sonrasında makro ekonomik göstergelerde yaşanan iyileşmeye paralel olarak özellikle özel sektörde ertelenen BT yatırımlarının gerçekleşmesi sonucu 2001 - 2007 yılları arasında BT sektörü kriz öncesi dönemdeki büyüme oranlarının üzerinde bir bileşik yıllık ortalama büyüme oranı (Compound Annual Growth Rate-CAGR) olan %27,9 ile gelişmeye devam etmiştir. Özellikle son yıllarda internet kullanımının yaygınlaşmasının bu gelişmeye büyük katkısı olmuştur. Ancak, global ekonomik daralmanın tüketim eğilimi üzerindeki olumsuz baskılar ve USD/TL kurundaki dalgalanmalara rağmen büyüyerek 2009 yılında 4,9 milyar USD 'ye ulaşmıştır. 2009 yılında Kamunun sadece 6 ayı kapsayan vergi teşvik paketlerinin buna büyük olumlu etkisi olmuştur. IDC'nin araştırmalarına göre 2010 yılında BT pazarı 2009 yılına göre % 10,4, 2011 yılında ise BT pazarı 2010 yılına göre % 8,1 civarında büyümüştür. 2011 yılından 2012 yılına büyüme % 0,07 civarında düşük bir seviyede kalmış olup, bunda akıllı telefonların yaygınlaşmasının etkisi büyük olmuştur.

Türkiye BT Sektörü İş Hacmi (Milyon US\$)

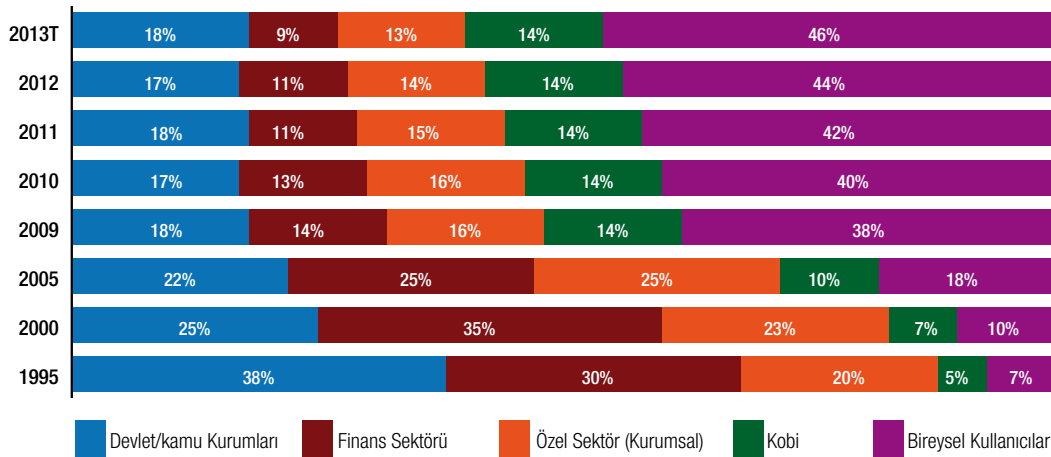


IDC'nin, Türkiye IT Harcamaları 2012 Araştırması'nda Türkiye BT pazarı büyüklüğünün 2011-2016 yılları arasındaki dönemde yıllık ortalama bileşik %7, büyüme ile 2016 yılında 1,3 milyar USD'ye ulaşacağı öngörülmektedir. 2001 kriz döneminde ertelenen BT yatırım ihtiyaçları ekonomide istikrarlı bir görünümün oluşmasıyla birlikte hayata geçirilmeye başlanmış, 2001 sonrasındaki ilk 5 yılda pazarın en güçlü dinamiklerinden birisi olmuştur. 2005 yılından itibaren mali ve telekomünikasyon sektörlerinden başlayarak genele yayılan birleşme ve satınalma işlemleri sonrasında hızlanarak artan yeni yatırımlar, teknoloji yenileme yatırımları, e-devlet projeleri çerçevesinde kamu- nın artan BT yatırımları, internet kullanım oranlarında yaşanan hızlı büyüme ve hızla gelişen teknolojiyi takip eden son kullanıcı sayısındaki artış, 2005-2008 yılları arasında pazarın önemli itici güçleri arasında yer almıştır. 2008 yılında, ilk çeyreğin çok hızlı başlamasına rağmen, ikinci çeyrekte AKP'nin kapatılma süreci ile sektör biraz ivme kaybetmeye başlamış, üçüncü çeyrek yaz döneminin getirdiği bir yavaşlama ile geçilmiş konjonktürel olarak çok negatiflerin görülmediği bir dönem olarak yaşanmıştır. Ancak son çeyrekle birlikte dünya genelinde Ekim ayında başlayan küresel mali krizin etkisine girilmiş ve çift haneli küçülmelerin olduğu bir çeyrek ile kapanmıştır. 2009 yılı ise kriz yaralarının sarıldığı bir yıl olarak geçmiş, birinci çeyrekteki krizin etkileri, ikinci ve üçüncü çeyreği içine alan 6 aylık dönemdeki KDV indiriminin de etkisi ile azalmış, dördüncü çeyrekte ise pozitif büyümeler ortaya çıkmıştır. 2010 yılında ise durağan geçen yaz sezonundan sonra 3. çeyrek onundaki anayasa referandumundan sonra BT sektörü tatlı bir büyüme ivmesi kazanmıştır. 2011 yılında ise özellikle yılın ikinci yarısında Avrupa ülkelerindeki borç krizleri sebebi ile kurlarda dalgalanmalar yaşanmış, buda BT sektörünün son çeyreğini olumsuz etkilemiştir.

Türkiye, genel ekonomik koşulların iyileşmesi, artan kişi başına milli gelir ve küreselleşme yolunda atılan adımlar sayesinde gelişmekte olan ülkeler arasında ön sıralarda yer almaktadır. Kalifiye ve uygun maliyetli insan kaynağına ek olarak, sayısı fazla olan genç nüfus da ülkenin çekiciliğini artırmaktadır. 2008 - 2009 dönemindeki kriz nedeniyle azalan tüketim eğiliminin BT Pazarı üzerinde yarattığı baskının azalmasıyla birlikte, 2011 yılında bir önceki yıla göre % 8,1 büyüyen sektör 2012 yılı sonunda 2011 yılına göre % 0,07 gibi düşük bir seviyede büyümüştür. 2013 yılında ise bir önceki yıla göre % 18 civarında büyüyeceği tahmin edilmektedir.

Diğer yandan 1995-2010 döneminde, son kullanıcıların pazardan aldıkları payların gelişimi izlendiğinde pazar yapısının da çok ciddi bir şekilde değiştiği görülmektedir. Buna göre, 1995 yılında pazarın %38'ini devlet ve kamu kurumları, %30'unu finans sektörü şirketleri, %20'sini özel sektör şirketleri, %7'sini bireysel kullanıcılar, %5'ini ise KOBİ'ler oluşturmaktaydı. Ancak 1995-2009 arasındaki dönemde devlet ve kamu kurumlarının, finans sektörü ve özel sektör şirketlerinin pazardan aldıkları pay azalırken bireysel kullanıcılar ve KOBİ'lerin pazardan aldıkları payları yıllar itibarıyla düzenli bir şekilde yükselmiştir. Sonuç olarak, 2012 yılı sonunda pazarın %44'ünü bireysel kullanıcılar, %17'ini devlet ve kamu kurumları, %14'ünü özel sektör şirketleri, %11'unu finans sektörü şirketleri ve %14'ünü de KOBİ'ler oluşturmaktadır.

Son Kullanıcı Pazar Payındaki Değişimler

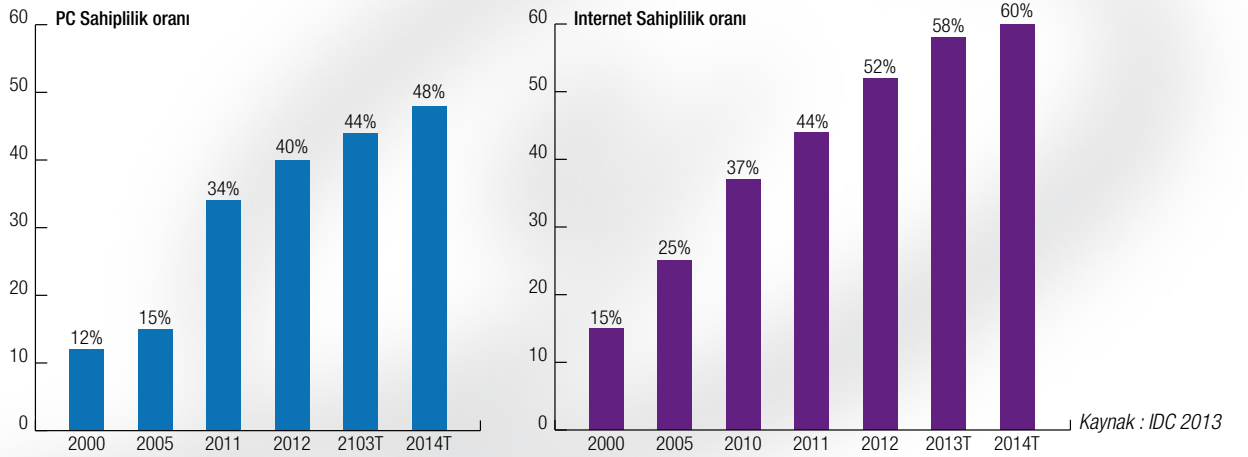


Kaynak: Index Group

ITU (International Telecommunication Union) 'un 2007 verilerini kullanarak açıkladığı 2009 raporuna göre hane halkı başına bilgisayar sahipliği oranı ABD'de % 70, İngiltere'de % 75, Almanya'da % 79, Yunanistan'da % 40, İtalya'da % 53, Brezilya'da % 21 ve Türkiye'de % 29'dur. İnternet kullanım oranlarına ABD'de % 62, İngiltere'de % 67, Almanya'da % 71, Yunanistan'da % 25, İtalya'da % 43, Brezilya'da % 15 ve Türkiye'de % 19 olarak görülmektedir.

Türkiye'de 1995 yılında çalışır durumdaki PC sayısının toplam nüfusa oranı %8 seviyesinde iken 2010 yılı sonunda bu oran %27 seviyesine ulaştığı, aynı dönemde internet kullanıcı bireylerin toplam nüfus içerisindeki oranının da %10 seviyesinden %37 seviyesine yükseldiği tahmin edilmektedir. Buna göre son 15 yıllık dönemde PC ve internet kullanım oranları 3 kat arttığı görülmektedir. Yukarıda ITU'nun yayınladığı ülke verileri ile karşılaştırıldığında söz konusu oranların gelişmiş ülke oranlarına göre hala çok düşük seviyede olduğu ve bu alanda alınması gereken ciddi bir yol bulunduğu görülmektedir. Türkiye'de PC ve internet penetrasyonu'nun 2000 - 2014T yılları arası gelişimi aşağıdaki grafiklerde yer almaktadır;

PC & İnternet Sahiplik Oranlarındaki Değişimler



Diğer yandan TÜİK'in 2013 Nisan Ayı içerisinde yayınladığı "Hanehalkı Bilişim Teknolojileri Kullanım Araştırması" sonuçlarına göre bireylerin bilgisayar ve internet kullanım oranları sırasıyla %48,7 ve %47,4'dir. Araştırma sonuçlarına göre 16 - 74 yaş grubundaki bireylerde bilgisayar ve internet kullanım oranları sırasıyla erkeklerde sırasıyla %59 ve %58,1 kadınlarda %38,5 ve %37 olarak gerçekleşmiştir.

Rapora göre, bilgisayar ve internet kullanım oranlarının en yüksek olduğu yaş grubu 16-24 yaş grubudur. Bu oranlar tüm yaş gruplarında erkeklerde daha yüksektir. Eğitim durumuna göre incelendiğinde ise yükseköğretim, fakülte ve üstü mezunları en yüksek bilgisayar ve İnternet kullanım oranlarına sahiptir.

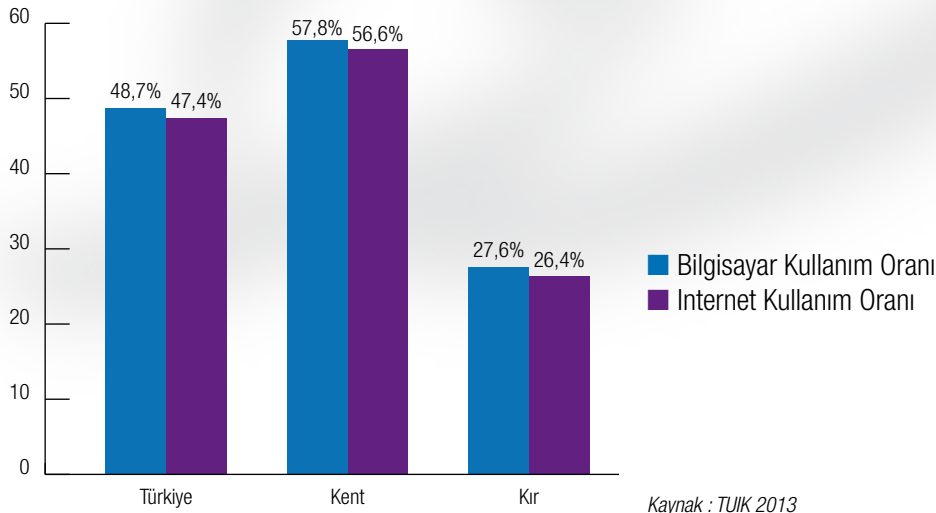
Rapor sonuçlarına göre, 2011-2012 döneminde bilgisayar kullanım oranı %5, internet kullanım oranı ise %6 artmıştır. Söz konusu raporun ilgi çekici bir diğer tarafı da kırlarda oturanların bilgisayar ve internet kullanım oranı kente göre düşük olmasına rağmen kırlarda oturanların bilgisayar kullanım oranı %3, internet kullanım oranı ise %3 ile aşağı yukarı paralel bir artış göstermiştir. Artış hızı sevindirici olmakla beraber hala kenttekilerin bilgisayar ve internet kullanım oranı kırların 2 katı civarındadır.

Türkiye’de hane halkı bilgisayar ve İnternet kullanım oranları karşılaştırması (%) (2011-2012)

		Bilgisayar Kullanım			İnternet Kullanım		
		2011	2012	Artış Oranı %	2011	2012	Artış Oranı %
Bilgisayar ve internet kullananlar	Türkiye	46,6	48,7	5	45,0	47,4	6
	Kent	54,7	57,8	6	53,2	56,6	6
	Kır	26,9	27,6	3	25,7	26,4	3
Son üç ay içinde (Ocak-Mart 2012)	Türkiye	42,1	43,5	3	40,5	42,7	6
	Kent	50,2	52,5	5	48,4	51,4	6
	Kır	23,3	22,8	-2	22,0	22,7	3
Üç ay-bir yıl arası	Türkiye	2,1	2,3	6	2,6	2,4	-6
	Kent	2,3	2,5	10	2,7	2,7	-1
	Kır	2,3	1,8	-21	2,7	1,7	-37
Bir yıldan çok oldu	Türkiye	2,1	2,9	38	1,9	2,3	22
	Kent	2,1	2,9	36	1,9	2,5	30
	Kır	1,8	3,0	70	1,4	1,9	34
Hiç kullanmadı	Türkiye	53,6	51,3	-4	55,0	52,6	-4
	kent	45,3	42,2	-7	46,8	43,4	-7
	Kır	73,1	72,4	-1	74,3	73,6	-1

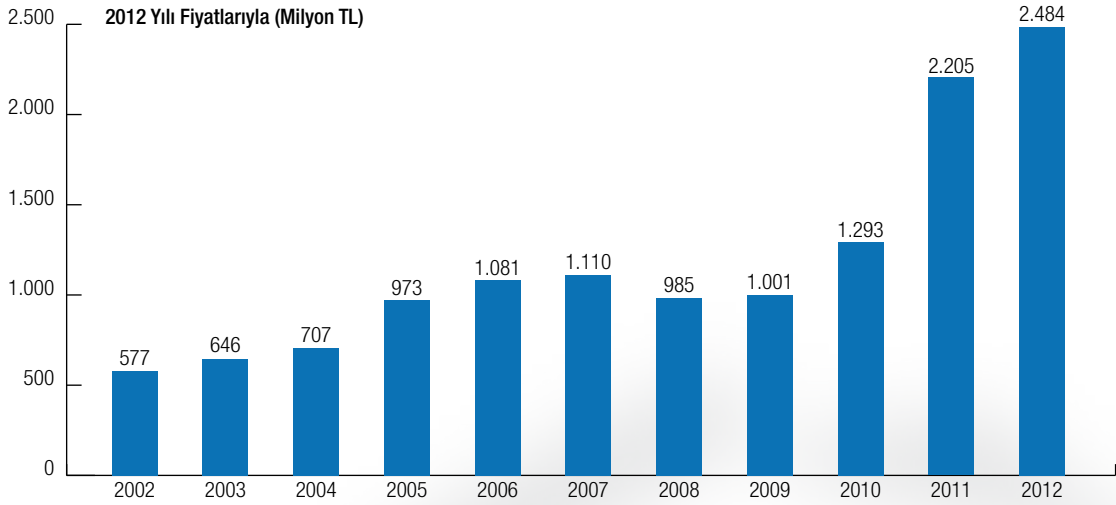
Kaynak: TUIK 2011, 2012

Kent -Kır ayrımında bilgisayar ve internet kullanım oranları



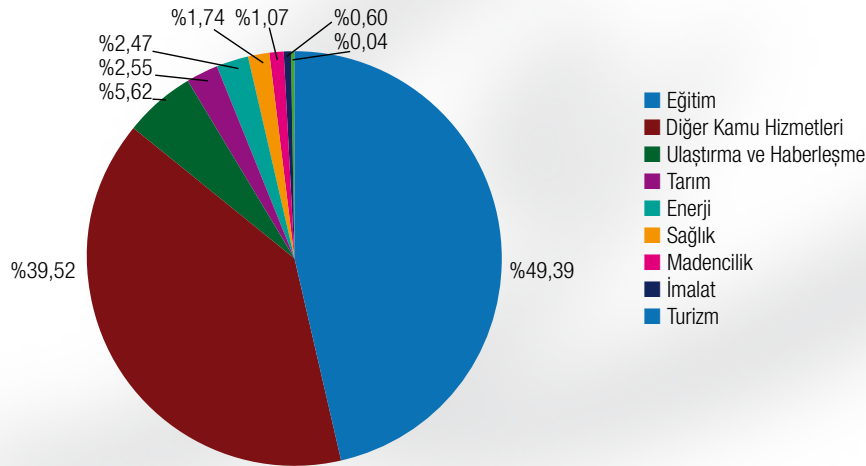
Başbakanlık tarafından oluşturulan Bilgi Toplumu Stratejisi Eylem planı çerçevesinde yürütülen “e-Dönüşüm Türkiye Projesi” nin katkılarıyla Kamu’nun BT yatırımlarında yıllar itibariyle bir artış eğilimi görülmektedir. Buna göre, aşağıdaki grafikte Kamu Bilgi İletişim Teknolojileri yatırımlarının yıllar bazında dağılımı görülmektedir. 2002 yılında Bilgi İletişim Teknoloji yatırımları için ayrılan ödenek 2011 yılı fiyatlarıyla yaklaşık 526 milyon TL iken, 2011 ve 2012 yılları için bu değer 2 milyar TL’yi geçmiştir. 2008 yılı haricinde bir önceki yıla göre sürekli artış gösteren Kamu Bilgi İletişim Teknoloji yatırımlarında 2002 yılından bu yana yaklaşık 4 katlık bir artış olmuştur. Bu artış özellikle 2011 ve 2012 yılında eğitim sektöründeki projeler desteklemiştir.

Kamu Bilgi İletişim Teknolojileri Yatırımları (2002-2012)



Kaynak: Kalkınma Bakanlığı, Bilgi Toplumu Dairesi

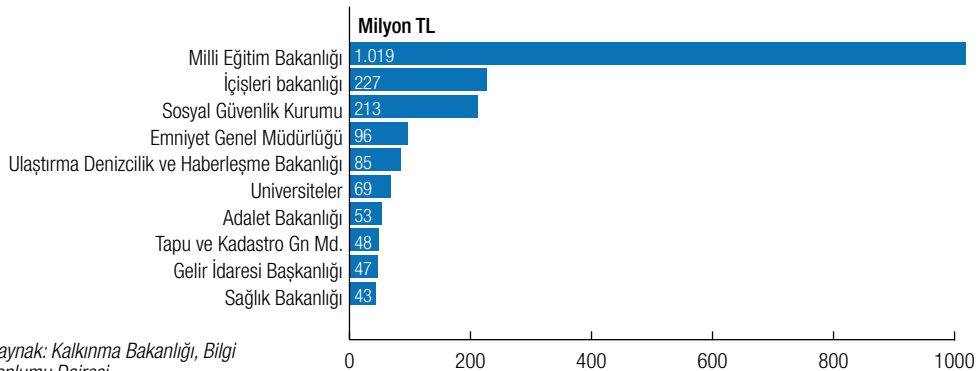
Kamu Bilgi İletişim Teknolojileri Yatırımları Sektörel Dağılımı, 2012



Kaynak: Kalkınma Bakanlığı, Bilgi Toplumu Dairesi

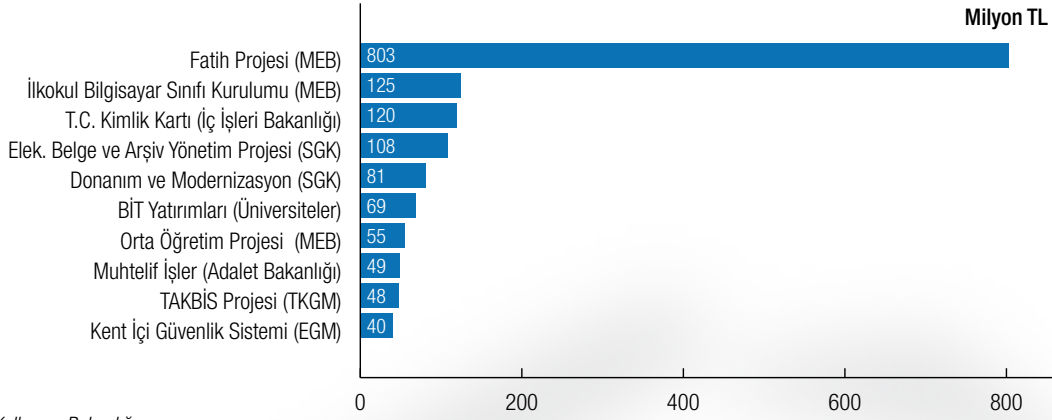
2012 yılında Devlet tarafından yapılan Bilgi İletişim Teknolojileri yatırımlarının sektörler arasındaki dağılımında yukarıdaki grafikten de anlaşılacağı üzere, en büyük payı sırası ile eğitim, diğer kamu hizmetleri ve ulaştırma almaktadır. İçişleri Bakanlığı, Sosyal Güvenlik Kurumu, Tapu ve Kadastro Genel Müdürlüğü gibi kurumlar Diğer kamu hizmetleri çerçevesinde değerlendirilmektedir.

2012 Yılında En Fazla Bilgi İletişim Teknolojileri Yatırımı Yapacak İlk 10 Kamu Kurum



Kaynak: Kalkınma Bakanlığı, Bilgi Toplumu Dairesi

2012 Yılında En Fazla Ödenek Ayrılan İlk 10 Bilgi İletişim Teknolojileri Projesi



Kaynak: Kalkınma Bakanlığı,
Bilgi Toplumu Dairesi

Devletin ayırdığı ödenek bazında Kamu Bilgi İletişim Teknolojileri yatırımlarına bakıldığında, 803 milyon TL ile "FA-TİH Projesi" ilk sırada, 125 milyon TL ile "İlköğretim Okullarına Bilgisayar Sınıfı Kurulumu Projesi" ikinci sırada, 120 milyon TL ile "T.C Kimlik Kartı Projesi" üçüncü sırada yer almaktadır. 108 milyon TL ile "Elektronik Belge ve Arşiv Yönetim Projesi" ve diğer projeler yukarıdaki grafikte yer almaktadır.

2012 Yılı Kamu Bilgi ve İletişim Teknolojileri Yatırımları Özet Tablosu

Sektör	Proje Sayısı	Proje Tutarı		Kümülatif Harcama			2012 Yılı Yatırımı		
		Dış	Toplam	Kredi	Özkaynak	Toplam	Kredi	Özkaynak	Toplam
Tarım	16	0	246.559	0	0	94.399	0	0	63.458
Madencilik	9	4.516	28.265	0	0	1.699	0	4.516	26.566
İmalat	6	10.000	16.007	0	0	0	0	10.000	15.007
Enerji	15	31.540	191.459	8.700	870	90.580	8.370	837	61.400
Ulaştırma ve Haberleşme	24	209.928	932.425	0	61.940	522.803	0	69.357	139.496
Turizm	1	0	882	0	0	0	0	0	882
Eğitim (*)	20	535.000	2.406.167	353.000	0	515.901	180.000	0	1.152.521
Sağlık	2	120.954	164.841	36.505	0	75.892	38.788	0	43.288
Diğer Kamu Hizmetleri	119	114.599	2.940.619	1.186	0	1.127.762	2.524	0	981.710
Genel Toplam	212	1.026.537	6.927.224	399.391	62.810	2.429.036	224.682	84.710	2.484.328
Genel Toplam (Bin ABD Dolar)	212	591.528	3.991.716	230.143	36.193	1.399.698	132.351	48.813	1.431.559

Kaynak: Kalkınma Bakanlığı

* Yükseköğretim sektöründeki üniversite yatırımları tek bir proje altında gösterilmektedir.

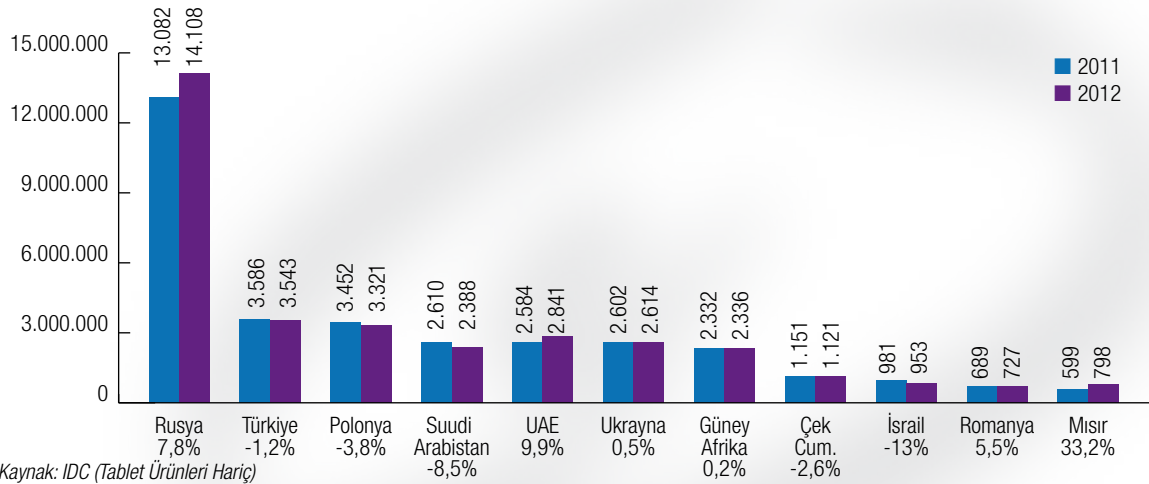
Kaynak: Kalkınma Bakanlığı,
Bilgi Toplumu Dairesi

Kalkınma Bakanlığı'nin Bilgi toplumu Dairesi tarafından yayınlanan raporda yer alan yukarıdaki tabloya bakıldığında, Devletin Kamu Bilgi İletişim Teknolojileri'ne toplam 212 adet proje ile yatırım yaptığı, 2012 yılı yatırımın toplam tutarının 2,484 milyar TL olduğu, bunun ABD doları tutarının ise 1,431 milyar Dolar olduğu görülmektedir.

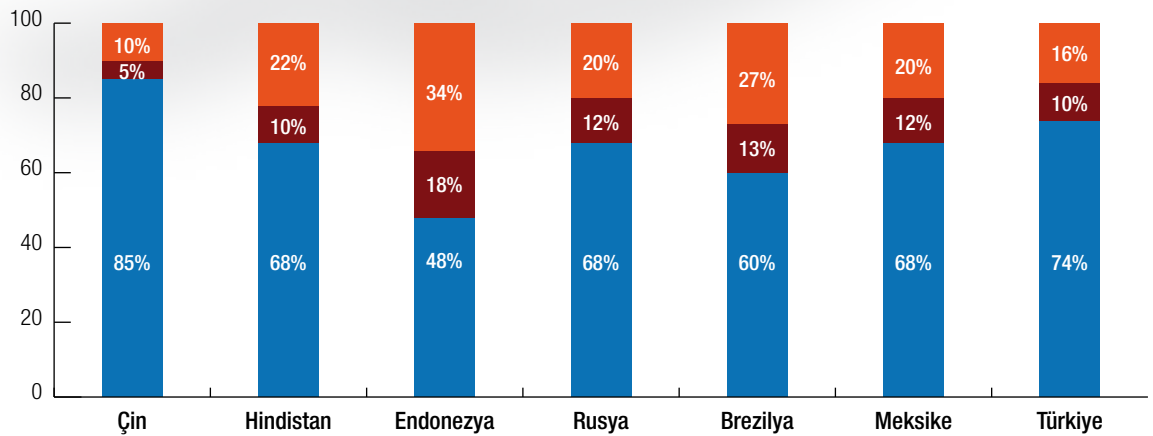
2.1.2 Dünyada BT Pazarı ve Türkiye Karşılaştırması

IDC'nin yayınladığı dünya BT pazarı ülkeler arası büyüme raporuna göre, aşağıda yer alan muhtelif ülkeler arasında 2012 yılında 2011 yılına göre en fazla büyüyen ülke % 33,2 büyüme rakamı ile Mısır olmuştur. Mısır'ı % 9,9 ile UAE, % 7,8 ile Rusya, %5,5 ile Romanya, % 0,5 ile Ukrayna ve % 0,2 ile Güney Afrika takip etmektedir. Diğer ülkeler ise küçülme kaydetmiş olup, en fazla küçülmenin yaşandığı ülke -%13 ile İsrail olmuştur. Türkiye ise -%1,2 civarında bir küçülme yaşamıştır.

Dünya BT Pazarı – Ülkeler Arası PC pazarı Büyüme Analizi 2011-2012 (Adet)



Dünya BT Pazarı – Ülkeler Arası PC pazarı Büyüme Analizi 2011-2012 (Adet)

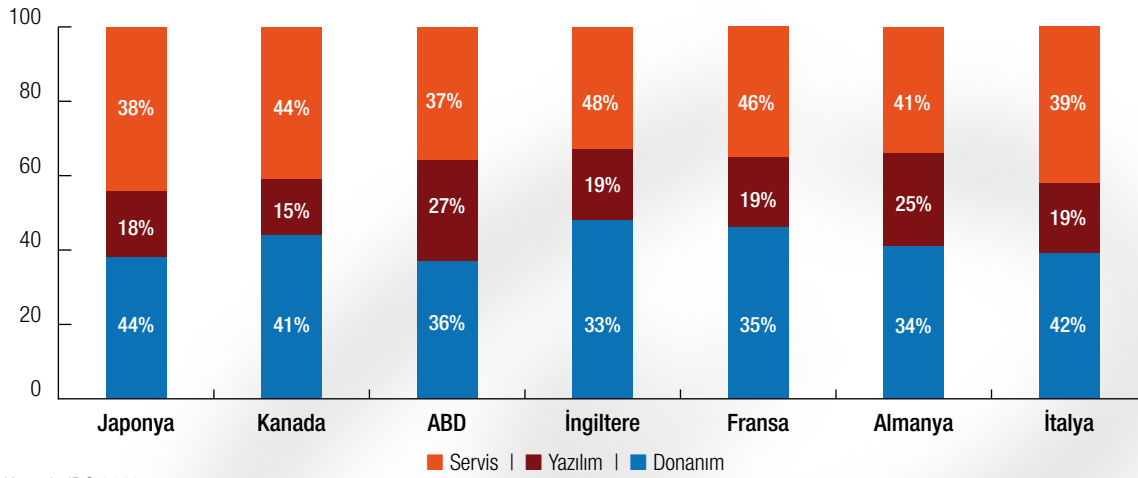


	China	India	Indonesia	Russia	Brazil	Mexico	Turkey
Donanım	138.454	29.623	13.121	23.417	32.976	13.976	5.264
Yazılım	7.354	4.431	5.075	3.808	6.881	2.439	717
Servis	15.766	9.324	9.178	7.008	14.042	4.042	1.170
Toplam	161.574	43.378	27.374	34.223	53.899	20.457	7.151

Source: IDC 2013

IDC'nin yayınladığı dünya BT pazarı dağılımı raporuna göre, yukarıdaki grafikte yer alan ülkeler arasındaki analizden de anlaşılacağı üzere, % 85 donanım ile donanım segmenti en yüksek olan ülke Çin Halk Cumhuriyeti'dir. Bunu % 74'lük donanım oranı ile Türkiye, % 68 ile Hindistan, Meksika ve Türkiye, % 60 ile Brezilya ve % 48 ile Endonezya izlemektedir. Yukarıdaki grafikte yer alan ülkeler arasında servis payı toplam pay içerisinde en fazla olan % 34 ile Endonezya, daha sonra sırası ile % 27 ile Brezilya, % 22 ile Hindistan, % 20 ile Meksika ve Rusya, % 16 ile Türkiye, % 10 ile Çin Halk Cumhuriyeti'dir. BT yazılım sektörüne bakıldığında ise % 18 ile Endonezya, % 13 ile Brezilya, % 12 ile Meksika ve Rusya, % 10 ile Hindistan ve Türkiye, % 5 ile Çin Halk Cumhuriyeti'dir.

Dünya BT Pazarı – Gelişmiş Ülkeler Bilişim Sektörü Analizi 2012



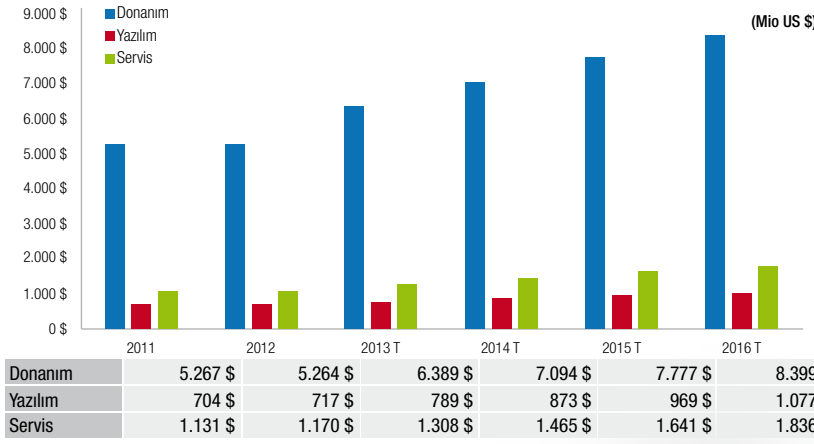
Kaynak: IDC 2012

	Japan	Canada	USA	UK	France	Germany	Italy
Hardware	65.360	18.765	225.052	32.929	25.114	31.259	14.027
Software	26.127	6.961	169.118	19.247	13.510	22.740	6.460
Service	56.263	19.832	236.388	148.139	32.255	37.624	13.218
Total	147.750	45.558	630.558	201.315	70.879	91.623	33.705

IDC'nin aynı raporuna gelişmiş ülkeler donanım bazında bakılırsa, % 44 ile Japonya, % 42 ile İtalya, % 41 ile Kanada, % 36 ile ABD, % 35 ile Fransa, % 34 ile Almanya ve % 33 ile İngiltere sıralanmaktadır. Servis bazında değerlendirildiğinde ise % 48 ile İngiltere, % 46 ile Fransa, % 44 ile Kanada, % 41 ile Almanya, % 39 ile İtalya, % 38 ile Japonya ve % 37 ile ABD sıralanmaktadır. Diğer taraftan, yazılım bazında değerlendirildiğinde ise % 27 ile ABD, % 25 ile Almanya, % 19 ile İngiltere, Fransa, İtalya, % 18 ile Japonya ve % 15 ile Kanada sıralanmaktadır. Buna göre gelişmiş ülkelerde bu segmentlerdeki dağılım gelişmekte olan ülkelere göre daha homojendir.

2.2 BT Sektörü Alt Segmentleri

Türkiye BT sektörü temelde donanım, yazılım ve BT hizmetleri (servisleri) olmak üzere üç ana grup altında sınıflandırılmaktadır. IDC'nin 2013 yılında yayınladığı Türkiye sonuçlarına göre, 2011 yılında 7,1 milyar USD olan Türkiye Bilişim Teknolojileri (BT) pazarı, 2012 yılında 7,2 milyar USD'lik bir iş hacmine ulaştığı görülmektedir. Buna göre, "Donanım" alt sektörünün, 2011 yılında BT sektöründe elde edilen toplam gelirler içindeki payının %74,2 seviyesinde gerçekleşirken, aynı dönemde "Yazılım" ve "BT Hizmetleri" alt sektörlerinin, toplam pazardan aldığı payların sırasıyla % 9,9 % 15,9 olarak hesaplanmaktadır. Bu verilerden hareketle, Türkiye BT sektörü, yaratılan gelire göre "donanım" ağırlıklı bir yapıya sahip olarak tanımlanmaktadır.



Türkiye Bilişim Sektörü 2011-2016T (Milyon ABD Doları)

BT Sektör Dağılımı (x m \$)	2011	2012	2013T	2014T	2015T	2016T
Donanım	5.267 \$	5.264 \$	6.389 \$	7.094 \$	7.777 \$	8.399 \$
Yazılım	704 \$	717 \$	789 \$	873 \$	969 \$	1.077 \$
Servis	1.131 \$	1.170 \$	1.308 \$	1.465 \$	1.641 \$	1.836 \$
Toplam BT	7.102 \$	7.151 \$	8.486 \$	9.432 \$	10.387 \$	11.312 \$
Büyüme %		1%	19%	11%	10%	9%

Segmentlerde Büyüme	2011	2012	2013T	2014T	2015T	2016T
Donanım		0.0%	21.4%	11.0%	9.6%	8.0%
Yazılım		1.8%	10.0%	10.6%	11.0%	11.1%
Servis		3.4%	11.8%	12.0%	12.0%	11.9%

Segmentlerde Dağılım	2011	2012	2013T	2014T	2015T	2016T
Donanım	74.2%	73.6%	75.3%	75.2%	74.9%	74.2%
Yazılım	9.9%	10.0%	9.3%	9.3%	9.3%	9.5%
Servis	15.9%	16.4%	15.4%	15.5%	15.8%	16.2%

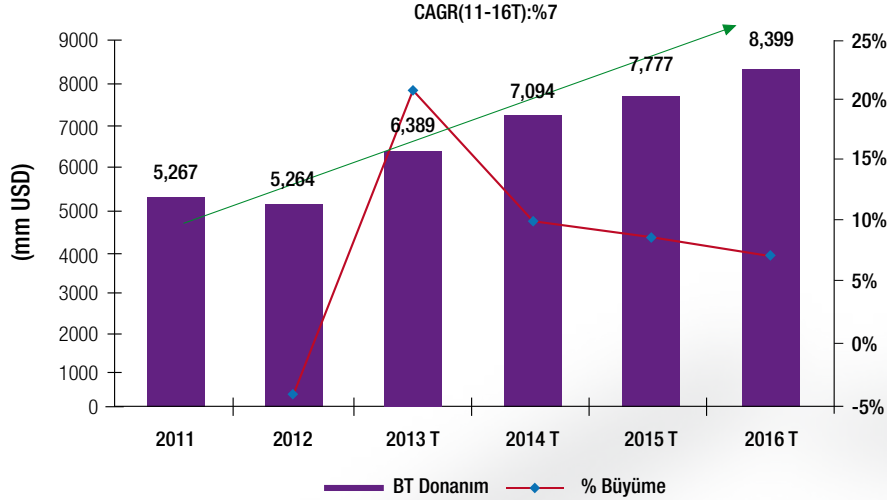
Kaynak : IDC, (Tablet Hariç, Telekom Network Ekipmanları toplam hesaplarına dahil edilmemiştir.)

IDC'nin, Türkiye IT Harcamaları 2012 Araştırması'nda Türkiye BT pazarı büyüklüğünün 2011-2016T yılları arasındaki dönemde yıllık ortalama bileşik %7 büyüme ile 2016 yılında 11,3 milyar USD'ye ulaşacağı öngörülmektedir. Sektörde söz konusu bu büyüme tahminleri yapılırken, Türkiye'nin öngörülen ekonomik büyüme hızıyla birlikte 2001 ve 2008 yıllarında yaşanan krizler nedeniyle şirketlerin erteledikleri yatırım ihtiyaçlarını artıran bir hızla hayata geçirecekleri, kamu tarafında sürdürülen e-dönüşüm projelerinin kamunun BT tüketimi üzerindeki artırıcı etkileri, eğitimde BT kullanımının artması, internet kullanımının ve mobil teknolojilerin kullanımında beklenen artış oranları ve yeni teknolojilerle birlikte artan yenileme yatırımlarındaki beklenen artış oranları dikkate alınmaktadır. Özellikle 2013 yılında tablet ürünlerinin sektörün büyümesine olan katkısı yüksek seviyede olacaktır.

2.2.1 Donanım Ürünleri Pazarı

Türkiye BT Sektörü içinde donanım (hardware) pazarı, satış tutarları bakımından 1999 - 2009 yılları arasında %57 - %74 arasında değişen oran ile en büyük paya sahip olan alt gruptur. Gerek 2009 yılındaki 6 ay süresince Kamunun vergi teşvik paketleri ile gerekse 2010 yılında 3. Çeyreğin sonunda yapılan anayasa referandumunun ardından sektörün kazandığı olumlu ivme ile, donanım pazarında büyüme görülmektedir. Donanım pazarı 2012 yılında 2011 yılına göre büyüme kaydetmemiştir.

Dünya BT Pazarı – Ülkeler Arası PC pazarı Büyüme Analizi 2011-2012 (Adet)



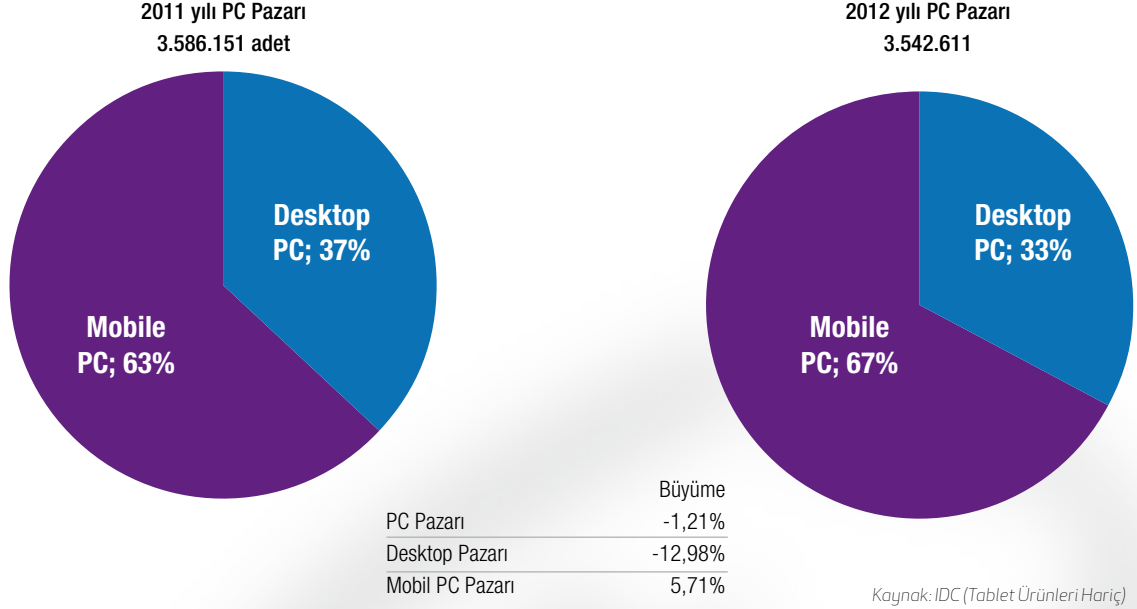
Kaynak: IDC 2013 | IDC'nin Türkiye IT Harcamaları 2013 Araştırması'nda Türkiye Donanım pazarı büyüklüğünün 2016 yılı itibari ile 8,399 milyon USD'ye ulaşacağı tahmin edilmektedir.

2.2.1.1 Kişisel Bilgisayar Pazarı:

Masaüstü PC ürünleri (Desktop PC), taşınabilir PC ürünleri ("Dizüstü PC", "Notebook") ve sunucu ("server") ve çevre ürünlerinden oluşan donanım alt grubu, satışların çok önemli bir kısmını temsil eden PC pazarındaki satış verileri dikkate alınarak izlenmektedir. Buna göre, 2011 yılında 3,586.151 adet olarak gerçekleşen toplam PC pazarı satışları, 2012 yılında adetsel bazda toplam (masaüstü ve dizüstü) -%1,21 küçülerek 3542.611. adede ulaşmıştır. Ancak, PC pazarındaki satışlara sunucu pazarı dışarıda bırakılarak adetsel bazda bakıldığında, bu pazarda ağırlığın ilk defa 2009 yılında taşınabilir bilgisayara geçtiği görülmektedir. 2004 yılından itibaren taşınabilir PC ürünlerinin, yüksek performans, hafifleyen yapılarıyla artan taşınabilirlik imkanları ve uygun fiyat politikalarıyla tüketiciye sunulması ile pazarda taşınabilir bilgisayar satışlarında önemli oranda artış yaşanmasına neden olmuş ve taşınabilir PC satışları, 2009 yılında masaüstü PC satışlarını geçmiştir. 2005 yılında taşınabilir PC ürünleri satışlarının toplam pazardan (sunucu hariç) aldığı pay %35,7 iken bu oran 2011 yılı sonunda %63'e, 2012 yılı sonunda %67'ye yükselmiştir. Masaüstü bilgisayarların toplam PC pazarından aldıkları pay, mobil teknolojinin gelişmesine paralel olarak yıllar itibariyle gerileyerek, 2009 yılında %37'ye, aşağıdaki grafikten de görülebileceği üzere, 2011 yılı sonu itibariyle %37'ye, 2012 yılı sonunda ise %33'e düşmüştür.

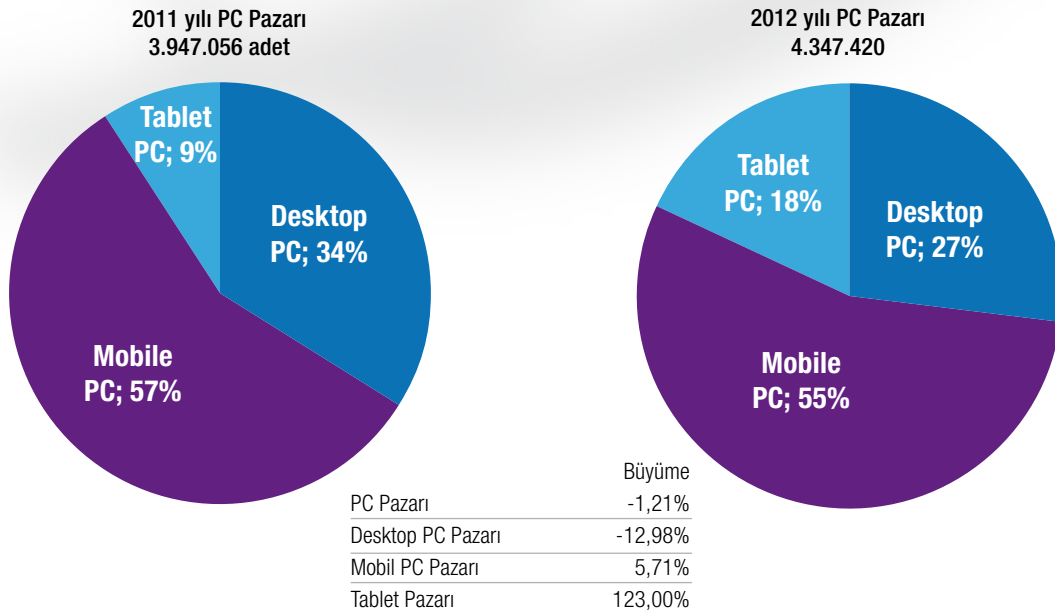
Kişisel bilgisayar pazarındaki gelişmeler, devlet ve eğitim sektörlerinde süregelen projelerle yakından ilgilidir. Tüketici talebindeki kararlı büyüme de başka bir etken olarak görülmektedir. Büyüyen perakende zincirleri ve bu zincirler tarafından tüketicilere sağlanan finansal kolaylıklar ve vadeli satış seçenekleri kişisel bilgisayar satışları için en önemli itici güçler arasında yer almaktadır. Ayrıca, kurumsal müşterilerin, mobil bilgi sistemlerinin faydalarını görmeleri de büyümenin diğer bir önemli bir sebebi olarak görülmektedir. Bu noktada mobil bilgi sistemlerinin önemli bir bileşeni olan taşınabilir bilgisayarlara olan talebin verimlilik artışı arayan küçük, orta ölçekli ve büyük işletmelerde arttığı pazar satış rakamları içerisinde rahatlıkla okunabilmektedir.

Ana Formlar İtibari ile Türkiye PC Pazarı 2011-2012

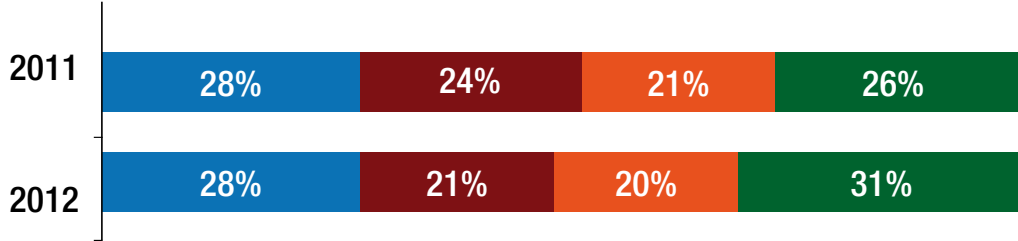


Uluslararası markaları olan üreticilerin yanı sıra, gerek yurtiçinde gerekse yurtdışında donanım üretiminin önemli bir bölümünün büyük ve küçük şirketler tarafından global bilgisayar parçaları sağlayıcılarından sağlanan ana bileşenlerle gerçekleştirilmesi, donanım ürünlerinin ve özellikle PC pazarının yıllar içinde gittikçe katma değerinin düşük, rekabetin fiyata duyarlı olduğu bir yapı haline dönmesine neden olmuştur.

Ana Formlar İtibari ile Türkiye PC Pazarı 2011-2012 (Tablet Dahil)



Türkiye PC Pazarı Çeyrek Bazlı Değişimler 2011-2012

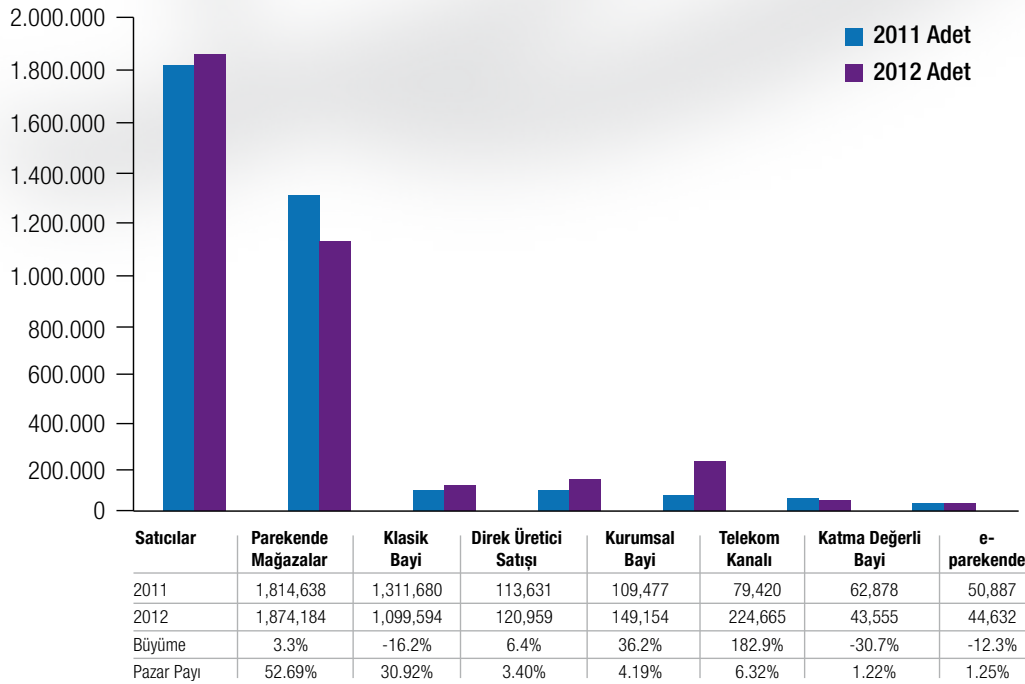


Yıl	Q1	Q2	Q3	Q4	Toplam
2011	1,021,619	876,652	746,599	941,281	3,586,151
2012	978,567	748,738	723,597	1,091,709	3,542,611
Büyüme	-4%	-15%	-3%	16%	-1%

Kaynak: IDC (Tablet Ürünleri Hariç)

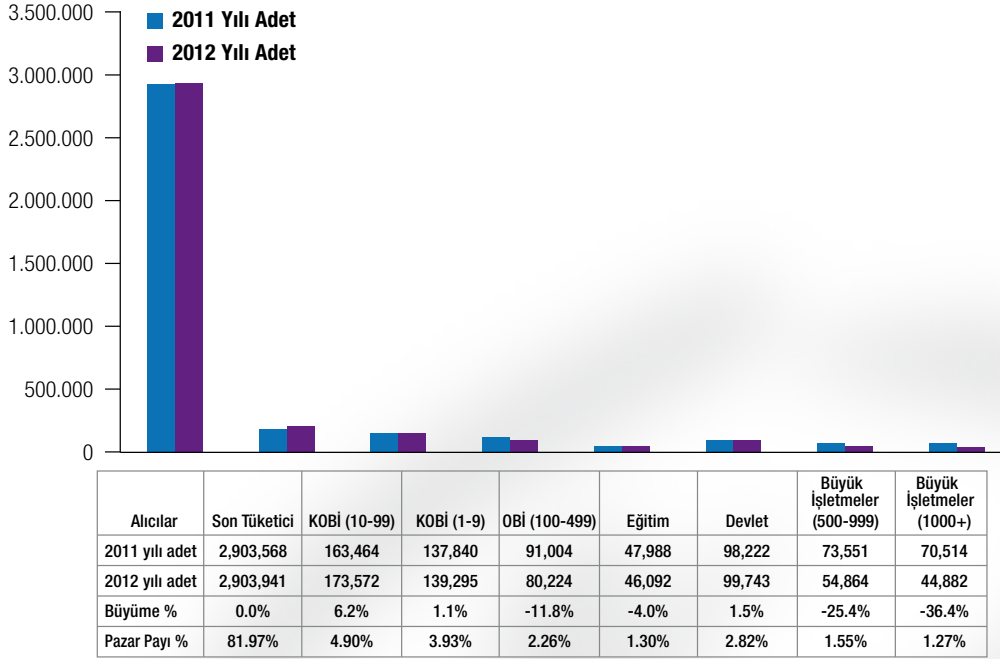
IDC'nin Türkiye PC pazarı raporuna göre, 2012 yılı ilk çeyreğinde 2011 yılının ilk çeyreğine göre adetsel bazda % 4 civarında bir küçülme ile 978 bin adet PC satışına ulaşılmıştır. Aynı yılların ikinci çeyrek karşılaştırmasında ise % 15'lik bir küçülme görülmüştür. 2012 yılında tablet akıllı telefonların daha fazla tercih edilmesi nedeni ile PC ürünlerine olan talep az seviyede yavaşlamıştır. Buna göre 2012 yılının üçüncü çeyreğinde bir önceki yılın aynı çeyreğine göre -% 3 lük bir daralma yaşanmış, dördüncü çeyrekte ise % 16'lık bir büyüme olmuştur. BT sektöründeki iş hacminin genellikle %30-35'i dördüncü çeyrekte oluşmakta, diğer çeyrekler ise % 20-25'lik seviyelerde oluşmaktadır. 2011 yılında ise bu kural bozulmuş olup, yukarıdaki grafiğe göre PC sektörü iş hacminin ilk çeyrekte % 28, ikinci çeyrekte % 28, üçüncü çeyrekte % 21, dördüncü çeyrekte ise % 26 s'ı oluşmuştur.

Satıcıların Dağılımına Göre Türkiye PC Pazarı, 2012



Kaynak: IDC (Tablet Ürünleri Hariç)

Yukarıdaki IDC'nin 2012 Türkiye PC Pazarı raporuna göre, 2012 yılında % 3,3 büyüme ile Perakende Mağazalar % 52,69 luk bir paya ulaşmışlardır. İkinci en büyük büyüme ise % 182,9 ile Telekom kanalında olmuş olup, bu kanalın toplam büyüklüğü toplam içerisinde % 6,32 ye ulaşmıştır. Klasik bayilerin payı ise % 30,92 civarındadır.



Kaynak: IDC (Tablet Ürünleri Hariç)

Yukarıdaki IDC'nin 2012 Türkiye PC Pazarı raporuna göre, 2012 yılında % 81,97 ile en büyük pazar payına son tüketici sahiptir.

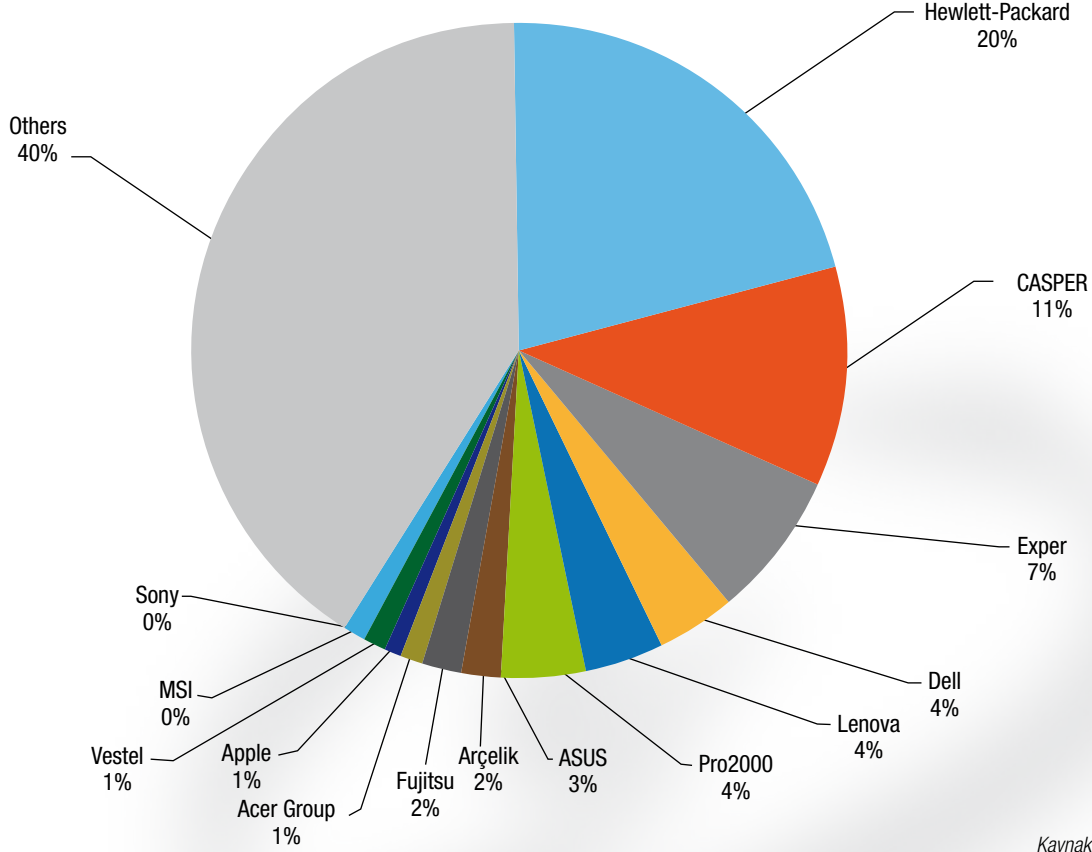
2.2.1.1.1 Masaüstü Bilgisayar ("Desktop PC") Ürünleri

Masaüstü PC ürünleri, 2009 yılına kadar adetsel ve satış hacmi bakımından donanım alt grubu içerisinde en büyük ürün kategorisini oluşturuyordu. Toplam Masaüstü PC satışları 2000 yılında ulaştığı 594 bin seviyesinden 2001'de yaşanan ekonomik krizle birlikte, 2001 yılında 251 bin adede gerilemiştir. Bu segmentteki PC satışları 2002 - 2005 döneminde, 2001 yılındaki küçülmenin de etkisi ile ekonomik büyümenin çok üzerinde, yıllık ortalama bileşik %41 oranında büyüyerek, 2005 yılında 1 milyon adet seviyesine yükselmiştir. 2006 yılında %30 büyüyerek 1,33 milyon adet seviyesine ulaşan Masaüstü PC satışları, 2007 yılında ise % 6 yükselerek 1,4 milyon adet seviyesine ulaşmıştır.

Masaüstü PC Satışları, 2008 yılının ilk 3 çeyreğinde yaklaşık % 10-15 oranında büyümesine karşın yılın son çeyreğinde derinleşen global kriz nedeniyle yılı % 2,8 seviyesinde büyüyerek 1,45 milyon adet ile tarihi en yüksek seviyesine ulaşmıştır. Ancak, mobil teknolojinin gelişmesine paralel olarak yıllar itibari ile gerileyen masaüstü bilgisayar satışlarının toplam PC pazarından aldıkları pay 2009 yılında % 37 seviyesine düşerken, adet pazındaki satışlar ise %18,4 civarında gerileyerek 1,19 milyon adet seviyesinde gerçekleşmiştir.

Masaüstü PC üreticileri kategorisindeki en büyük üreticilere bakıldığında, Hewlett-Packard % 20, Casper % 11, Exper % 7, Dell % 4, Lenovo % 4, Pro2000 % 4, Asus % 3, Arçelik % 2, Fujitsu % 2, Acer % 1, Apple % 1, Vestel % 1 ve Diğer % 40 olarak sıralanmaktadır.

Masaüstü PC Satışlarının Satıcılar Bazında Dağılımı, 2012 (₺)



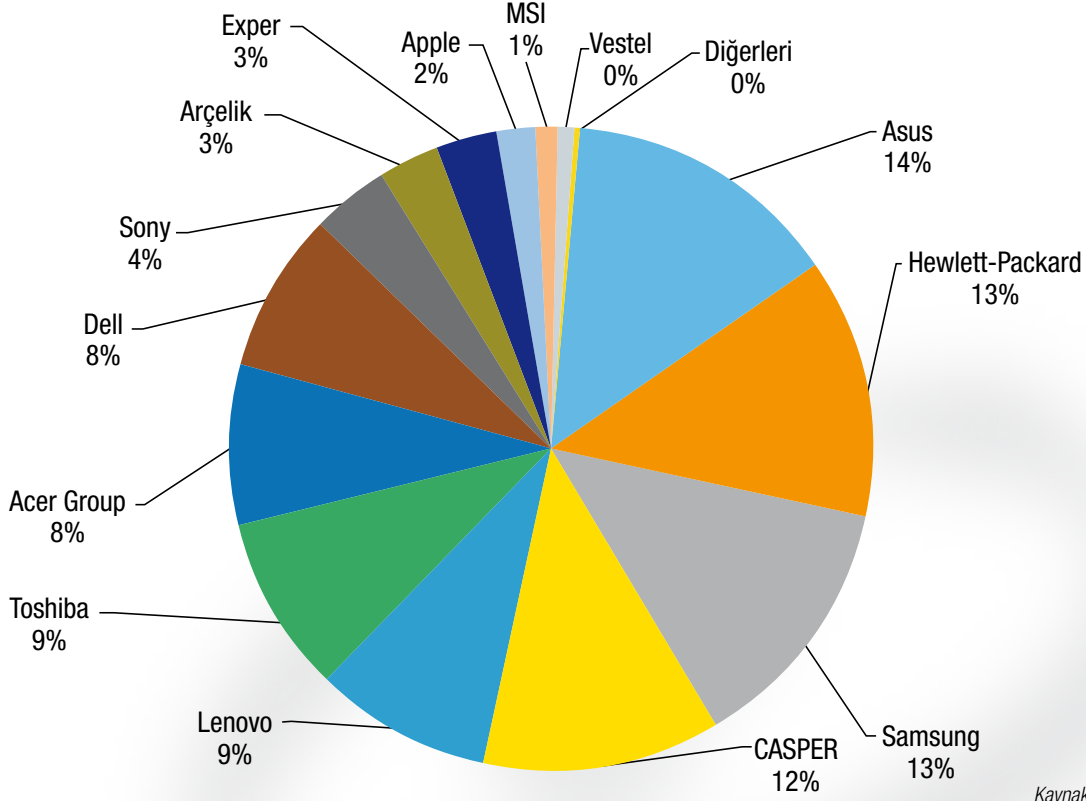
Kaynak: IDC 2013

2.2.1.1.2 Dizüstü Bilgisayar ("Notebook") Ürünleri

2004 yılından itibaren uluslararası büyük üreticilerin gelişen teknoloji ve bu pazarda artan rekabetle fiyatlarını aşağı çekmesiyle birlikte Taşınabilir PC ürünleri (notebook, netbook) pazarında tüm dünyada önemli bir tüketim hareketliliği başladı. Üreticilerin ve perakendecilerin uygun fiyat politikalarıyla Türkiye'de ortalama 400 - 1000 USD seviyesine çekilen Dizüstü PC son tüketici satış fiyatları ofislerde Dizüstü PC kullanımının yaygınlaşması ev kullanıcılarının da bu ürünleri satın alma yeteneğinin artmasına neden olmuştur. Bu gelişime paralel olarak, 1998 yılında adet bazında Taşınabilir PC satışlarının toplam PC satışları içindeki payı (sunucu hariç) %5 seviyesindeyken bu oran 2005 yılında %35,7'e, 2007 yılında % 45,7'ye 2008 yılında %45,9'a yükselmiştir. Taşınabilir PC ürünlerinin, yüksek performans, hafifleyen yapılarıyla artan taşınabilirlik imkanları ve uygun fiyat politikalarıyla tüketiciye sunulması ile pazarda taşınabilir bilgisayar satışlarında önemli oranda artış yaşanmasına neden olmuş ve Taşınabilir PC satışları, 2009 yılında Masaüstü PC satışlarını geçmiştir. 2011 yılında Taşınabilir PC satışlarının oranı % 63'e, 2012 yılında ise % 67'e yükselmiştir.

Dizüstü PC pazarı, Masaüstü PC pazarı ile karşılaştırıldığında daha çok uluslararası markaların hakim olduğu bir pazar olarak görülmektedir. IDC'nin 2012 yılı verilerine göre Taşınabilir PC pazarının büyük global markaları olan Asus, Hewlett Packard, Samsung, Casper, Lenovo, Toshiba, Acer, Dell pazarın adet bazında yaklaşık %86'sını kontrol etmektedir. Notebook ürünlerin de daha önce desktop ürünlerde olduğu gibi gittikçe standart bir ürün yapısı alması sonucu, yıllar itibariyle pazarda uluslararası markaların, pazar paylarının bir kısmını yerli üreticilere bırakmaları görülmektedir.

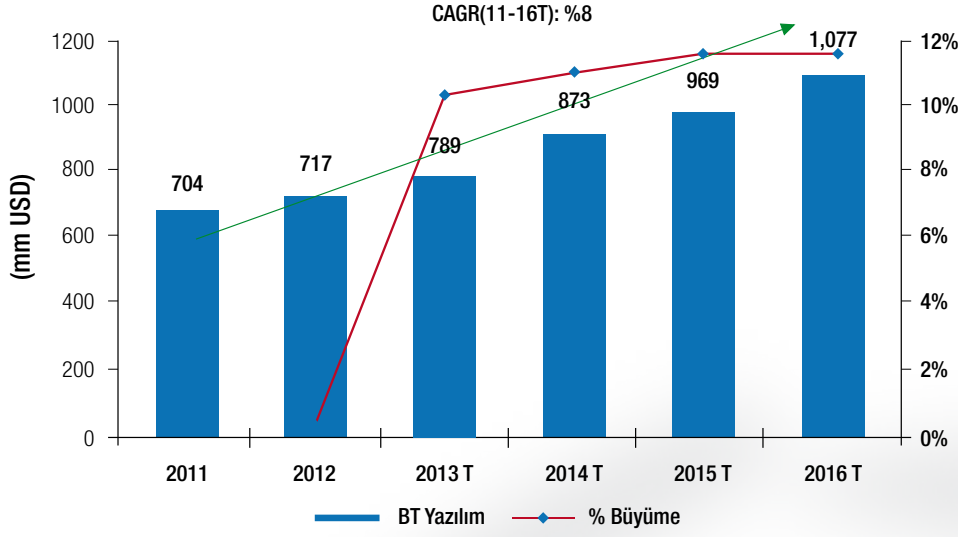
Dizüstü PC Satışlarının Satıcılar Bazında Dağılımı, 2012 (\$)



Kaynak: IDC 2013

2.2.2 Yazılım Ürünleri Pazarı

Yazılım alt grubunun büyüklüğü 1999 yılında 276 milyon USD' den 2000 yılında 377,3 milyon USD' ye yükselmiştir. Ancak 2001 krizinde, donanım sektöründe olduğu gibi, yazılım sektörü yaklaşık %54 oranında daralma ile 172,3 milyon USD' ye gerilemiş olup 2002 yılında 215 milyon USD olarak gerçekleşmiştir. 2009 yılında ise Türkiye yazılım pazarının büyüklüğü 635 milyon USD' ye yükselmiştir. 2008'in son çeyreğinde derinleşen kriz ortamının tüketim eğilimi üzerinde yarattığı baskıdan kaynaklanan temel nedenle Türkiye Yazılım Pazarı büyüklüğü 2001 krizindeki katastrofik daralmadan farklı olarak 2009 yılında bir önceki yıla göre % 19 gibi bir oranda büyüyerek 635 milyon USD seviyesine ulaşmıştır. Ancak 2007 yılından 2008 yılına % 5,3 civarında bir büyüme görülmektedir. 2010 yılında 696 milyon USD büyüklüğe erişen BT yazılım sektörü hacmi, 2011 yılı sonu itibari ile 784 milyon USD' ye ulaşmıştır. IDC'nin tahminlerine göre 2011 ve 2016T yılları arasında BT Yazılım Sektöründe bileşik ortalama büyüme oranı % 8 olarak beklenmekte, ve 2016 yılı sonunda BT Yazılım Pazarının 1,077 milyar USD' ye ulaşması tahmin edilmektedir. Yazılım alt grubunun toplam ciro bakımından tüm BT pazarı içerisindeki payı, korsan kullanım yaygın olmasından kaynaklanan temel nedenle 2010 yılı sonu itibariyle % 13,3'lik bir pay ile Avrupa ve Amerika bölgesi ortalamalarına göre çok düşük seviyelerdedir. Yaygın olarak kullanılan Microsoft Office en çok korsan kullanımın görüldüğü programdır. 1995 yılında Türkiye Büyük Millet Meclisi'nin tescil haklarının korunmasını sağlamak amacı ile çıkarttığı kanunlar korsan kullanım oranını düşürmüştür. Şirketimizin tahminlerine göre Türkiye'de yazılımların %70 seviyesindeki bir kısmı korsan yollardan kullanılırken, Amerika'da bu oran %35 dolaylarındadır. İşletim sistemi yazılımları, bilgisayarın içine yüklenmiş bir biçimde satın alındığı için, diğer yazılımlara oranla daha az bir oranda korsan olarak kullanılmaktadır. Tescil hakkı kanunlarının, korsanlığı en çok kullanan fason tedarikçiler üzerinde büyük etkisi olmuştur. Fason tedarikçilerinin büyük kısmı artık lisanslı işletim sistemi yazılımları kullanılmaktadırlar.

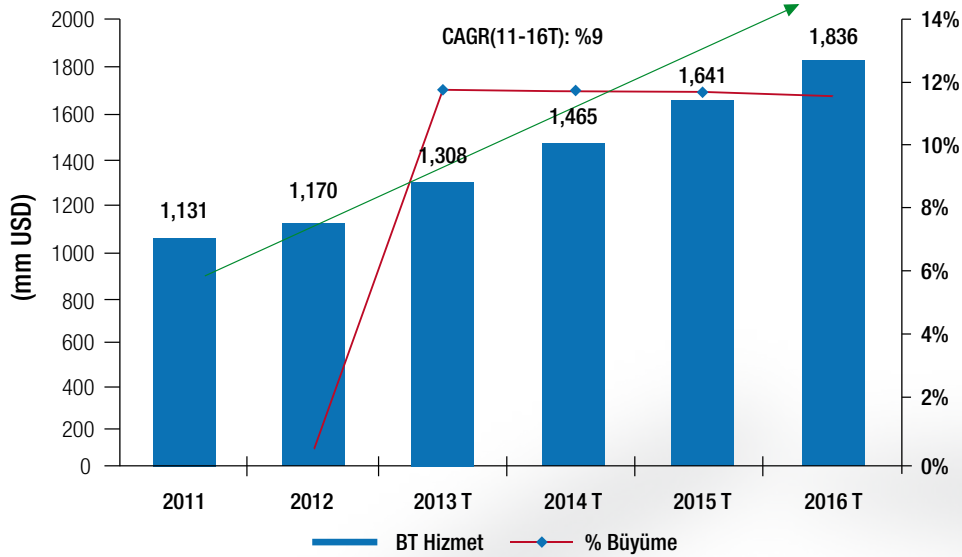


Kaynak: IDC 2013

2.2.3 Bilişim Teknolojisi (BT) Hizmetleri Pazarı

Donanım ve yazılım alt sektöründen farklı olarak BT Hizmetleri alt sektörü mevcut BT yatırımları ile ilgili olarak yıllar itibarı ile süregelen ve yapılması zorunlu hizmetleri ve kiralama hizmetlerini içermektedir. 2001 krizinde, Türkiye BT Hizmetleri Pazarı, bir önceki yıla göre %39 oranında küçülerek ile 288,2 milyon USD'ye gerilemiştir. Türkiye BT Hizmetleri Pazarı büyüklüğü 2002 yılında toplam pazardan daha hızlı büyüyerek 403,5 milyon USD olarak gerçekleşirken, BT Hizmetlerinin toplam pazardan aldığı pay ise %28,1 gibi rekor bir seviyeye yükselmiştir. Ancak, 2008'in son çeyreğinde derinleşen kriz ortamının tüketim eğilimi üzerinde yarattığı baskıya rağmen, 2009 yılında 881 milyon USD seviyesine yükselerek 2008 yılına göre % 18,6 büyüme kaydetmiştir.

2009 yılında BT Hizmetlerinin toplam pazardan aldığı pay % 17,8 iken, bu oran 2010 yılında %18,6 olarak gerçekleşmiştir. 2011 yılında ise bu oran % 19 olmuştur. Ancak bu payın, önümüzdeki dönemde işletmelerde mevcut sistemlerin üzerine daha yeni teknoloji sistemlerin entegrasyonu sırasında doğacak ihtiyaçlar ve büyük şirketlerin özellikle bankaların BT operasyonlarını dışarıdan tedarik etmeleri ile artması beklenmektedir. 2010 yılında 1.014 milyar USD'ye yükselen BT Hizmet pazarı, 2011 yılında 1.131 milyar USD seviyesine ulaşmıştır. IDC'nin tahminlerine göre 2011 ve 2016T yılları arasında BT Hizmetlerindeki bileşik ortalama büyüme oranı % 9 olarak beklenmekte, ve 2016 yılı sonunda BT Hizmet pazarının 1,836 milyar USD'ye ulaşması tahmin edilmektedir.



2012 Yılında Sektörde Gerçekleşen Önemli Gelişmeler:

Türkiye BT Sektöründe 2012 yılı içerisinde gerçekleşen önemli gelişmeler aşağıda yer almaktadır:

- 2012 yılı Tablet ürünlerin ve akıllı mobil cihazların yaygınlaştığı bir yıl olmuştur. Özellikle akıllı telefonlar ve tabletlerin yaygınlaşması, IT sektöründe masaüstü ve mobil bilgisayar satışlarını olumsuz etkilemiştir.
- Türkiye'nin her tarafından internete bağlanma isteği önemli derecede artmıştır.
- Bireysel Tüketicinin teknoloji dünyasındaki liderliğini artırarak devam ettirmektedir.
- elekom kampanyaları sektörü olumlu ve ciddi tutarlarda etkilemiştir.
- Sosyal paylaşım sitelerinin yaygınlığı özellikle Anadolu'da artmıştır. 2010 yılında sosyal paylaşım sitelerine 24 milyon üye vatandaş ile dünya dördüncüsü konumuna gelmiştir, bu sayı 2011 ve 2012 yılında da artış göstermiştir.
- Eğitime büyük katkısı olacak Fatih Projesi'nin genel hatlarının belli olmasından sonra uygulamaya geçilmeye başlamıştır.
- Akıllı telefonlara yönelim ile bir talep daralması yaşanmış ve BT sektörü, 2012 yılını 2011 yılına göre % 0,07 civarında küçük bir büyüme ile kapatmıştır.
- PC pazarında Ultrabookların satışları devam etmiştir.

2.3 Türkiye BT Sektörünün Büyümesi:

Türkiye BT Sektörünün Büyümesini Destekleyen Ana Etkenler:

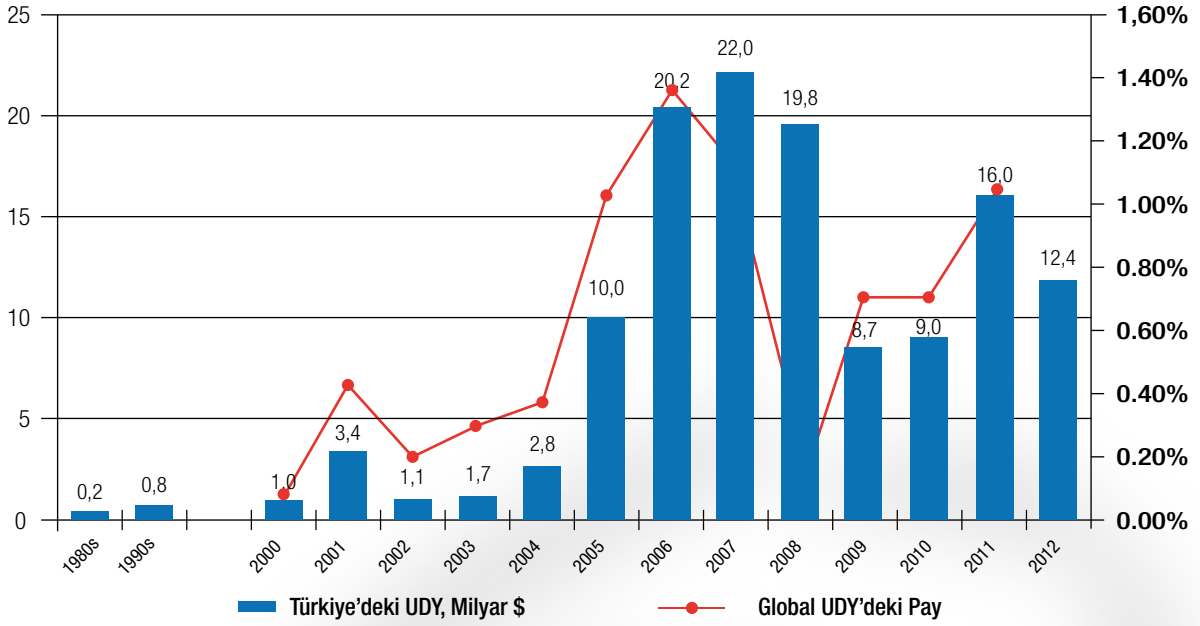
- Milli Eğitime Yapılan Yatırımlar:** "Fatih Projesi" kapsamında Devlet eğitime büyük hacimli yatırımlar yapmaya başlamıştır. 2011 yılında Fatih Projesi ile ilgili olarak seçilen 52 pilot okulda bu uygulama başlatılmıştır. Bu proje sadece 2011 yılını değil izleyen birkaç yılı da kapsayacak şekilde harekete geçirilmesi düşünülen ve BT sektörünün büyümesine büyük katkısı olacak bir projedir. 2012 yılında ise bu projenin uygulamaları ve ihale süreçleri devam etmiştir.

- **Hızla Artan Teknoloji Kullanımı:** Teknolojik araçları kullanarak kaynaklar üzerindeki denetimi artırma, üretkenliği geliştirme, iş hacmini büyütme, müşteri ihtiyaçlarını analiz edebilmenin değeri tüm özel sektör ve kamu kuruluşları tarafından kabul görmektedir.
- **Ekonomik Performans:** Bilişim Teknolojileri pazarındaki gelişim, 2001 ve 2008 yıllarındaki ekonomik krizlerde olumsuz şekilde etkilendi. Ekonomik kriz sonrasında Türkiye, sıkı ekonomik politikaların sürdürüldüğü toparlanma sürecine girdi. Ekonomik istikrar, Bilişim Teknoloji yatırımları üzerinde doğrudan pozitif bir etkiye sahiptir.
- **Değişen Ekonomik Yapı:** Geçen on yılda, Türkiye’de hizmet sektörünün önemi artarken tarımın ekonomideki payında azalma yaşandı. Hizmet sektörlerinde artan faaliyetler, özellikle perakendecilik, toptancılık, lojistik, finansal hizmetler, profesyonel hizmetler ve kişisel hizmetler alanlarında Bilişim Teknolojileri yatırımlarını teşvik etmektedir.
- **İthalat ve İhracat:** TUIK in yayınladığı rapora göre Türkiye nin 2012 yılında gerçekleştirdiği ithalat 237 milyar USD’ye, ihracat 152 milyar USD’ye ve toplam dış ticaret hacmi 389 milyar USD’ye ulaşmıştır.
- **Telekomünikasyon Sektörü:** Türkiye, telekomünikasyon sektöründe son yıllarda hem AB’ne uyum çerçevesinde hem de küresel değişimleri yakalama noktasında son yıllarda önemli ilerlemeler kaydetmiştir. Türkiye’nin Avrupa Birliği’ne tam üyelik süreci çerçevesinde “Bilgi Toplumu ve Medya” faslı, fasla ilişkin açılış kriterlerinin karşılanmış olması nedeniyle 19 Aralık 2008 tarihinde müzakerelere başlamıştır. Diğer taraftan, 31 Aralık 2008 tarihinde kabul edilen ve Türkiye’nin AB müktesebatına uyum taahhütlerini takvimlendiren Üçüncü Ulusal Program’da Bilgi Toplumu ve Medya başlığı altında söz konusu düzenlemelerin genel itibarıyla 2009-2010 yılları arasında gerçekleştirileceği taahhüt edilmişti. Böylelikle, elektronik haberleşme sektörünün liberalleşmesi, iyi işleyen bir rekabet ortamı yaratılması, bilgi ve iletişim alanındaki gelişmelere uyum sağlanması ve ilgili alanlarda altyapının ve hukuksal dayanakların tesisi hedeflenmekteydi. Bu çerçevede, mevzuatın uyumu ve uygulanması için gerekli kurumsal yapılanma için yaklaşık 8 milyon Euro civarında bir finansman ihtiyacı ortaya çıkmıştır. Türkiye’de 2003 yılından itibaren beş yıldır telekomünikasyon sektörünün gündeminde olan Elektronik Haberleşme Kanunu’nun 10 Kasım 2008 tarihinde yürürlüğe girmesi; Elektronik Haberleşme Sektörüne ilişkin yetkilendirme yönetmeliği 28 Mayıs 2009 tarihinde yürürlüğe girmesi son yıllarda yaşanan olumlu gelişmeler arasında yer almaktadır. Bunlara ilave olarak Numara Taşınabilirliği Yönetmeliği’nin Temmuz başında kabul edilmiş olması, iletişimde 3. nesil elektronik haberleşme hizmetine geçişe önemli adımlar olarak değerlendirilebilir. Teknolojik gelişmelerin hızla ilerlemesi, hayatımızın her alanını etkilemekte, bilgi ekonomisi ve internet ekonomisi gibi kavramlarla bizi karşı karşıya getirmektedir. BT sektöründeki olağanüstü gelişmeler mal ve finans piyasalarının ülke sınırlarını aşarak, dünyayı ekonomik bir küreselleşmeye doğru götürmektedir. Bilişim teknolojisindeki bu ilerlemeyle birlikte, telekomünikasyon sektöründe de dünyada gelişmeler devam ederken bu gelişmelere ayak uyduramayan ülkelerin teknolojik olarak ileri ülkelerin hep bir adım arkasından gideceği tabiidir.
- **Perakende Sektörü:** Türkiye’de, perakende sektöründe rekabet artmaktadır. Uluslararası oyuncuların Türk pazarına yaptıkları yatırımlar artarak devam etmektedir. Son yıllarda Türkiye’de zincir mağazalara Media Markt, Darty, Electro World’de katılmıştır. Uluslararası oyuncuların Türkiye’ye gelmesi sektördeki büyüme hızına pozitif etki sağlamaktadır. Dünyada ilk defa Best Buy ve Media Markt 2009 yılında Türkiye pazarında bulunmuş oldu. Fakat Best Buy 2011 yılında aldığı bir karar ile Türkiye pazarından çekildiğini açıklamıştır. Yerel perakende zincirlerinin en büyüklerinde Bimeks 2011 yılında halka arz edilmiştir.
- **Büyüyen Bireysel Tüketici Pazarı:** Tüketicilerin Bilişim Teknolojilerini daha yoğun kullanmaya başladığı görülmektedir. Kredi kartlarıyla artan taksitli ödeme imkanları ve perakende mağazalarının büyük bir hızla büyümesi, bireysel tüketici pazarının da gelişimini desteklemektedir. Bireysel tüketicilerin kişisel bilgis-

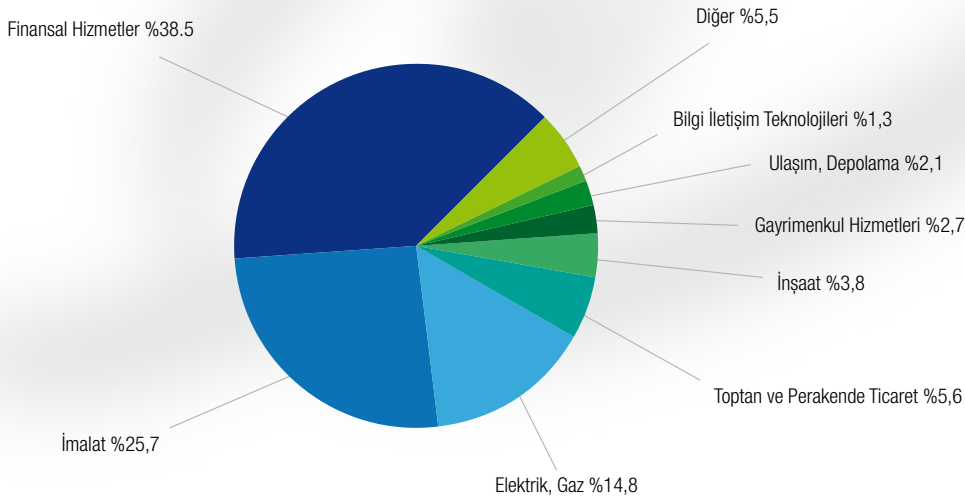
yar kullanım› ve çevre birimlerine pazarından aldıkları pay 1995 yılında %7 seviyesindeyken 2009 yılında bu oran %38'e yükselmiştir. Buna paralel olarak pazarın yapısı değişmiş ve 2007 yılından itibaren içerisinde son kullanıcı pazarı içerisindeki en büyük payı bireysel tüketiciler almaya başlamıştır. 2010 yılında bireysel tüketicinin payı %40, 2011 yılında ise bu oran %42 seviyesine yükselmiştir. Bireysel tüketici BT sektöründe dominant bir oyuncu konumuna gelmiştir.

- **İnternet Teknolojisi ve Portaller:** İnternet teknolojisinin kurumsal kullanımı, gelişimini sürdürmektedir. Bilgi portalleri, internet bankacılığıyla pazarda yaygınlaşmaktadır. e-devlet projelerinden dolayı, portal cirolarını tetikleyen ana sektör kamudur. Telekomünikasyon, üretim, sigorta ve dağıtım sektörleri; iş ortaklarıyla ve tedarikçilerle iş geliştirmek; müşteri iletişimini ve işbirliğini arttırmak ve iç iş süreçlerinin yönetimini geliştirmek için portallerden yararlanmaktadır. Yeni Türk Ticaret Kanunu'nun yürürlüğe girmesi ile internet kullanımı yaygınlaşacaktır.
- **Özelleştirme:** Son 8-10 yılda özelleştirme gelirlerinde büyük artış görülmektedir. Özelleştirme idaresinin verilerine göre özelleştirme rakamları 2003 yılında 187 milyon USD, 2004 yılında 1,3 milyar USD, 2005 yılında 8,2 milyar 2007 yılında 4,3 milyar USD, 2008 yılında 6,3 milyar USD ve 2009 yılında 2,3 milyar USD gelir elde edilmiştir. 2009 yılında elde edilen 2,3 milyar USD'nin 1,225 milyar USD'lik kısmı Başkent Elektrik'in, 600 milyon USD'lik kısmı Sakarya Elektrik'in ve 440 milyon USD'lik kısmı Meram Elektrik'in özelleştirilmelerinden kaynaklanmıştır. 2010 yılında ise 3,1 milyar USD'lik özelleştirme olmuştur. 2011 yılında ise bu rakam 1,4 milyar USD ve 2012 yılında ise 3 milyar USD olmuştur. Özelleştirmeler sonrasında, yeni yatırımcıların özelleştirilen işletmelerde yaptıkları yeni altyapı ve teknolojik optimizasyon çalışmalarısıyla ilgili yatırımlar BT sektöründeki büyümeyi destekleyen operasyonlar arasında yer almaktadır.
- **Türkiye'ye Uluslararası Doğrudan Yatırım Girişleri :** Türkiye gibi gelişmekte olan ülkelerde doğrudan yabancı sermaye yatırımları ülke ekonomisinin gelişmesine önemli katkı sağlamaktadır. Bu da BT yatırımlarının gelişimine doğrudan katkı sağlamaktadır. Türkiye'nin 2001 krizi ertesinde uygulamaya koyduğu ekonomik reformlar ve makroekonomik istikrar, siyasi istikrarla birlikte, iş ve yatırım ortamının iyileşmesine katkıda bulunmuş ve şirketler kesiminin yatırım kararlarında ufku genişletmiştir. Türkiye yakaladığı ekonomik ve siyasi istikrar ortamı sayesinde ciddi miktarda yurtdışı kaynak kullanmıştır.

Türkiye'ye giren doğrudan yabancı sermaye yatırım tutarı grafikte de görülebileceği gibi 2000 yılında 1 milyar USD, 2001 yılında 3,1 milyar USD'ye ulaşmıştır. 2003 yılında milyar USD, 2005 yılında 10 milyar USD, 2006 yılında 20,2 milyar USD, 2007 yılında 22 milyar USD ve 2008 yılında 22 milyar USD olarak gerçekleşmiştir. 2008 yılında krizin etkilerinin 2004 ile 2006 yılları arasında hızlı bir yükseliş göstermiş ve 2007 yılında 22 milyar USD seviyesine ulaşmıştır. 2011 yılında ise bu rakam 2010 yılına göre % 77'lik bir artışla 15,9 milyar USD'ye ulaşmıştır. YASED-Uluslararası Yatırımcılar Derneğinin araştırmasına göre uluslararası doğrudan yatırım girişleri aşağıdaki grafikte görülmektedir.



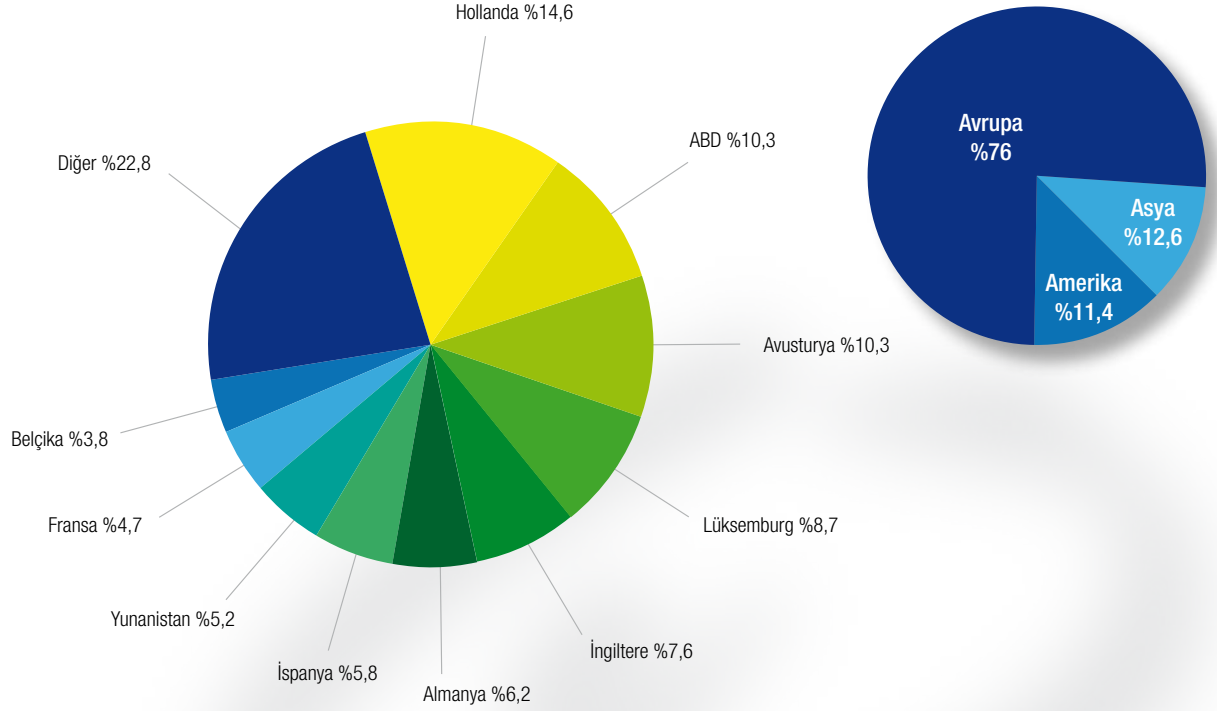
Türkiye'ye UDY Girişlerinin Sektörel Dağılımı (2007-2012)



Başlıca Sektörlere UDY Girişi						
Milyon \$	2007	2008	2009	2010	2011	2012
Sanal Sektörler	5,037	5,186	3,889	2,884	7,965	5,433
Hizmetler	14,091	9,520	2,315	3,274	8,058	4,497
Tarım	9	41	48	80	32	38
Çıkışlar	-743	-35	-82	-35	-1,991	-633
Diğer Sermaye (net)	727	2,111	711	339	-30	416
Gayrimenkul (net)	2,926	2,937	1,782	2,494	2,012	2,636
Toplam	22,047	19,760	8,663	9,036	16,047	12,387

Kaynak: YASED-Uluslararası Yatırımcılar Derneği

Ülkeler Bazında Türkiye'ye UDY Girişleri



Türkiye'nin Uluslararası Endeksleri

Uluslararası Endekslerde Türkiye											
Endeks	Yıllar İtibari ile Türkiye'nin Sıralamaları										Değişim Yönü
	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	
World Bank İş Yapma Kolaylığı Endeksi	-	-	-	84	91	60	63	60	68	71	↓
UNCTAD Dünya Yatırım Raporu UDY Girişi Sıralaması	52	37	22	17	25	20	30	27	23		↑
AT Kearney UDY Güven Endeksi	24	-	13	-	20	-	-	23	-	13	↑
WEF Küresel Rekabetçilik Endeksi	65	66	66	58	53	63	61	61	59	43	↑
IMD Küresel Rekabetçilik Endeksi	48	46	39	43	48	48	47	48	39	38	↑
Transparency International Yolsuzluk Algılama Endeksi	77	77	65	60	64	58	61	56	61	54	↑

Kaynak: YASED-Uluslararası Yatırımcılar Derneği

YASED-Uluslararası Yatırımcılar Derneği'nin yaptığı araştırmada yer alan yukarıdaki grafikten de anlaşılacağı üzere Türkiye'nin Uluslararası Endekslerinde bir iyileşme görülmektedir.



datagate

Datagate Bilgisayar Malz. Tic. A.Ş.

Operasyon

3. Operasyon

3.1. Ürün Tedarik ve Dağıtım Yapısı

Datagate, temel olarak BT Sektöründe yerli bilgisayar üreticilerine yedek parça sağlamakla birlikte, son yıllarda BT sektöründe meydana gelen ürün (taşınabilirlik), pazara gidiş modeli (zincir mağazalar) ve son kullanıcı (ev pazarı) değişikliklerini dikkatle izleyerek, bu gelişmeler doğrultusunda, portföyüne yeni ürünler ekleyerek bu ürünlerin satış ve dağıtımını aşağıdaki şemada gösterilen dağıtım kanallarını kullanarak yapmaktadır. Datagate, satışını yapmakta olduğu ürünleri, ana üreticilerden distribütörlük sözleşmelerine uygun olarak daha önceden belirlenmiş fiyat ve vadelerde satın almakta ve bu ürünleri daha sonra son kullanıcıya satacak olan satış kanalına satmaktadır. Datagate son kullanıcıya doğrudan satış yapmadığı gibi yakın gelecekte de satış yapmayı planlamamaktadır.



Tedarikçiler

Şirket'in ürün tedarikçileri iki ana grup altında sınıflandırılmaktadır.

- Türkiye'de şubesi ya da ofisi olan (Türkiye'de faaliyet gösteren) Global Üreticiler :** Türkiye'de Faaliyet Gösteren Global Markalar: (Intel, Seagate, Sapphire, Fujitsu, Acer, Belkin, Genius, Samsung, Micron) Bu küresel şirketler dağıtım ve tahsilât işlemleri ve çok sayıda müşteri ile doğrudan temas etmek istemedikleri için daha az sayıda olan dağıtıcılarla çalışmayı tercih etmektedirler.
- Türkiye'de şubesi ya da Ofisi Olmayan (Türkiye'de Faaliyet Göstermeyen) Global Üreticiler:** Türkiye'de Faaliyet Göstermeyen Optoma, Cisco/linksys gibi Global Markalar henüz Türkiye'de ofis kurmamışlardır. Dağıtıcılar vasıtası ile ithalat, satış ve pazarlama işlemlerini yürütmektedirler.

Dağıtım Kanalı

Datagate, bir dağıtım şirketi olarak tedarikçilerden ürünleri satın almakta ve bu ürünleri daha sonra bilgisayar üretiminde kullanacak yerli bilgisayar üreticilerine, son yıllarda büyük gelişme ve pazarda önemli bir yer teşkil eden perakenden zincir mağazalara, küçük bayi teşkilatına satacak bölgesel toptancılara, son kullanıcıya satacak bayilerine ve irili ufaklı zincir mağazalara satmaktadır.

a- Yerli Bilgisayar Üreticileri

Bu müşteriler Datagate'nin en büyük müşteri grubunda yer almaktadır. Yerli bilgisayar üreticilerini başlıca iki grupta toplamak mümkün olacaktır.

- i) **Büyük Yerli Üreticiler (Büyük Yerli Markalar):** Türkiye'de uzun süredir kendi markası ile masaüstü, dizüstü ve sunucu yapan markalardır. Bu markalar özellikle son yıllarda marka bilinirliğini artırmak suretiyle masaüstü bilgisayar üretim ve satış adetlerinde çok önemli büyümeler gerçekleştirmiş ve uluslararası markaların yerini almışlardır. Türkiye'de bu kategoride bulunan yerli bilgisayar markaları şunlardır: Casper, Exper, Arçelik, Aidata, Pro 2000. Bu markaların üretimlerinin tamamı Marmara Bölgesi'ndedir (İstanbul).
- ii) **Küçük Yerli Üreticiler (Küçük Yerli Markalar):** Bu grupta yer alan bilgisayar üreticileri birinci gruba yakın olan markaları bilinirliği yükselen, üretim standartları gelişmiş, fakat yıllık satış adetleri 20.000 adedin altında olan yerli bilgisayar üreticileridir. Bu markaların sayıları ise yaklaşık 10 kadar olup, bir kısmı Marmara Bölgesi'nde bir kısmı ise Anadolu'nun farklı coğrafi bölgelerine dağılmıştır.

b- Distribütörler ve İthalatçılar

Türkiye'de ulusal dağıtım yapan bilgisayar şirketleri kendi ürün portföyü ile rakip olmayan ürünleri, yine kendi ürün portföyünü zenginleştirmek için Datagate'ten satın almakta ve kendi dağıtım kanalları vasıtasıyla satışını yapmaktadır. Bu gruptaki müşterilerin ülke çapında büyük bir dağıtım örgütü ve geniş bir organizasyon yapısı bulunmaktadır.

c- Bölgesel Alt Toptancılar

Bölgesel Alt toptancılar kendilerine belirlemiş oldukları coğrafi bölgede veya kendi şehirlerinde bir alt bayilik teşkilatı kurarak Bilgisayar ürünlerine ait tüm ürünleri satan şirketlerdir. Bu firmalar ürünlerini Türkiye'deki Distribütörden temin ederek satmaktadır. Hemen hiçbir bölgesel alt toptancı ürün ithalatı yapmaz. Kendi belirlemiş oldukları satış hedefleri veya Türkiye'deki üretici temsilcilerinin prime dayalı olarak vermiş oldukları hedeflere ulaşmak için ana dağıtıcıdan ürünü alarak satışını yaparlar.

d- Klasik Bayiler

Çalışan sayısı 5 - 25 kişiden oluşan oldukça küçük firmalardır. Kendilerine özgü çözümleri yoktur. Hedef kitleleri KOBİ'ler ve ev pazarıdır. Türkiye'de sayısal olarak, en az 4.000 - 5.000 civarında olup BT sektöründeki en fazla sayıyı oluşturan gruptur.

Bu firmalar %100 dağıtıcı firma kaynaklarıyla işlerini sürdürürler. Satışları, Markalı ürünlerden çok OEM (toplama ürünler) ürünleri ve çevre birimleri satışlarına dönüktür.

e- Perakende Kanal

Bu kategoride belirleyici olan son yıllardaki hem yerli zincir mağazaların yatırım yapması ve büyümesi hemde uluslararası zincirlerin Türkiye'de yatırım yapması nedeni ile hem çeşitlenmiş hemde büyük bir işlem hacmi oluşmuştur. Ayrıca Gıda Zincir mağazaları ve AVM ler de IT ürünleri konusundaki işlem hacmini artırmıştır. Türkiye'deki ev pazarının ihtiyaçlarının büyük ölçüde bu yukarıda bahsi geçen zincir mağazalar karışımıdır. Datagate için 3 tip perakende grubu mevcuttur.

- i) **Perakende Zincirler:** Perakende zincirler Teknosa, Bimeks, Vatan, Gold, Media Markt, Darty, Electro world, Best Buy Teknolojiks, NT, Evkur, Metro Gross, Migros, Real, Carrefour, Tesco/ Kipa gibi aynı ad altında birden fazla mağazası olan büyük gruplardır. Bunların bir kısmının ana işlevi bilgisayardır, diğer kısım ise Gıda Hipermarketleri ve Ceyiz Mağazaları (AVM) gibi bilgisayar işlevi tali olan zincirlerdir.
- ii) **Klasik Bilgisayar Mağazaları :** Bu mağazalar mağaza sahibi ve birkaç satış danışmanının çalıştığı küçük kuruluşlar olup çok kısıtlı kaynaklarla mağazacılık yapmaktadırlar. %100 konsantrasyonları bilgisayarlardır.
- iii) **E-Perakende:** Bu kanal tamamıyla İnternet ortamında sanal dükkan açıp faaliyet gösteren sanal marketlerdir.

Özellikle son yıllarda internetin yaygın kullanılmaya başlanması ile birlikte bu kanalda iş yapan firmaların satışları giderek artmaktadır. Hepsiburada, gibi firmalar bu kanala örnek verilebilir.

f- Sistem Bütünleştiriciler

Sistem bütünleştiriciler daha çok özel sektördeki üretim işletmeleri, sanayi ve endüstri şirketleri, bankacılık ve finans sektörleri, hizmet sektörleri başta olmak üzere ticari kurumlar ile kamu ve askeri kurumlarındaki IT işlerini anahtar teslim yapan yada ihalelere girerek donanım ve taahhüt işleri yapan şirketlerdir. Bu grup şirketlerde yerel, bölgesel ve ulusal çapta hizmet vermekte olup, uzmanlıkları olan eğitilmiş ve deneyimli bir ekip ile çalışan katma değerli işler yapan şirketlerdir.

3.2. Lojistik

Şirketimiz ana ortağı olan indeks Bilgisayar Sistemleri Mühendislik Sanayi ve Ticaret A.Ş.'nin %99,99 oranında iştiraki bulunduğu Teklos Teknoloji Lojistik Hiz. A.Ş.'ne ait olan Ayazağa Köyü Cendere Yolu No:9/2 Şişli - İstanbul adresinde bulunan yeni yerine 26.10.2006 tarihi itibarı ile taşınmıştır.

Datagate Türkiye'nin hemen hemen her ilde 3100'ü aşkın bayisine, 41 çalışanı ile hizmet vermektedir. Bayilerine Grup şirketi olan Teklos Teknoloji Lojistik Hizmetler A.Ş.'nin lojistik filosu ve anlaşmalı olduğu Yurtiçi Kargo A.Ş. ile ürün dağıtımını yapmaktadır.

1992 yılında kurulan Ankara irtibat bürosu ve 1995 yılında kurulan İzmir irtibat bürosu "bölge müdürlükleri" olarak faaliyet göstermektedir. Ankara ve İzmir bölgelerinde bulunan personelimiz on-line olarak merkezdeki bilgisayar sistemini kullanmakta olup buradan anında stok ve ürün bilgilerine ulaşmakta ve sipariş alabilmektedir. Ankara iç Anadolu, İzmir, Ege bölgelerinden sorumludur. Bu bölgelerin dışında bulunan diğer bölgeler İstanbul Merkez Ofis sorumluluğundadır. Şirketin ayrıca İstanbul AHL serbest bölgesinde ve Dubai Jebel Ali Serbest bölgesinde şubeleri bulunmaktadır.

3.3. Faturalama ve Tahsilât

Datagate Türkiye'deki irili ufaklı bilgisayar işi yapan, yedek parça alımı ve satımı yapan neredeyse her kuruluşa mal satmaktadır. Dağıtım kanalı içerisindeki yerli bilgisayar şirketlerinin, ulusal distribütörlerin ve bölgesel toptancılar ile perakende kanalda faaliyet gösteren tüm müşterilerin finansal yapısı klasik bayilere oranla çok daha güçlüdür. Datagate Türkiye'de toplam 3.100 civarında şirket ile ticaret yapmakta olup, risk yönetimi açısından alacak riskini en aza indirmek için kendi organizasyonu ve çalışma sistemini kurarak gerekli önlemleri almaktadır.

Kredi Komitesi: Her hafta toplanan kredi komitesine, bayilerle ilgili kredi talepleri sunulur. Kredi komitesi, mali işlerden sorumlu genel müdür yardımcısı başkanlığında finansman müdürü, Kredi & Risk Yönetim Müdürü ve ilgili müşterinin satış departmanı müdüründen oluşur.

3.4. Teknik Hizmet ve Müşteri Hizmetleri

Şirket, satış sonrası teknik destek sağlamamaktadır. Bunun yerine, müşterilerini, ürünlerin servis veren yetkili şirketlerine yönlendirmektedir. Bunun sebebi tedarikçi firmaların kendi çözüm ortaklarının son kullanıcıya servis vermelerini tercih etmeleridir.

3.5. Pazarlama ve Satış

BT sektörünün yapısı nedeni ile Datagate'in dağıtımını gerçekleştirdiği ürünlerin teknolojileri ve fiyatları sürekli olarak değişmekte ve yenilenmektedir. Bu nedenle etkin ve verimli stok yönetimi ile stok devir hızları şirketlerin operasyonel performanslarını önemli ölçüde etkileyebilmektedir.

Datagate, sektörün dinamik yapısı gereği her ürün grubu için bir ürün müdürü istihdam etmektedir. Aşağıda özetlenen yapı ile hedef ve amaçları farklılık gösteren satış gruplarının ihtiyaçları daha iyi anlaşılmakta ve bu gruplara şirket daha iyi hizmet verebilmektedir.

Müşteriler ile bilgi alışverişi, web üzerinden, e-mail veya faks ile sağlanmaktadır.



Kurumsal Yönetim İlkeleri Uyum Raporu



1. Kurumsal Yönetim İlkelerine Uyum Beyanı

Şirketimiz 01.01.2012 – 31.12.2012 hesap döneminde Sermaye Piyasası Kurulu tarafından yayınlanan Kurumsal Yönetim İlkelerine uymaktadır ve bunları uygulamaktadır. Söz konusu ilkeler şirket yönetimi tarafından prensip olarak benimsenmiştir. Söz konusu ilkelerin bir kısmı hemen uygulanmış olup eksikliklerin giderilmesi konusunda çalışmalar devam etmektedir.

BÖLÜM I PAY SAHIPLERİ

2. Pay Sahipleri ile İlişkiler Birimi:

Şirketimizde pay sahipleri ile olan ilişkilerin yürütülmesi amacıyla Yatırımcı İlişkileri Birimi oluşturulmuştur. Genel Müdür Salih Baş'a bağlı olarak faaliyet göstermekte olup bilgileri aşağıya çıkarılmıştır.

Ad ve Soyadı	Unvanı	E-mail	Telefon no
Salih Baş	Genel Md.	sbas@datagate.com.tr	0-212 331 21 11
Naim Saraç	Index Grup İç Denetim Md. ve Yatırımcı İlişkiler Müd.	nsarac@datagate.com.tr	0-212 331 21 15
Emre Bağcı	İç Denetçi	ebagci@datagate.com.tr	0-212 331 21 17

Yatırımcı İlişkileri Birimi dönem içerisinde pay sahiplerine ve aracı kurum analistlerine yönelik bilgilendirme faaliyetlerinde bulunmuş, bu amaçla telefon, faks veya elektronik posta ile yöneltilen sorular cevaplanmıştır. Dönem içerisinde yatırımcılardan veya aracı kurumlar tarafından yöneltilen sorular SPK Seri: VIII No: 54 sayılı "Özel Durumların Kamuya Açıklanmasına İlişkin Esaslar Tebliği" çerçevesinde cevaplanmıştır. Ayrıca şirketimiz her yıl basın toplantısı yaparak geçmiş yılı değerlendirmekte ve ilgili yıl hedeflerini yayınlayarak yatırımcılarımızı bilgilendirmektedir. En son 04.04.2012 tarihinde grup şirketleri için yapılan basın toplantısında faaliyetler hakkında bilgi verilmiştir.

3. Pay Sahiplerinin Bilgi Edinme Haklarının Kullanımı:

Pay sahipleri bilgi taleplerini telefon, faks veya elektronik posta yolu Şirketimize iletmektedirler. Şirketimize yatırımcılar tarafından sorulan soruların büyük bir kısmını şirketin bağlı ortaklıkları hakkında bilgi, imzalanan distribütörlük anlaşmalarının içeriğine ilişkin bilgiler, sermaye artırımına ilişkin bilgi, hisse senedi fiyat hareketlerine ilişkin bilgiler oluşturmaktadır. Şirketimizde pay sahiplerinin bilgi edinme haklarının kullanımında, pay sahipleri arasında ayırım yapılmamaktadır.

Yıllık olarak yapılan olağan basın toplantısının haricinde genel bilgilendirme yöntemini İMKB'ye yapılan özel durum açıklamaları oluşturmaktadır. Pay sahiplerinin bilgi edinme haklarını etkin olarak sunabilmek amacıyla www.datagate.com.tr adresindeki yatırımcı bölümünde detaylı bilgilere yer verilmiştir.

Ana sözleşmede özel denetçi atanması talebi bireysel bir hak olarak ayrıca düzenlenmemiştir. Pay sahiplerinin bilgi alma haklarını teminen, azınlığı teşkil eden pay sahiplerinin şüphelendikleri ve incelenmesini istedikleri konuları Denetimden Sorumlu Komite'ye iletmelerini ve bu kanalla konunun incelenmesi ilke olarak benimsemiştir. Faaliyet dönemi içerisinde özel denetçi tayin talebi olmamıştır.

Ayrıca yabancı yatırımcılarımızın bilgi edinme haklarını temin edebilmek için internet sitemizin yatırımcı bölümünün İngilizce versiyonu oluşturularak firma bilgileri, mali tablo ve dipnotlar, faaliyet raporları ile araştırma raporları bu bölüme eklenmiştir.

4. Genel Kurul Bilgileri:

Şirketimizin 22.05.2012 tarihinde yapmış olduğu Olağan Genel Kurul toplantısında;

- 2011 yılı Bilanço ve Gelir Tablosu hesaplarının kabulüne,
- Yönetim Kurulu üyeleri ile denetçilerin 2011 yılı hesaplarından dolayı ibra edilmelerine,
- 2012 yılı mali tablolarının denetiminde Bağımsız Dış Denetim hizmeti için Çağdaş Bağımsız Denetim S.M.M.M. A.Ş'nin seçilmesine,
- Şirketimizin Sermaye Piyasası Kurulu'nun Seri:XI, No:29 sayılı tebliği uyarınca hazırlanan 2011 dönemi mali tablolarında vergi sonrası net karı 5.498.896 TL'dir. Yasal kayıtlara göre oluşan net kar'ın % 5 i olan 275.691 TL 1. Tertip Yedek Akçe ayrılmasına, kalan tutarının dağıtılmadan olağanüstü yedek akçe olarak şirket bünyesinde bulundurulmasına,

5. Oy Hakları ve Azınlık Hakları:

Genel olarak oy hakkında imtiyaz yoktur. Bununla birlikte,

- Ana sözleşmenin Yönetim Kurulunu Belirleyen 9.maddesi uyarınca, "Yönetim Kurulu Üye sayısının yarısından bir fazlası A Grubu pay sahiplerinin göstereceği adaylar arasında seçilir" ibaresi bulunmaktadır.
- Azınlık Hakları ile ilgili konularda Türk Ticaret Kanunu'nun ve Sermaye Piyasası Kanunu'nun ilgili hükümleri uygulanır.
- Karşılıklı iştirak içinde olan pay sahibi şirket bulunmamaktadır. Ana sözleşmenin yukarıda açıklanan hükmü uyarınca azınlık paylarının yönetim kurulunda temsil edilmesi ve birikimli oy kullanması yönteminin kullanılması söz konusu değildir.

6. Kâr Dağıtım Politikası ve Kâr Dağıtım Zamanı:

Şirketimizin Kar Dağıtım Politikası; Sermaye Piyasası mevzuatının öngördüğü asgari oranlardan az olmamak üzere, uzun vadeli büyüme ve stratejiler, yatırım ve fon gereksinimleri, karlılık durumu ve ortakların beklentisi doğrultusunda ekonomik koşullardaki olağanüstü gelişmelerin gerektireceği özel durumlar hariç, nakit veya bedelsiz pay vermek, ya da belirli oranda nakit, belirli oranda bedelsiz pay vermektir.

7. Payların Devri:

Şirketimiz ana sözleşmesinde pay devrini kısıtlayan hükümler bulunmamaktadır.

BÖLÜM II – KAMUYU AYDINLATMA VE ŞEFFAFLI

8. Şirket Bilgilendirme Politikası

Ana sözleşmemizin "Kamuyu Aydınlatma ve Şeffaflık" bölümünü düzenleyen 20.maddesine göre şirket bilgilendirme politikası oluşturulmuştur

"Bilgilerin kamuya açıklanmasında sermaye piyasası mevzuatı hükümlerine uyulur.

Kamunun aydınlatılması ile ilgili olarak bir bilgilendirme politikası oluşturulur ve kamuya açıklanır. Kamuya açıklanacak bilgiler zamanında doğru, eksiksiz, anlaşılabilir, yorumlanabilir, erişilebilir ve eşit bir biçimde kamunun kullanımına sunulur.

Şirketin etik kuralları Yönetim Kurulu tarafından belirlenir ve Genel Kurulun bilgisine sunulur. Oluşturulan etik kuralları ile ilgili uygulamalar kamuya açıklanır. Şirketin sosyal sorumlulukla ilgili prensipleri de bu kuralların içerisinde yer alır.

Pay sahipliği haklarının kullanılmasında Şirketin tabi olduğu mevzuata, işbu ana sözleşmeye ve diğer Şirket içi dü-

zenlemelere uyulur. Yönetim Kurulu, pay sahipliği haklarının kullanılmasını sağlayacak önlemleri alır. Pay sahiplerinin bilgi alma haklarının genişletilmesi amacıyla yönelik olarak, hakların kullanımını etkileyebilecek bilgilerin elektronik ortamda pay sahiplerinin kullanımına sunulmasına özen gösterilir.

Yıllık faaliyet raporu dâhil, mali tablo ve raporlar, kar dağıtım önerisi, esas sözleşme değişiklik önerileri, organizasyon değişiklikleri ve Şirketin faaliyetleri hakkındaki önemli değişiklikleri içeren bilgilerin Şirketin merkez ve şubeleri ile elektronik ortamda pay sahiplerinin en rahat ulaşmasını sağlayacak şekilde incelemeye açık tutulmasına özen gösterilir.

Genel Kurul gündem maddeleri ile ilgili olarak, hazırlanan bilgilendirme dökümanı ve gündem maddelerine dayanak teşkil eden diğer belgeler de genel kurul toplantısına yapılan davet için yapılan ilan tarihinden itibaren ortakların incelemesine açık tutulur.

Grup şirketleri ve diğer ortaklarla gerçekleşen ticari ilişkiler piyasa fiyatları çerçevesinde gerçekleştirilir.

Periyodik mali tablo ve mali tablo dipnotları, şirketin gerçek finansal durumunu gösterecek şekilde hazırlanmasına ve Şirket faaliyet raporunun, Şirket faaliyetleri hakkında ayrıntılı bilgi vermesine özen gösterilir.

Bilgilendirme politikası ile ilgili olarak sorumlu olan kişilerin isimleri ve görevleri aşağıya çıkarılmıştır.

Ad ve Soyadı	Unvanı
N.Erol Bilecik	Y.K.Başkanı
Salih Baş	Genel Müdür-Datagate

Yazılı ve Görsel medya vasıtasıyla gerektiğinde açıklama yapılabilir. Yazılı ve görsel medyaya Yönetim Kurulu Başkanı, Genel Müdür veya vekili ile söz konusu kişilerin uygun göreceği yetkililer tarafından basın açıklamaları yapılabilir.

Şirketimizin halen www.datagate.com.tr adresinde bulunan internet sitesi SPK Kurumsal Yönetim İlkelerinde belirtilen hususlar doğrultusunda pay sahipleri, yatırımcılar, aracı kuruluşların araştırma uzmanları ve diğer menfaat sahiplerinin yararlanabileceği bir iletişim kanalı olarak kullanılır.

9. Özel Durum Açıklamaları:

Şirket 2012 yılı içerisinde 15 adet özel durum açıklaması olup, SPK veya İMKB tarafından ek açıklama istenmemiştir. Şirket özel durum açıklamalarına ilişkin yükümlülüklerinin tamamını zamanında yerine getirmiştir.

10. Şirket İnternet Sitesi ve İçeriği:

Şirketimizin internet sitesi mevcut olup adresi www.datagate.com.tr 'dir. İnternet sitesinde ticaret sicil bilgileri, son durum itibarıyla ortaklık ve yönetim yapısı, Yönetim ve Denetim Kurulu, Denetlemeden sorumlu komite üyeleri, genel kurul ile ilgili bilgiler, şirket ana sözleşmesi, periyodik mali tablolar ve raporlar, bağımsız denetçi raporları faaliyet raporları halka arz ile ilgili bilgiler ile şirket tarafından yapılan özel durum açıklamaları yer almaktadır.

11. Gerçek Kişi Nihai Hâkim Pay Sahibi / Sahiplerinin Açıklanması:

Halka arz sonrası şirketimizdeki gerçek kişi nihai hâkim pay sahipleri aşağıda belirtilmiştir.

12. İçeriden Öğrenebilecek Durumda Olan Kişilerin Kamuya Duyurulması:

Ortak Adı	Ülkesi	Hisse Oranı
Nevres Erol Bilecik (*)	T.C.	39.22 %
Tayfun Ateş	T.C.	5,00%

(*)Şirketimizin % 59,24 ortağı bulunan İndeks Bilgisayar Mühendislik Sistemleri Tic. A.Ş.'nin %66,20'si Nevres Erol Bilecik sahiptir.

İçeriden öğrenebilecek durumda olan kişiler aşağıdaki gibidir.

Şirketin Yönetim Kurulu Üyeleri

Şirketin Yönetim Kurulu Üyeleri	Şirketin TTK' na Göre Seçilmiş Murakıpları
Nevres Erol Bilecik	Ufuk Esin
Salih Baş	
Tayfun Ateş	Tam Tasdikten Sorumlu YMM
Atilla Kayalıoğlu	Hakkı Dede (Gürel YMM A.Ş.)
Halil Duman	
Sedat Sami Ömeroğlu	
Hasan Tahsin Tuğrul	

Şirketin Genel Müdürü ve Müdür Seviyesi Yöneticileri

Salih Baş	Genel Müdür
Harun Taşbaş	Genel Müdür Yrd.
Halil Duman	Mali İşler Müdürü
Lebriz Canpoyraz	Pazarlama Müdürü

Diğer İlgili Şirket Yöneticileri

Atilla Kayalıoğlu	İndeks A.Ş. Genel Müdürü
Oğuz Gülmen	Despec A.Ş. Genel Müdürü
Erhan Doğan	Neteks A.Ş. Genel Müdürü
Erol Çetin	Neotech A.Ş. Genel Müdürü
Naim Saraç	İndeks Grup İç Denetim ve Yatırımcı İliş.Müdürü

BÖLÜM III - MENFAAT SAHİPLERİ

13. Menfaat Sahiplerinin Bilgilendirilmesi:

Menfaat sahipleri düzenli olarak kendilerini ilgilendiren hususlarda şirket tarafından bilgilendirilecektir. Bilgilendirme aracı olarak daha çok e-mail ve şirket internet sitesi kullanılacaktır. Düzenli olarak, her yıl en az bir kere olmak üzere tedarikçiler ile ayrı ayrı toplantılar düzenlenmektedir. Türkiye geneline yayılmış bayi kanalına bölgesel bazda çeşitli bilgilendirme toplantıları yapılmaktadır. Yılda bir kez olmak üzere tüm çalışanlara ve eşlerine şirket hakkındaki gelişmeleri duyurmak amacıyla bilgilendirme yemekleri düzenlenmektedir.

14. Menfaat Sahiplerinin Yönetime Katılımı:

Menfaat sahiplerinin yönetime katılımı konusunda herhangi bir çalışma yapılmamıştır. Ancak tedarikçilerimizin, bayilere yönelik özel kanal programları çerçevesinde, ürün temini ve satış politikaları birlikte yürütülmektedir.

15. İnsan Kaynakları Politikası:

Tüm çalışanları tarafından beğenilen ve takdir edilen bir şirket olma hedefiyle özdeşleştirilmiş bir personel politikamız mevcuttur.

Personel politikamızı oluşturan ana kriterler;

- Çalışanlarımızın tümünün gelecekleriyle ilgili endişe duymamalarının sağlanması,
- Çalışanların öncelikle yöneticilerine ve şirkete yüksek güvenlerinin sağlanması,
- Tüm personelin performanslarının ölçümlerinin yapılması ve başarı kriterlerinin bu ölçümlerle paralel olarak yönetilmesinin sağlanması,
- Şeffaf yönetim sergilenmesi,
- Yönetime kolayca ulaşımın sağlanması,
- Çalışanlarımızın düşüncelerini söyleme ve anlatma rahatlıklarının olması,
- İş disiplinine önem verilmesi,
- Tüm çalışanlarımızın bireysel değil, takım ruhu içinde çalışmalarının sağlanması,
- Kariyer planlanmasına önem verilmesi,
- Sosyal aktivitelere yer verilmesi,
- Verimli çalışabilme ortamı ve koşulların sağlanabilmiş olması.

Şirketimizde hiçbir hal ve koşulda, kişilerin etnik kökenine, cinsiyetine, rengine, ırkına, dinine ve diğer inanışlarına bağlı olarak ayrımcılık yapmamaktayız. Bununla ilgili olarak şirket yönetimine intikal etmiş herhangi bir şikâyet bulunmamaktadır.

16. Müşteri ve Tedarikçilerle İlişkiler Hakkında Bilgiler:

Mal ve hizmetlerin pazarlanması ve satışında müşteri memnuniyeti önemli ve vazgeçilmez hedeflerimiz arasındadır. Bunu sağlayabilmek için şirket içi prosedürlerimiz oluşturulmuş ve uygulanmaktadır. Müşteri ve tedarikçilerle ilgili olarak ziyaretlerde düzenlenerek ve ara sıra müşteri memnuniyet anketleri düzenlenerek onların beklentileri öğrenilmekte ve bunlara çözüm yolları aranmaktadır.

Ürün Tedarik ve Dağıtım Yapısı;

Datagate, temel olarak BT Sektöründe yerli bilgisayar üreticilerine yedek parça sağlamaktadır. Bunun dışında ise dizüstü bilgisayar ve lazer yazıcıların satışını da çeşitli dağıtım kanallarını kullanarak yapmaktadır.

Tedarikçiler;

Şirket'in tedarikçilerinin tamamı uluslararası üreticiler ve tedarikçilerden oluşmaktadır. Bu anlamda Datagate yalnızca dağıtıcısı olduğu ürünleri, doğrudan üreticisinden almakta ve ithalat yolu ile Türkiye'ye getirmekte ve dağıtımını yapmaktadır.

17. Sosyal Sorumluluk:

Topluma, doğaya ve çevreye, ulusal değerlere, örf ve adetlere saygılıyız, şeffaflık ilkemiz ışığında pay ve menfaat sahiplerine, şirketimizin hak ve yararlarını da gözeterek şekilde zamanında, doğru, eksiksiz, anlaşılabilir, analiz edilebilir, kolay erişilebilir durumda şirket yönetimi, finansal ve hukuki durumu ile ilgili güvenilir bilgi sunarız, Türkiye Cumhuriyeti yasalarına bağlıyız; tüm işlemlerimizde ve kararlarımızda yasalara uygun hareket ederiz. Dönem içerisinde çevreye verilen zararlardan dolayı şirket aleyhine açılan bir dava bulunmamaktadır.

BÖLÜM IV – YÖNETİM KURULU

18. Yönetim Kurulunun Yapısı, Oluşumu ve Bağımsız Üyeleri:

Yönetim Kurulu	Unvanı	İcrada Görevli / Değil
Nevres Erol Bilecik	Başkan	İcrada Görevli Değil
Salih Baş	Başkan Yardımcısı	İcrada Görevli
Tayfun Ateş	Üye	İcrada Görevli Değil
Atilla Kayalıoğlu	Üye	İcrada Görevli Değil
Halil Duman	Üye	İcrada Görevli Değil
Sedat Sami Ömeroğlu	Bağımsız Üye	İcrada Görevli Değil
Hasan Tahsin Tuğrul	Bağımsız Üye	İcrada Görevli Değil

Yönetim kurulunda görev alacak bağımsız üyelerin sayısı ve nitelikleri Sermaye Piyasası Kurulu'nun kurumsal yönetime ilişkin düzenlemelerine göre tespit edilir. Şu an itibarıyla 2 bağımsız yönetim kurulu üyesi mevcuttur. Her yıl yapılan olağan genel kurul toplantılarında Yönetim Kurulu Başkanı ve Üyelerine şirket konusuna giren işleri bizzat veya başkaları adına yapmak ve bu nevi işleri yapan şirketlerde ortak olabilmek ve diğer işlemleri yapabilmeleri için Türk Ticaret Kanunu'nun 395 ve 396. maddeleri uyarınca izin verilmektedir. Yönetim Kurulu üyelerinin Index Grup'un diğer şirketlerinin Yönetim Kurul'larında da üyelikleri söz konusudur. Bu şirketler, bilişim sektöründe faaliyet gösteren, ancak farklı alanlarda uzmanlık alanlarına sahip olduklarından, yönetim kurulu üyelerinin şirket dışında başka şirketlerde de görev yapmalarına izin verilmektedir.

19. Yönetim Kurulu Üyelerinin Nitelikleri:

Şirket ana sözleşmesinin "Yönetim Kurulu"nu düzenleyen 9. maddesine göre Yönetim Kurulu üyelerinde aranacak asgari ve temel nitelikler belirlenmiştir. Yönetim Kurulu üyelerinin tamamı SPK Kurumsal Yönetim İlkeleri IV. bölümünün 3.1.1, 3.1.2 ve 3.1.3 maddelerinde sayılan niteliklerin tamamına sahiptir.

20. Şirketin Misyon ve Vizyonu ile Stratejik Hedefleri:

Şirketimizin misyonu "Türkiye kişisel bilgisayar bileşenleri pazarında, tüm çalışanlarının katılımıyla ve tüm paydaşları için artı değer yaratarak sürekli gelişen kurumsal, yaratıcı ve güvenilir bir hizmet şirketi olarak varlığını sürdürebilmektir". Bu tanım Yönetim Kurulu tarafından belirlenmiş olup, şirketin internet sitesi ile kamuoyuna açıklanmıştır. Şirketimizin vizyonu ise "Türkiye kişisel bilgisayar bileşenleri sektöründe iş süreçleri, satış sonuçları, müşteri tatmini, birinci sınıf müşteri hizmetleri ve yüksek kaliteli lojistik hizmetlerle lider firma "olmaktır. Yöneticiler her yıl stratejik iş planı yaparak yönetim kuruluna sunarlar ve Ocak ayının ilk haftası onaylanarak yürürlüğe girer. Aralık başından itibaren hazırlanmaya başlanan stratejik iş planı, gider ve gelir bütçeleri, her ay düzenli olarak toplanan Yönetim Kurulu tarafından değerlendirilmektedir.

21. Risk Yönetim ve İç Kontrol Mekanizması:

Risk yönetimi şirketimizin sürekli faaliyetleri içinde önemli bir yer tutmaktadır. Şirketimizin karşı karşıya olduğu veya karşılaşması muhtemel bütün risklerin tanımlanması ve izlenmesi risk yönetiminin temel hareket noktasıdır. Yöneticilerimiz risk yönetimini iyileştirici ve geliştirici uygulamaları sürekli olarak şirkette uygulanabilir hale getirmeyi hedeflemiştir. Şirketimizin mevcut ve muhtemel riskleri temelde şu şekilde sınıflandırılmaktadır:

- Alacak Riski: Dağıtım yapısı içerisinde klasik bayi olarak nitelendirilen bayi kanalının sermaye yapısı düşüktür. 5.000 civarında olduğu düşünülen bu grup bayiler sık sık el değiştirdiği gibi açılıp, kapanma oranları da oldukça yüksektir. Şirket Türkiye'de bilgisayar malzemeleri alımı ve satımı yapan hemen hemen her kuruluşa mal satmaktadır.
- Ürün Teknolojilerinin Sürekli Yenilenmesi: Faaliyet gösterilen sektörün en büyük özelliği, ürünlerin teknolojiyle-

rinin ve fiyatlarının sürekli olarak değişmesi ve yenilenmesidir. Stok devir hızlarını bu değişime uyarlayamayan firmalarda zarar oluşma riski yüksektir.

- c- Sektörel Yoğun Rekabet ve Kar Marjları: Faaliyet gösterilen sektördeki üretici firmalar, markalar bazında dünya çapında yoğun rekabet içerisindeyler. Üretici firmaların bu rekabet ortamı ulusal pazarda da fiyatlara yansımaktadır. Finans yapısı ve maliyet yapıları güçlü olmayan firmalar için bu durum oldukça risk taşımaktadır.
- d- Kur Riski: Bilişim teknolojileri ürünlerinin büyük bir çoğunluğu yurtdışından ithal edilmektedir. Ürünler alınırken yabancı para birimi cinsinden borçlanılmakta ve ödemeleri bu para birimlerine göre yapılmaktadır. Satış politikalarını ürün giriş para birimi üzerinden yapmayan firmalar kur artışlarında zarar riski ile karşı karşıya kalmaktadırlar.
- e- Üretici firmaların distribütörlük atamalarında münhasırlık yoktur. Üretici firmalar ile yapılan distribütörlük anlaşmalarında karşılıklı münhasırlık ilişkisi yoktur. Üretici firmalar distribütörlük atamalarında, pazarın koşullarına göre başka bir distribütörlük atayabileceği gibi, aynı zamanda distribütör firmalarda diğer üretici firmalar ile distribütörlük anlaşmaları imzalayabilirler.
- f- İthalat rejimlerinde yapılan değişiklikler: Hükümetlerin dönem dönem ithalat rejimlerinde yapmış oldukları değişiklikler ithalatı olumlu yönde etkilediği gibi bazen de olumsuz yönlerde etkilemektedir.

22. Yönetim Kurulu Üyeleri ile Yöneticilerin Yetki ve Sorumlulukları:

Şirketin ana sözleşmesinde yönetim kurulu üyeleri ve yöneticilerinin yetki ve sorumluluklarına Türk Ticaret Kanunu hükümlerine atıfta bulunmak suretiyle yer verilmiştir.

23. Yönetim Kurulunun Faaliyet Esasları:

Yönetim Kurulu dönem içerisinde 16 kez toplanmıştır. Toplantıya ilişkin gündem ve bildirimler Yönetim Kurulu Üyelerine bir hafta öncesinden bildirilmektedir. İletişim Yönetim Kurulu Başkanı sekreteri tarafından yapılmaktadır.

Görüşülen tüm konular karara bağlanamazken karar alınan konularındaki tutanaklar kamuoyuna açıklanmamaktadır. Öte yandan, Yönetim Kurulunda karara bağlanan önemli konuların tümü Özel Durum Açıklamasıyla kamuoyuna duyurulmaktadır.

24. Şirketle Ticari Muamele Yapma ve Rekabet Yasağı:

Yönetim Kurulu üyelerine Türk Ticaret Kanunu'nun 395 ve 396. maddeleri ile ilgili olarak şirketle Ticari Muamele Yapma ve rekabet yasağı konusunda genel kurul tarafından izin verilmiştir.

25. Etik Kurallar:

Şirket yönetim kurulu tarafından çalışanlar için etik kurallar oluşturulmuştur. Bu kurallar şirketin internet adresi olan www.datagate.com.tr adresindeki yatırımcı köşesinde şirketin halka açılış sırasında yayımlanan izahnamesinde yer almıştır.

26. Yönetim Kurulunda Oluşturulan Komitelerin Sayı, Yapı ve Bağımsızlığı:

Şirketimizde denetimden sorumlu komite 19.06.2012 tarih ve 12 karar sayılı Yönetim Kurulu kararı ile üyelerden Sedat Sami Ömeroğlu ve Hasan Tahsin Tuğrul'dan oluşmuştur. Denetim komitesi şirketimizin muhasebe sistemi ve finansal bilgilerinin denetimleri, incelenmesi, düzenlenen mali tabloların gerçek mali durumu yansıtıp yansıtmadığının kontrol edilmesi, genel kabul görmüş muhasebe ilkelerine ve mali mevzuata uygunluğunun araştırılması amacıyla kurulmuştur.

Şirketimizde 19.06.2012 tarih ve 12 sayılı Yönetim Kurulu Kararı ile Kurumsal Yönetim Komitesi kurulmasına ve komite başkanı olarak yönetim kurulu üyelerinden Sedat Sami Ömeroğlu'nun, üyeliklere Attila Kayaloğlu ile Halil Durman'ın, atanmalarına karar verilmiştir.

27. Yönetim Kuruluna Sağlanan Mali Haklar:

İcrada görevli Salih Baş ile bağımsız yönetim kurulu üyeleri olan Sedat Sami Ömeroğlu ve Hasan Tahsin Tuğrul'a ücret ödenmektedir. Şirket, herhangi bir yönetim kurulu üyesine ve yöneticilerine borç veya lehine kefalet gibi teminatlar vermemiş, kredi ve üçüncü bir kişi aracılığıyla şahsi kredi adı altında kredi kullanılmamıştır.



datagate

Datagate Bilgisayar Malz. Tic. A.Ş.

Denetleme Kurulu Raporu

DENETLEME KURULU RAPORU
Datagate Bilgisayar Malzemeleri Ticaret Anonim Şirketi
Genel Kurulu'na

Unvanı	: Datagate Bilgisayar Malzemeleri Ticaret A.Ş.
Merkezi	: Ayazağa Mahallesi, Ayazağa Cendere Caddesi No:13/2 Şişli – İSTANBUL
Sermayesi	: 10.000.000 TL
Faaliyet konusu	: Her türlü bilgisayar ve bilgisayar yan ürünleri alımı ve satımı.
Denetçilerin adı, görev süreleri, ortak veya şirketin personeli olup olmadıkları	: Ufuk ESİN Görev Süresi 1 yıl olup şirketin ortağı veya personeli değildirler.
Katılınan Yönetim Kurulu veya yapılan Denetim Kurulu toplantıları sayısı:	: 3 Defa Yönetim Kurulu Toplantısına katılmıştır.
Ortaklık hesapları defter ve belgeleri üzerinde yapılan incelemenin kapsamı, hangi tarihlerde inceleme yapıldığı ve varılan sonuç	: Şirketin 6 aylık ve yıllık bilançolarına ilişkin kanuni defter kayıtları ve belgeleri incelenmiştir. Bahis konusu defter kayıtları ve belgelerin gerçek durumu yansıttığı görülmüştür.
Türk Ticaret Kanunu'nun 353. maddesinin 1. fıkrasının 3 numaralı bendi gereğince ortaklık veznesinde yapılan sayımların sayısı ve sonuçları	: Şirket Veznesi Dönem için 3 kere sayılmış, sayım neticesinde fiili kasa mevcutlarının kayıtlara uygun olduğu görülmüştür.
Türk Ticaret Kanunu'nun 353. maddesinin 1. fıkrasının 4 numaralı bendi gereğince yapılan inceleme tarihleri ve sonuçları	: Şirket kayıtlarında gözükten teminatların ve kıymetli evrakların mevcudiyeti kontrol edilmiş ve bunların kayıtlara uygun olduğu görülmüştür.
İntikal eden şikâyet ve yolsuzluklar ve bunlar hakkında yapılan işlemler	: Tarafımıza intikal eden herhangi bir şikâyet veya yolsuzluk olmamıştır.

Datagate Bilgisayar Malzemeleri Ticaret Anonim Şirketi'nin 01.01.2012 – 31.12.2012 dönemi hesap ve işlemlerini Türk Ticaret Kanunu, ortaklığın esas sözleşmesi ve diğer mevzuat ile genel kabul görmüş muhasebe ilke ve standartlarına göre incelemiş bulunmaktayız.

Görüşümüze göre içeriğini benimsediğimiz ekli 31.12.2012 tarihi itibarıyla düzenlenmiş bilanço ortaklığın anılan tarihteki gerçek mali durumunu; 01.01.2012 – 31.12.2012 dönemine ait gelir tablosu, anılan döneme ait faaliyet sonuçlarını gerçeğe uygun ve doğru yansıtmakta; karın dağıtım önerisi yasalara ve ortaklık esas sözleşmesine uygun bulunmaktadır.

Bilançonun ve gelir tablosunun onaylanmasını ve Yönetim Kurulu'nun aklanmasını onaylarınıza arz ederiz.

DENETÇİ
Ufuk ESİN

 **datagate**

Datagate Bilgisayar Malz. Tic. A.Ş.



**Bağımsız Denetim
Raporu**



BAĞIMSIZ DENETİM RAPORU

Datagate Bilgisayar Malzemeleri Ticaret Anonim Şirketi Yönetim Kurulu'na

Giriş

Datagate Bilgisayar Malzemeleri Ticaret Anonim Şirketi'nin (Şirket) ve cari dönemde konsolidasyona dahil edilen bağlı ortaklığı'nın (Not:2.03) (hep birlikte "Grup") 31 Aralık 2012 tarihi itibarıyla hazırlanan ve ekte yer alan konsolide bilançosunu, aynı tarihte sona eren yıla ait konsolide kapsamlı gelir tablosunu, konsolide öz sermaye değişim tablosunu ve konsolide nakit akım tablosunu, önemli muhasebe politikalarının özeti ve dipnotları denetlemiş bulunuyoruz.

Finansal Tablolara İlgili Olarak Grup Yönetiminin Sorumluluğu

Grup Yönetimi finansal tabloların Sermaye Piyasası Kurulunca yayımlanan finansal raporlama standartlarına göre hazırlanması ve dürüst bir şekilde sunumundan sorumludur. Bu sorumluluk, finansal tabloların hata ve/veya hile ve usulsüzlükten kaynaklanan önemli yanlışlıklar içermeyecek biçimde hazırlanarak, gerçeği dürüst bir şekilde yansıtmasını sağlamak amacıyla gerekli iç kontrol sisteminin tasarlanmasını, uygulanmasını ve devam ettirilmesini, koşulların gerektirdiği muhasebe tahminlerinin yapılmasını ve uygun muhasebe politikalarının seçilmesini içermektedir.

Bağımsız Denetim Kuruluşunun Sorumluluğu

Sorumluluğumuz, yaptığımız bağımsız denetime dayanarak bu finansal tablolar hakkında görüş bildirmektir. Bağımsız denetimimiz, Sermaye Piyasası Kurulunca yayımlanan bağımsız denetim standartlarına uygun olarak gerçekleştirilmiştir. Bu standartlar, etik ilkelere uyulmasını ve bağımsız denetimin, finansal tabloların gerçeği doğru ve dürüst bir biçimde yansıtmadığı konusunda makul bir güvenceyi sağlamak üzere planlanarak yürütülmesini gerektirmektedir. Bağımsız denetimimiz, finansal tablolardaki tutarlar ve dipnotlar ile ilgili bağımsız denetim kanıtı toplamak amacıyla, bağımsız denetim tekniklerinin kullanılmasını içermektedir. Bağımsız denetim tekniklerinin seçimi, finansal tabloların hata ve/veya hile ve usulsüzlükten kaynaklanıp kaynaklanmadığı hususu da dahil olmak üzere önemli yanlışlık içerip içermediğine dair risk değerlendirmesini de kapsayacak şekilde, mesleki kanaatimize göre yapılmıştır. Bu risk değerlendirmesinde, Grup'un iç kontrol sistemi göz önünde bulundurulmuştur. Ancak, amacımız iç kontrol sisteminin etkinliği hakkında görüş vermek değil, bağımsız denetim tekniklerini koşullara uygun olarak tasarlamak amacıyla, Grup Yönetimi tarafından hazırlanan finansal tablolar ile iç kontrol sistemi arasındaki ilişkiyi ortaya koymaktır. Bağımsız denetimimiz, ayrıca Grup Yönetimi tarafından benimsenen muhasebe politikaları ile yapılan önemli muhasebe tahminlerinin ve finansal tabloların bir bütün olarak sunumunun uygunluğunun değerlendirilmesini içermektedir.

Bağımsız denetim sırasında temin ettiğimiz bağımsız denetim kanıtlarının, görüşümüzün oluşturulmasına yeterli ve uygun bir dayanak oluşturduğuna inanıyoruz.

Görüş

Görüşümüze göre, ilişikteki finansal tablolar, Datagate Bilgisayar Malzemeleri Ticaret Anonim Şirketi'nin 31 Aralık 2012 tarihi itibarıyla konsolide finansal durumunu, aynı tarihte sona eren yıla ait konsolide finansal performansını ve konsolide nakit akımlarını, Sermaye Piyasası Kurulunca yayımlanan finansal raporlama standartları çerçevesinde doğru ve dürüst bir biçimde yansıtmaktadır.

ÇAĞDAŞ BAĞIMSIZ DENETİM S.M.M.M. A.Ş.
An Independent Member of IAPA International



ÖZCAN AKSU
Sorumlu Ortak Başdenetçi
(İstanbul, 8 Nisan 2013)

an independent member of IAPA International

Adres: Polaris Plaza Ahi Evran Caddesi No: 21 Kat: 5 34398 Maslak - İstanbul
Telefon : (0212) 346 44 26 - 27 Fax : (0212) 346 44 28
Web: www.cagdasbdd.com E-mail: info@cagdasbdd.com

 **datagate**

Datagate Bilgisayar Malz. Tic. A.Ş.

Mali Tablolar ve Dipnotlar

DATAGATE BİLGİSAYAR MALZEMELERİ TİCARET ANONİM ŞİRKETİ
31 ARALIK 2012 TARİHLİ KONSOLİDE FİNANSAL TABLOLARIN (Seri: XI No:29)

VARLIKLAR	Dipnot Referansları	Cari Dönem 31.12.2012	Önceki Dönem 31.12.2011
Dönen Varlıklar		82.078.556	111.566.231
Nakit ve Nakit Benzerleri	6	18.940.223	34.730.246
Finansal Yatırımlar	7	-	21.565
Ticari Alacaklar	10	40.654.512	65.990.545
-İlişkili Taraflardan Alacaklar	10-37	2.370	7.077.075
-Diğer Alacaklar	10	40.652.142	58.913.470
Diğer Alacaklar	11	49.556	6.704
Stoklar	13	14.452.545	7.610.972
Diğer Dönen Varlıklar	26	7.981.720	3.206.199
Duran Varlıklar		326.100	278.812
Diğer Alacaklar	11	1.139	1.207
Yatırım Amaçlı Gayrimenkuller	17	-	-
Maddi Duran Varlıklar	18	90.451	113.339
Maddi Olmayan Duran Varlıklar	19	6.571	8.662
Ertelenmiş Vergi Varlığı	35	227.939	155.604
TOPLAM VARLIKLAR		82.404.656	111.845.043

İlişikteki Açıklayıcı Notlar Bu Konsolide Finansal Tabloların Tamamlayıcısıdır.

DATAGATE BİLGİSAYAR MALZEMELERİ TİCARET ANONİM ŞİRKETİ
31 ARALIK 2012 TARİHİNDE SONA EREN HESAP DÖNEMİNE AİT KONSOLİDE
FİNANSAL TABLOLAR

KAYNAKLAR	Dipnot Referansları	Cari Dönem 31.12.2012	Önceki Dönem 31.12.2011
Kısa Vadeli Yükümlülükler		53.377.789	81.738.719
Finansal Borçlar	8	-	7.657.257
Diğer Finansal Yükümlülükler	9	37.476	-
Ticari Borçlar	10	48.410.589	63.515.285
-İlişkili Taraflara Borçlar	10-37	231.050	78.169
-Diğer Borçlar	10	48.179.539	63.437.116
Diğer Borçlar	11	428.847	434.910
Dönem Karı Vergi Yükümlülüğü	35	-	836.336
Borç Karşılıkları	22	3.616.295	7.190.874
Diğer Kısa Vadeli Yükümlülükler	26	884.582	2.104.057
Uzun Vadeli Yükümlülükler		183.250	1.527.805
Finansal Borçlar	8	-	1.428.666
Kıdem Tazminatı Karşılığı	24	183.250	99.139
ÖZKAYNAKLAR	27	28.843.617	28.578.519
Ana Ortaklığa Ait Özkaynaklar	27	28.843.617	28.578.519
Ödenmiş Sermaye		10.000.000	10.000.000
Sermaye Çevrim Farkları		(562.761)	-
Hisse Senedi İhraç Primleri		2.711.057	2.872.723
Finansal Riskten Korunma Fonu		(462)	7.444
Yabancı Para Çevrim Farkları		(901.347)	-
Kardan Ayrılan Kısıtlanmış Yedekler		1.996.958	1.721.267
Geçmiş Yıllar Kar/Zararları		13.701.394	8.478.189
Net Dönem Karı/Zararı		1.898.778	5.498.896
TOPLAM KAYNAKLAR		82.404.656	111.845.043

İlişkikteki Açıklayıcı Notlar Bu Konsolide Finansal Tabloların Tamamlayıcısıdır.

DATAGATE BİLGİSAYAR MALZEMELERİ TİCARET ANONİM ŞİRKETİ
31 ARALIK 2012 TARİHİNDE SONA EREN HESAP DÖNEMİNE AİT KONSOLİDE
FİNANSAL TABLOLAR

GELİR TABLOSU	Dipnot Referansları	Cari Dönem		Önceki Dönem
		01.01.2012 31.12.2012	01.01.2011 31.12.2011	
SÜRDÜRÜLEN FAALİYETLER				
Satış Gelirleri	28	194.446.806	308.712.274	
Satışların Maliyeti (-)	28	(185.866.522)	(291.966.010)	
BRÜT KAR/ZARAR		8.580.284	16.746.264	
Pazarlama, Satış ve Dağıtım Giderleri (-)	29	(2.321.387)	(2.425.598)	
Genel Yönetim Giderleri (-)	29	(2.667.105)	(2.654.453)	
Diğer Faaliyet Gelirleri	31	89.742	182.770	
Diğer Faaliyet Giderleri (-)	31	(72.110)	(88.554)	
FAALİYET KARI/ZARARI		3.609.424	11.760.429	
Finansal Gelirler	32	2.982.521	11.368.254	
Finansal Giderler (-)	33	(4.671.825)	(16.248.668)	
SÜRDÜRÜLEN FAALİYETLER VERGİ ÖNCESİ KARI/ZARARI		1.920.120	6.880.015	
Sürdürülen Faaliyetler Vergi Gelir/Gideri		(21.342)	(1.381.119)	
- Dönem Vergi Gelir/Gideri	35	(100.562)	(1.323.737)	
- Ertelenmiş Vergi Gelir/Gideri	35	79.220	(57.382)	
SÜRDÜRÜLEN FAALİYETLER DÖNEM KARI/ZARARI		1.898.778	5.498.896	
DÖNEM KARI/ZARARI		1.898.778	5.498.896	
Diğer Kapsamlı Gelir		-	-	
Yabancı Para Çevrim Farkı		(1.625.774)	-	
Finansal Riskten Korunma Fonu	7-27	(7.906)	(15.553)	
DİĞER KAPSAMLI GELİR (VERGİ SONRASI)		(1.633.680)	(15.553)	
TOPLAM KAPSAMLI GELİR		265.098	5.483.343	
Dönem Kar/Zararının Dağılımı				
Azınlık Payları				
Ana Ortaklık Payları		1.898.778	5.498.896	
Toplam Kapsamlı Gelirin Dağılımı				
Azınlık Payları				
Ana Ortaklık Payları		265.098	5.483.343	
Hisse Başına Kazanç	36	0,189878	0,549890	

İlişikteki açıklayıcı notlar bu finansal tabloların tamamlayıcısıdır.

DATAGATE BİLGİSAYAR MALZEMELERİ TİCARET ANONİM ŞİRKETİ
31 ARALIK 2012 TARİHİNDE SONA EREN HESAP DÖNEMİNE AİT KONSOLİDE
FİNANSAL TABLOLAR

NAKİT AKIM TABLOSU (TL) (XI-29 KONSOLİDE)	Dipnot Referansları	Cari Dönem 01.01.2012 31.12.2012	Önceki Dönem 01.01.2011 31.12.2011
A) ESAS FAALİYETLERDEN KAYNAKLANAN NAKİT AKIMLARI			
Sürdürülen Faaliyetler Vergi Öncesi Karı		1.920.120	6.880.015
Düzeltilmeler:			
Amortisman (+)	18-19	42.779	46.984
Kıdem Tazminatı Karşılığındaki Artış (+)	24	102.015	82.095
Alacaklar Reeskont Tutarı (+)	10	(278.041)	391.751
Sabit Kıymet Satış Karı (-) / Zararı (+)	18-19	-	(33.445)
Borç Karşılıklarında artış (+) / Azalış (-)	22	(3.574.579)	5.984.306
Forward Gelir Tahakkuku	7	59.041	7.181
Cari Dönem Şüpheli Alacak Karşılığı (+)	10	77.705	31.170
Konusu Kalmayan Şüpheli Alacak Karşılığı (-)		-	-
Stok Değer Düşüş Karşılığı (+)	13	107.276	(271.851)
Borç Senetleri Prekontu (-)	10	343.507	(364.955)
İştirak Değer Düşüklüğü Karşılığı (-)		-	-
Faiz Gideri (+)	33	4.028.418	2.819.645
Faiz Geliri (-)	32	(2.199.467)	(3.647.138)
Menkul Kıymet veya uzun vadeli yatırımlardan elde edilen kazançlar (-)	-	-	-
İşletme Sermayesinde Değişikler Öncesi Faaliyet Karı (+)		628.774	11.925.758
Ticari İşlemlerdeki ve Diğer Alacaklardaki Artış (-)	10-11	25.493.585	(21.439.355)
Stoklarda azalış (+)	13	(6.948.849)	14.021.444
Alım Satım amaçlı Menkul Kıymetlerdeki artış (-)		-	-
Ticari Borçlardaki ve Diğer Borçlardaki azalış (-)	10-11	(15.454.265)	11.107.591
Diğer Dönen Varlıklarda artış (-) / azalış (+)	26	(4.775.521)	7.693.346
Diğer Yükümlülüklerde azalışlar (-) / artış (+)	26	(1.219.475)	(1.954.538)
Diğer Artışlar/Azalışlar (+)/(-)		(1.724.374)	(20.245)
Esas Faaliyetlerden Elde Edilen Nakit		(4.000.125)	21.334.001
Kıdem Tazminatı Ödemeleri (-)	22	(17.904)	(69.665)
Vergi Ödemeleri (-)	35	(836.336)	(496.685)
Esas Faaliyetlerden Kaynaklanan Net nakit		(4.854.365)	20.767.651
B) YATIRIM FAALİYETLERİNDEN KAYNAKLANAN NAKİT AKIMI			
Mali Duran Varlık alımları neti (-)		-	-
Yatırım Amaçlı Gayrimenkuller (-)	17	-	-
Maddi duran varlık alımları (-)	18-19	(20.378)	(38.505)
Maddi ve M.Olmayan duran varlık çıkışlarından elde edilen nakit	18-19	-	165.966
Tahsil Edilen Temettüleri (+)		-	-
Yatırım faaliyetlerinde kullanılan nakit		(20.378)	127.461
C) FİNANSMAN FAALİYETLERİNDEN KAYNAKLANAN NAKİT AKIMLARI			
Sermaye Artırımından Kaynaklanan Nakit		-	-
Hisse Senedi İhraçları Nedeniyle Oluşan Nakit Girişleri (+)		-	-
Kısa vadeli mali borçlardaki artış (+)	8	(7.657.257)	7.468.606
Uzun vadeli mali borçlardaki artış (+)	8	(1.428.666)	1.428.666
Ödenen Temettüleri (-)		-	-
Faiz Tahsilatları / (Ödemeleri), Net	32-33	(1.828.951)	1.016.145
Finansal Riskten Korunma Fonu		-	-
Finansman Faaliyetlerinden Kaynaklanan Nakit		(10.914.874)	9.913.417
Nakit ve Benzerlerinde Meydana Gelen Net Artış		(15.789.617)	30.808.529
DÖNEM BAŞI NAKİT DEĞERLER	6	34.729.443	3.920.914
DÖNEM SONU KASA VE BANKALAR	6	18.939.826	34.729.443

İlişikteki Açıklayıcı Notlar Bu Konsolide Finansal Tabloların Tamamlayıcısıdır.

ÖZKAYNAK DEĞİŞİM TABLOSU (TL)
(XI-29 KONSOLİDE)

	Dipnot Referansları	Ödenmiş Sermaye	Sermaye Çevrim Farkı	Hisse Senedi İhraç Primleri	Finansal Riskten Korunma Fonu	Yabancı Para Çevrim Farkı	Kardan Ayrılan Kısıtlanmış Yedekler	Geçmiş Yıllar Kar / Zararları	Net Dönem Karı / Zararı	Toplam Özkaynaklar
01 Ocak 2012	27	10.000.000		2.872.723	7.444	-	1.721.267	8.478.189	5.498.896	28.578.519
Sermaye artırımı		-	-	-	-	-	-	-	-	-
Geçmiş yıllar karlarına transferler		-	-	-	-	-	-	5.498.896	(5.498.896)	-
Yedeklere transferler		-	-	-	-	-	275.691	(275.691)	-	-
Temettü ödemesi		-	-	-	-	-	-	-	-	-
Yabancı Para Çevrim Farkları		-	(562.761)	(161.666)	-	(901.347)	-	-	-	(1.625.774)
Diğer Kapsamlı Gelir	7	-	-	-	(7.906)	-	-	-	-	(7.906)
Net dönem karı		-	-	-	-	-	-	1.898.778	1.898.778	1.898.778
31 Aralık 2012	27	10.000.000	(562.761)	2.711.057	(462)	(901.347)	1.996.958	13.701.394	1.898.778	28.843.617
Bağımsız Denetimden Geçmiş										
01 Ocak 2011	27	10.000.000		2.872.723	22.997	-	1.635.829	6.850.645	1.712.982	23.095.176
Sermaye artırımı		-	-	-	-	-	-	-	-	-
Geçmiş yıllar karlarına transferler		-	-	-	-	-	-	1.712.982	(1.712.982)	-
Yedeklere transferler		-	-	-	-	-	85.438	(85.438)	-	-
Temettü ödemesi		-	-	-	-	-	-	-	-	-
Diğer Kapsamlı Gelir	7	-	-	-	(15.553)	-	-	-	-	(15.553)
Net dönem karı		-	-	-	-	-	-	-	5.498.896	5.498.896
31 Aralık 2011	27	10.000.000		2.872.723	7.444	-	1.721.267	8.478.189	5.498.896	28.578.519

İlişkili Açıklama: Notlar Bu Konsolide Finansal Tablolarda Tamamlayıcıdır.

1 ŞİRKETİN ORGANİZASYONU VE FAALİYET KONUSU

Datagate Bilgisayar Malzemeleri Ticaret A.Ş. (Şirket) 1992 yılında Türkiye’de kurulmuş olup faaliyet konusu, bilgisayar ve bilgisayar yan ürünleri alım ve satımıdır.

Şirket’in 31 Aralık 2012 tarihi itibarıyla en büyük ortakları İndeks Bilgisayar Sistemleri Sanayi ve Ticaret A.Ş. % 59,24 (Halka kapalı kısım % 51,74 ve halka açık kısım % 7,5 olmak üzere toplam % 59,24) , Tayfun Ateş % 5,00 ve Halka Açık % 35,75’tir. 31 Aralık 2011 tarihi itibarıyla en büyük ortakları ise İndeks Bilgisayar Sistemleri Sanayi ve Ticaret A.Ş. % 59,24, Tayfun Ateş % 5 ve Halka Açık %35,75’dir.

31 Aralık 2012 tarihi itibarıyla Şirket’in konsolidasyona tabi tutulan bağlı ortaklığına ilişkin bilgiler aşağıda yer almaktadır:

Şirket İsmi	Faaliyet Alanı	Sermayesi	İştirak Oranı %	
			Doğrudan	Dolaylı
Datagate International FZE	Bilgisayar ve aksesuarları alım satımı	150.000 BAE Dirhemi	100	100

Bundan böyle konsolide mali tablolar ve dipnotlarında şirket ve bağlı ortaklığı “Grup” olarak adlandırılacaktır.

Grup’un 31 Aralık 2012 tarihi itibarı ile ortalama personel sayısı 40 (31 Aralık 2011: 42)’dir. Grup personelinin tamamı idari personeldir.

Grup’un ticaret siciline kayıtlı adresi Ayazağa Mah. Ayazağa Cendere Cad. No:13/2 Şişli / İstanbul’dur. Şirket’in ana merkezi İstanbul olup, 201 İstanbul Atatürk Havalimanı Serbest Bölgesinde şubesi bulunmaktadır.

2 MALİ TABLOLARIN SUNUMUNA İLİŞKİN ESASLAR

2.01 Sunuma İlişkin Temel Esaslar

Grup muhasebe kayıtlarının tutulmasında ve kanuni mali tabloların hazırlanmasında SPK düzenlemeleri, Türk Ticaret Kanunu (“TTK”), Vergi Usul Kanunu (“VUK”) ve Maliye Bakanlığı tarafından çıkarılan Tekdüzen Hesap Planı’na uymaktadır. Bağlı ortaklığının kayıtlarının tutulmasında ve kanuni mali tabloların hazırlanmasında ilgili ülkenin mevzuatları esas alınmaktadır.

Grup’un ekteki konsolide mali tabloları Sermaye Piyasası Kurulu’nun (“SPK”), 9 Nisan 2008 tarih ve 26842 sayılı Resmi Gazete’de yayınlanan Seri: XI, No: 29 sayılı “Sermaye Piyasasında Finansal Raporlamaya İlişkin Esaslar Tebliği” hükümlerine uygun olarak hazırlanmıştır.

SPK, Seri: XI, No: 29 sayılı “Sermaye Piyasasında Finansal Raporlamaya İlişkin Esaslar Tebliği” ile işletmeler tarafından düzenlenecek finansal raporlar ile bunların hazırlanması ve ilgililere sunulmasına ilişkin ilke, usul ve esasları belirlemektedir. Bu Tebliğ, 1 Ocak 2008 tarihinden sonra sona eren ilk ara mali tablolardan geçerli olmak üzere yürürlüğe girmiştir ve Seri XI, No:25 “Sermaye Piyasasında Muhasebe Standartları Hakkında Tebliğ” yürürlükten kaldırılmıştır. Bu tebliğe istinaden, işletmelerin finansal tablolarını Avrupa Birliği tarafından kabul edilen haliyle Uluslararası Finansal Raporlama Standartları’na (“UMS/UFRS”) uygun hazırlamaları gerekmektedir. Ancak Avrupa Birliği tarafından kabul edilen UMS/UFRS’lerin Uluslararası Muhasebe Standartları Kurulu (UMSK) tarafından yayınlananlardan farkları Kamu Gözetimi, Muhasebe ve Denetim Standartları Kurulu (KGMSK) tarafından ilan edilinceye kadar UMS/UFRS’ler uygulanacaktır. Bu kapsamda, benimsenen standartlara aykırı olmayan, KGMSK tarafından yayımlanan Türkiye Muhasebe/Finansal Raporlama Standartları (“TMS/TFRS”) esas alınır.

İlişikteki mali tablolar SPK Seri: XI, No: 29 sayılı tebliğe göre hazırlanmış olup mali tablolar ve dipnotlar, SPK tarafından 14 Nisan 2008 tarihli duyuru ile uygulanması zorunlu kılınan formatlara uygun olarak sunulmuştur.

1 Ocak – 31 Aralık 2012 hesap dönemine ait konsolide finansal tablolar, 8 Nisan 2013 tarihinde Yönetim Kurulu tarafından onaylanmıştır. Genel Kurul'un finansal tabloları değiştirme yetkisi bulunmaktadır.

Yabancı Para İşlemlerin Fonksiyonel Para Birimi Cinsinden Değerlemesi

Grup, fonksiyonel para birimini, alış ve satışların önemli ölçüde ABD Doları bazlı olması nedeniyle, 21 no'lu Uluslararası Muhasebe Standardı ("UMS") "Kur Değişiminin Etkileri" uyarınca ABD Doları olarak belirlemiştir. Buna göre yabancı para işlemlerinin ABD Doları'na çevrimindeki ana hatlar aşağıda belirtilmiştir:

- Yabancı para işlemleri, yabancı para ile fonksiyonel para birimi arasındaki işlem tarihindeki spot kur uygulanmak suretiyle bulunan tutar üzerinden fonksiyonel para birimi cinsinden kayıtlara alınır.

Her bilanço tarihinde,

- Parasal yabancı kalemler kapanış kurları üzerinden,
- Tarihi maliyeti ile kayıtlarda izlenen parasal olmayan yabancı kalemler işlemin gerçekleştiği tarihteki kurlar üzerinden,
- Yabancı para makul değeri ile kayıtlarda izlenen parasal olmayan kalemler, makul değerlerinin belirlendiği tarihteki kurlar üzerinden ABD Doları'na çevrilir.

Fonksiyonel Para Biriminden Farklı Bir Raporlama Para Birimi Kullanılması

SPK'ya sunulmak üzere hazırlanan bu finansal tablolar ve dipnotlar Türk Lirası olarak sunulmuştur. ABD Doları olarak hazırlanan finansal tabloların sunum amacına yönelik olarak Türk Lirası'na çevrimindeki ana hatlar aşağıda belirtilmiştir:

- Varlık, yükümlülükler ve dönemin finansal tablolarına alınmış gelir ve gideri sonucunda oluşanlar hariç özkaynaklar kalemleri (bazı özkaynaklar kalemleri hariç) bilanço tarihi itibarıyla oluşan kapanış kurları üzerinden Türk Lirası'na çevrilir. Özkaynaklar hesaplarından sermaye ve sermaye yedekleri tarihsel nominal değerleri ile taşınmakta olup bunlara ilişkin çevrim farkları özkaynaklar içerisinde yabancı para çevrim farkları hesabında gösterilmektedir.
- 31 Aralık 2012 tarihinde sona eren döneme ait gelir tablosu yıllık ortalama yabancı para kuru olan 1 ABD Doları = 1,7942 TL kullanılarak TL'ye çevrilerek sunulmaktadır.
- Bu işlemler sonucunda oluşan diğer tüm farklar özkaynaklar ve diğer kapsamlı gelir/gider ile ilişkilendirilmektedir.

31 Aralık 2012 ve 31 Aralık 2011 tarihleri itibarıyla TL/ABD Doları kapanış kurları aşağıda belirtilmiştir:

Tarih	ABD Doları Kuru
31 Aralık 2012	1,7826
31 Aralık 2011	1,8889

2.02 Yüksek Enflasyon Dönemlerinde Mali Tabloların Düzeltilmesi

SPK, 17 Mart 2005 tarihinde almış olduğu bir kararla, Türkiye'de faaliyette bulunan ve SPK Muhasebe Standartları'na uygun mali tablo hazırlayan şirketler için, 1 Ocak 2005 tarihinden itibaren geçerli olmak üzere enflasyon muhasebesi uygulamasının gerekli olmadığını ilan ettiği için bu tarihten itibaren Uluslararası Muhasebe Standardı 29 "Yüksek Enflasyonist Ekonomilerde Finansal Raporlama"ya göre finansal tabloların hazırlanması ve sunumu uygulamasını sona erdirmiştir.

2.03 Konsolidasyon Esasları

Bağlı Ortaklıklar, Grup'un ya doğrudan ve / veya dolaylı olarak sahip olduğu hisseler neticesinde söz konusu şirketlerdeki hisselerle ilgili toplam oy kullanma hakkının % 50'den fazlasını kullanma yetkisi vasıtasıyla; veya oy

kullanma hakkının % 50'den fazlasını kullanma yetkisine sahip olmamakla birlikte mali ve işletme politikaları üzerinde fiili hakimiyet etkisini kullanmak suretiyle mali ve işletme politikalarını Grup'un menfaatleri doğrultusunda kontrol etme yetkisi ve gücüne sahip olduğu şirketleri ifade eder.

Bağlı ortaklıkların bilanço ve kar/zarar tabloları Grup'un mali tabloları ile tam konsolidasyon yöntemi kullanılarak konsolide edilmiştir. Grup'un aktifinde yer alan bağlı ortaklıkların kayıtlı değeri ile bağlı ortaklıkların özsermayeleri karşılıklı olarak netleştirilmiş aynı zamanda şirket ile bağlı ortaklıklar arasındaki grup içi işlemler ve bakiyeler konsolidasyon sırasında silinmiştir.

Azınlık hakları, azınlık hissedarlarının bağlı ortaklıkların net aktiflerindeki ve dönem faaliyet sonuçlarındaki payını gösterir. Bu detaylar konsolide bilanço ve kar/zarar tablosundan ayrı olarak gösterilir. Azınlık haklarına ait zararlar bağlı ortaklıkların hisselerine ait azınlık çıkarlarından fazla ise, azınlığın bağlayıcı yükümlülükleri olmadığı takdirde azınlıklara ait zararlar çoğunluğun çıkarları aleyhine sonuçlanabilir.

Grup'un ortak kontrolünde olan ve finansal ve faaliyet politikaları üzerinde önemli derecede etkisi bulunan şirketler ise müşterek yönetime tabi ortaklıklar olarak tanımlanmıştır.

31 Aralık 2012 tarihi itibarıyla Grup'un konsolidasyona tabi tutulan bağlı ortaklığına ilişkin bilgiler aşağıda yer almaktadır:

Şirket İsmi	Faaliyet Alanı	Sermayesi	İştirak Oranı %	
			Doğrudan	Dolaylı
Datagate International FZE	Bilgisayar ve aksesuarları alım satımı	150.000 BAE Dirhemi	100	100

Şirket Cari dönemde Birleşik Arap Emirliklerinde mukim 150.000 BAE Dirhemi sermayeli Datagate International FZE ünvanlı Şirket'e kuruluş aşamasında % 100 oranında iştirak etmiştir. Datagate International FZE cari dönemde konsolidasyon kapsamına dahil edilmiş olup Şirket'e kuruluş aşamasında iştirak edildiğinden şerefiye hesaplanmamıştır.

Bağlı ortaklığın bilanço ve gelir tablosu tam konsolidasyon yöntemine göre konsolide edilmiş ve Şirket'in sahip olduğu bağlı ortaklıkların kayıtlı değeri ile özsermayeleri karşılıklı olarak netleştirilmiştir. Aynı şekilde Şirket ile bağlı ortaklık arasındaki grup içi işlemler ve bakiyeler konsolidasyon sırasında karşılıklı olarak elimine edilmiştir.

2.04 Karşılaştırmalı Bilgiler ve Önceki Dönem Tarihli Mali Tabloların Düzeltilmesi

Mali durum ve performans trendlerinin tespitine imkan vermek üzere, Grup'un mali tabloları önceki dönemle karşılaştırmalı hazırlanmaktadır. Mali tablo kalemlerinin gösterimi veya sınıflandırılması değiştiğinde karşılaştırılabilirliği sağlamak amacıyla, önceki dönem mali tabloları da buna uygun olarak yeniden sınıflandırılır.

Grup önceki dönem mali tablolarında yapılan herhangi bir sınıflama işlemi bulunmamaktadır.

2.05 Netleştirme / Mahsup

Mali tablolarda yer alan finansal varlıklar ve yükümlülükler, ilgili değerleri netleştirmeye izin veren yasal bir yetkinin olması ve değerlerin net olarak gösterilmesi hususunda bir niyetin olması ya da varlığın gerçekleşmesi ile borcun yerine getirilmesinin aynı anda olması durumunda mali tablolarda net değerleri üzerinden gösterilmektedirler.

2.06 Muhasebe Politikalarında Değişiklikler

Gerekli olması veya Grup'un mali durumu, performansı veya nakit akımları üzerindeki işlemlerin ve olayların etkilerinin mali tablolarda daha uygun ve güvenilir bir sunumu sonucunu doğuracak nitelikte ise muhasebe politikalarında değişiklik yapılır. Muhasebe politikalarında yapılan değişikliklerin önceki dönemleri etkilemesi durumunda,

söz konusu politika hep kullanımdaymış gibi mali tablolarda geriye dönük olarak da uygulanır.

2.07 Muhasebe Tahminlerindeki Değişiklikler ve Hatalar

Grup benzer nitelikteki işlemleri, diğer olayları ve durumları tutarlı olarak konsolide finansal tablolara alır, değerler ve sunar. Muhasebe politikalarında yapılan önemli değişiklikler ve tespit edilen önemli muhasebe hataları geriye dönük olarak uygulanır ve önceki dönem finansal tabloları yeniden düzenlenir. Muhasebe tahminlerindeki değişiklikler, yalnızca bir döneme ilişkin ise, değişikliğin yapıldığı cari dönemde, gelecek dönemlere ilişkin ise, hem değişikliğin yapıldığı dönemde hem de gelecek dönemlerde, ileriye yönelik olarak uygulanır.

Cari dönem faaliyet sonucuna bir etkisi olan veya sonraki dönemlere etkisi olması beklenen muhasebe tahminindeki bir değişikliğin niteliği ve tutarı finansal tablo dipnotlarında, gelecek dönemlere ilişkin etkinin tahmininin mümkün olmadığı haller dışında açıklanır. Grup Yönetimi, maddi ve maddi olmayan duran varlıkların yararlı ömürlerinin tespiti, kıdem tazminatı hesabında kullanılan aktüeryal varsayımlar, Grup lehine veya aleyhine devam eden dava ve icra takipleri için ayrılacak karşılıklar, stok değer düşüklüğünün tespiti gibi hususlarda muhasebe tahminlerine başvurmaktadır. Kullanılan tahminlere ilişkin açıklamalar aşağıda ilgili dipnotlarda yer almakta olup cari dönemde muhasebe tahminlerinde bir değişiklik yapılmamıştır.

UMS 21 Kur değişimlerinin etkileri standartı fonksiyonel Para birimini İşletmenin faaliyet gösterdiği temel ekonomik çevrenin para birimi olarak tanımlar. Bir işletmenin faaliyette bulunduğu temel ekonomik çevre, genel olarak nakit yarattığı ve harcadığı çevredir. Geçerli para birimi; mal ve hizmet satışlarının en çok etkileyen para birimi, işçilik v.b. giderlerin gerçekleştirildiği para birimi, finansman faaliyetlerinden sağlanan naktin para birimi v.b. hususlar göz önüne alınarak ve bu unsurlardaki gelecekte beklenen değişimler göz önüne alınarak Grup Yönetimi tarafından belirlenmektedir. Grup Yönetimi fonksiyonel para birimine ilişkin muhasebe tahminlerini ve uyguladığı politikaları her bilanço döneminde tekrar gözden geçirmektedir. Bu çerçevede 31 Mart 2012 tarihi itibarıyla yapılan değerlendirmede, son yıl gerçekleştirmeleri ve ileriye dönük beklentiler de dikkate alınarak fonksiyonel para biriminin 1 Ocak 2012'den itibaren USD olarak değiştirilmesine karar verilmiştir. İleriye dönük beklentilerdeki değişiklik sonucu yapılan bu muhasebe tahmin değişikliğinin etkileri UMS 21 Paragraf 35-37 gereği ileriye dönük olarak uygulanmıştır. Diğer bir deyişle, işletmenin tüm kalemleri yeni geçerli para birimine değişim tarihi olan 31 Aralık 2011 tarihindeki döviz kuru kullanılarak çevrilmiş ve çevrim sonrası oluşan tutarlar parasal olmayan kalemler için tarihi maliyet olarak dikkate alınmıştır.

2.08 Önemli Muhasebe Politikalarının Özeti

2.08.01 Hasılat

Gelirler, gelir tutarının güvenilir şekilde belirlenebilmesi ve işlemle ilgili ekonomik yararların Grup'a akmasının muhtemel olması üzerine alınan veya alınabilecek bedelin gerçeğe uygun değeri üzerinden tahakkuk esasına göre kayıtlara alınır. Gelirler PC, dizüstü bilgisayar, anakart, hardisk, ekran kartı gibi bilgisayar ve bilgisayar aksamaları satışlarından oluşmaktadır. Satışların tamamı bayiler kanalı ile yapılmakta olup nihai kullanıcılara mal satışı gerçekleştirilmemektedir. Net satışlar, mal satışlarından iade ve satış iskontolarının düşülmesi suretiyle bulunmuştur.

Malların satışından elde edilen gelir, aşağıdaki şartlar karşılandığında muhasebeleştirilir:

- Grup'un mülkiyetle ilgili tüm önemli riskleri ve kazanımları alıcıya devretmesi,
- Grup'un mülkiyetle ilişkilendirilen ve süregelen bir idari katılımının ve satılan mallar üzerinde etkin bir kontrolünün olmaması,
- Gelir tutarının güvenilebilir bir şekilde ölçülmesi,
- İşlemle ilişkili olan ekonomik faydaların işletmeye akışının olası olması,
- İşlemden kaynaklanacak maliyetlerin güvenilebilir bir şekilde ölçülmesi.

Faiz geliri, kalan anapara bakiyesi ile beklenen ömrü boyunca ilgili finansal varlıktan elde edilecek tahmini nakit girişlerini söz konusu varlığın kayıtlı değerine indirgeyen efektif faiz oranı nispetinde ilgili dönemde tahakkuk ettirilir.

Satışlar içerisinde önemli bir finansman unsurunun bulunması durumunda makul bedel gelecekte oluşacak nakit akımlarının finansman unsuru içerisinde yer alan gizli faiz oranı ile indirgenmesi ile tespit edilir. Fark tahakkuk esasına göre mali tablolara yansıtılır.

2.08.02 Stoklar

Stoklar elde etme maliyeti veya net gerçekleşebilir değer düşük olanıyla mali tablolarda yansıtılır. Grup'un stokları PC, diz üstü bilgisayar, elektronik ev ürünleri, networking ürünleri gibi bilgisayar ve bilgisayar aksamlarından oluşmaktadır. Maliyet FIFO metodu ile hesaplanmaktadır. Net gerçekleşebilir değer, Grup'un satış fiyatından tahmini satış masraflarının düşülmesiyle bulunur.

2.08.03 Maddi Duran Varlıklar

Maddi duran varlıklar, 1 Ocak 2005 tarihinden önce satın alınan kalemler için 31 Aralık 2004 tarihi itibarıyla enflasyonun etkilerine göre düzeltilmiş maliyet değerlerinden; 2005 ve sonrasında alınan kalemler için maliyet değerlerinden birikmiş amortismanın düşülmesi suretiyle mali tablolarda taşınır. Amortisman, normal amortisman yöntemi ile, her bir aktifin maliyetini iz bedel değerine getirmek üzere ekonomik ömürler esas alınarak aşağıdaki oranlara göre hesaplanmaktadır.

Ekonomik Ömür (yıl)

- Makina ve cihazlar	5
- Döşeme ve demirbaşlar	4-5
- Taşıtlar	2-5
- Özel Maliyetler	5

Maddi duran varlıklar her bilanço dönemi itibarı ile değer düşüklüğü yönünden gözden geçirilmektedir. Bir maddi duran varlığın kayıtlı değeri, tahmini geri kazanılabilir tutarından fazla ise, karşılık ayrılmak suretiyle defter değeri geri kazanılabilir değerine indirilir. Maddi duran varlıklar için hesaplanmış değer düşüklüğü karşılığı mevcut değildir.

Sabit kıymetlerin satışı dolayısıyla oluşan kar ve zararlar net defter değerleriyle satış fiyatının karşılaştırılması sonucunda belirlenir ve faaliyet karına dahil edilir.

Bakım ve onarım giderleri gerçekleştiği tarihte gider yazılır. Eğer bakım ve onarım gideri ilgili aktifte genişleme veya gözle görünür bir gelişme sağlıyorsa aktifleştirilir.

2.08.04 Maddi Olmayan Duran Varlıklar

Maddi olmayan duran varlıklar bilgisayar programları ve hakları gibi satın alma yolu ile iktisap edilmiş varlıkları içermektedir. İşletme bünyesinde oluşturulmuş maddi olmayan duran varlık bulunmamaktadır.

Maddi olmayan duran varlıklar, 1 Ocak 2005 tarihinden önce satın alınan kalemler için enflasyonun etkilerine göre düzeltilmiş maliyetlerinden ve 1 Ocak 2005'ten sonra satın alınan kalemler için satın alım maliyet değerinden, birikmiş itfa ve tükenme payları düşülmüş olarak ifade edilirler.

İtfa ve tükenme payları yararlı ömürlerine göre beş yıl ile on yıllık sürelerde normal amortisman yöntemiyle hesaplanır.

Maddi olmayan duran varlıklar her bilanço dönemi itibarı ile değer düşüklüğü yönünden gözden geçirilmektedir. Bir maddi olmayan duran varlığın kayıtlı değeri, tahmini geri kazanılabilir tutarından fazla ise, karşılık ayrılmak

suretiyle defter değeri geri kazanılabilir değerine indirilir. Maddi olmayan duran varlıklar için hesaplanmış değer düşüklüğü karşılığı mevcut değildir.

2.08.0 Varlıklarda Değer Düşüklüğü

Şerefiye gibi sınırsız ömrü olan varlıklar itfaya tabi tutulmazlar. Bu varlıklar için her yıl değer düşüklüğü testi uygulanır. İtfaya tabi olan varlıklar için ise defter değerinin geri kazanılmasının mümkün olmadığı durum veya olayların ortaya çıkması halinde değer düşüklüğü testi uygulanır. Varlığın defter değerinin geri kazanılabilir tutarını aşması durumunda değer düşüklüğü karşılığı kaydedilir. Geri kazanılabilir tutar, satış maliyetleri düşüldükten sonra elde edilen gerçeğe uygun değer veya kullanımdaki değer büyük olanıdır. Değer düşüklüğünün değerlendirilmesi için varlıklar ayrı tanımlanabilir nakit akımlarının olduğu en düşük seviyede gruplanır. Şerefiye haricinde değer düşüklüğüne tabi olan finansal olmayan varlıklar her raporlama tarihinde değer düşüklüğünün olası iptali için gözden geçirilir.

2.08.06 Araştırma Geliştirme Giderleri

Yoktur.

2.08.07 Borçlanma Maliyetleri

Borçlanma giderleri genel olarak oluştukları tarihte giderleştirilmektedirler. Borçlanma giderleri, bir varlığın elde edilmesiyle, yapımıyla veya üretimiyle doğrudan ilişkilendirilebiliyor ise aktifleştirilmektedirler. Borçlanma giderlerinin aktifleştirilmesi, harcamalar ile borçlanma giderleri gerçekleştiği zaman başlar, ilgili varlık kullanıma hazır hale gelene kadar devam eder. Borçlanma giderleri, varlıkların amaçlanan kullanımına hazır oldukları zamana kadar aktifleştirilmektedirler. Borçlanma giderleri, faiz giderleri ve borçlanma ile ilgili diğer maliyetleri içermektedir. Grup'un aktifleştirilen finansman maliyeti bulunmamaktadır.

2.08.08 Finansal Araçlar

(i) Finansal varlıklar

Finansal yatırımlar, gerçeğe uygun değer farkı kâr -zarar hesaplarına yansıtılan ve gerçeğe uygun değerinden kayıtlara alınan finansal varlıklar haricindeki varlıklar olup gerçeğe uygun piyasa değerinden alım işlemiyle doğrudan ilişkilendirilebilen harcamalar düşüldükten sonra kalan tutar üzerinden muhasebeleştirilir.

Yatırımlar, yatırım araçlarının ilgili oldukları piyasa tarafından belirlenen sürelerle uygun şekilde teslim edilmeleri koşulunu taşıyan bir sözleşmeye bağlı olarak işlem tarihinde kayıtlara alınır veya kayıtlardan çıkarılır.

Finansal varlıklar "gerçeğe uygun değer farkı kâr veya zarara yansıtılan finansal varlıklar", "vadesine kadar elde tutulacak yatırımlar", "satılmaya hazır finansal varlıklar" ve "kredi ve alacaklar" olarak sınıflandırılır.

Etkin faiz yöntemi;

Etkin faiz yöntemi, finansal varlığın itfa edilmiş maliyet ile değerlendirilmesi ve ilgili faiz gelirinin ilişkili olduğu döneme dağıtılması yöntemidir. Etkin faiz oranı; finansal aracın beklenen ömrü boyunca veya uygun olması durumunda daha kısa bir zaman dilimi süresince tahsil edilecek tahmini nakit toplamının, ilgili finansal varlığın tam olarak net bugünkü değerine indirgeyen orandır.

Gerçeğe uygun değer farkı kâr-zarar hesaplarına yansıtılan finansal varlıklar dışında sınıflandırılan finansal varlıklar ile ilgili gelirler etkin faiz yöntemi kullanmak suretiyle hesaplanmaktadır.

a) Gerçeğe uygun değer farkı kâr veya zarara yansıtılan finansal varlıklar

Gerçeğe uygun değer farkı gelir tablosuna yansıtılan finansal varlıklar; alım-satım amacıyla elde tutulan finansal varlıklardır. Bir finansal varlık kısa vadede elden çıkarılması amacıyla edinildiği zaman söz konusu başlık altında

sınıflandırılır. Finansal riske karşı etkili bir koruma aracı olarak belirlenmemiş olan türev ürünleri teşkil eden bahse konu finansal varlıklar da gerçeğe uygun değer farkı kâr veya zarara yansıtılan finansal varlıklar olarak sınıflandırılır. Bu başlık altında yer alan varlıklar, dönen varlıklar olarak sınıflandırılırlar.

b) Vadesine kadar elde tutulan finansal varlıklar

Grup'un vadesine kadar elde tutma olanağı ve niyeti olduğu, sabit veya belirlenebilir bir ödeme planına sahip, sabit vadeli borçlanma araçları, vadesine kadar elde tutulacak yatırımlar olarak sınıflandırılır. Vadesine kadar elde tutulacak yatırımlar etkin faiz yöntemine göre itfa edilmiş maliyet bedelinden değer düşüklüğü tutarı düşülerek kayıtlara alınır ve ilgili gelirler etkin faiz yöntemi kullanılmak suretiyle hesaplanır.

c) Satılmaya hazır finansal varlıklar

Satılmaya hazır finansal varlıklar (a) vadesine kadar elde tutulacak finansal varlık olmayan veya (b) alım satım amaçlı finansal varlık olmayan finansal varlıklardan oluşmaktadır. Satılmaya hazır finansal varlıklar kayıtlara alındıktan sonra güvenilir bir şekilde ölçülebiliyor olması koşuluyla gerçeğe uygun değerleriyle değerlendirilmektedir. Gerçeğe uygun değeri güvenilir bir şekilde ölçülemeyen ve aktif bir piyasası olmayan menkul kıymetler maliyet değeriyle gösterilmektedir. Satılmaya hazır finansal varlıklara ilişkin kar veya zararlara ilgili dönemin gelir tablosunda yer verilmemektedir. Bu tür varlıkların makul değerinde meydana gelen değişiklikler özkaynak hesapları içinde gösterilmektedir. İlgili varlığın elden çıkarılması veya değer düşüklüğü olması durumunda özkaynak hesaplarındaki tutar kar / zarar olarak gelir tablosuna transfer edilir. Satılmaya hazır finansal varlık olarak sınıflandırılan özkaynak araçlarına yönelik yatırımlardan kaynaklanan ve gelir tablosunda muhasebeleştirilen değer düşüş karşılıkları, sonraki dönemlerde gelir tablosundan iptal edilemez. Satılmaya hazır olarak sınıflandırılan özkaynak araçları haricinde, değer düşüklüğü zararı sonraki dönemde azalırsa ve azalış değer düşüklüğü zararının muhasebeleştirilmesi sonrasında meydana gelen bir olayla ilişkilendirilebiliyorsa, önceden muhasebeleştirilen değer düşüklüğü zararı gelir tablosunda iptal edilebilir.

d) Krediler ve alacaklar

Sabit ve belirlenebilir ödemeleri olan, piyasada işlem görmeyen ticari ve diğer alacaklar ve krediler bu kategoride sınıflandırılır. Krediler ve alacaklar etkin faiz yöntemi kullanılarak iskonto edilmiş maliyeti üzerinden değer düşüklüğü düşülerek gösterilir. Kredi ve alacaklar üzerindeki faizin önemsiz olması durumunda kredi ve alacakların kayıtlı değeri makul değer olarak kabul edilir.

Finansal varlıklarda değer düşüklüğü

Gerçeğe uygun değer farkı kâr -zarar hesaplarına yansıtılan finansal varlıklar dışındaki finansal varlık veya finansal varlık grupları, her bilanço tarihinde değer düşüklüğüne uğradıklarına ilişkin göstergelerin bulunup bulunmadığına dair değerlendirmeye tabi tutulur.

Finansal varlığın ilk muhasebeleştirilmesinden sonra bir veya birden fazla olayın meydana gelmesi ve söz konusu olayın ilgili finansal varlık veya varlık Grup'unun güvenilir bir biçimde tahmin edilebilen gelecekteki nakit akımları üzerinde yol açacağı olumsuz etki nedeniyle ilgili finansal varlığın değer düşüklüğüne uğrayacağına ilişkin tarafsız bir göstergenin bulunması durumunda değer düşüklüğü zararı oluşur. Kredi ve alacaklar için değer düşüklüğü tutarı gelecekte beklenen tahmini nakit akımlarının finansal varlığın etkin faiz oranı üzerinden iskonto edilerek hesaplanan bugünkü değeri ile defter değeri arasındaki farktır.

Bir karşılık hesabının kullanılması yoluyla defter değeri azaltılmış olan ticari alacaklar haricinde, bütün finansal varlıklarda meydana gelen, değer düşüklüğü doğrudan ilgili finansal varlığın kayıtlı değerinden düşülür. Ticari alacağın tahsil edilememesi durumunda söz konusu tutar karşılık hesabından düşülerek silinir. Karşılık hesabındaki değişimler gelir tablosunda muhasebeleştirilir.

Satılmaya hazır özkaynak araçları haricinde, değer düşüklüğü zararı sonraki dönemde azalır ve söz konusu azalış değer düşüklüğü zararının muhasebeleştirilmesi sonrasında meydana gelen bir olayla ilişkilendirilebiliyorsa, önceden muhasebeleştirilmiş olan değer düşüklüğü zararı, değer düşüklüğünün iptal edileceği tarihte, yatırımın değer düşüklüğünün hiç muhasebeleştirilmemiş olması haline göre ulaşacağı itfa edilmiş maliyet tutarını aşmayacak şekilde gelir tablosunda iptal edilir.

Satılmaya hazır özkaynak araçlarının gerçeğe uygun değerinde değer düşüklüğü sonrasında meydana gelen artış, doğrudan özkaynaklarda muhasebeleştirilir.

Nakit ve nakit benzerleri

Nakit ve nakit benzeri kalemleri, nakit para, vadesiz mevduat ve satın alım tarihinden itibaren vadeleri 3 ay veya 3 aydan daha az olan, hemen nakde çevrilebilecek olan ve önemli tutarda değer değişikliği riski taşımayan yüksek likiditeye sahip diğer kısa vadeli yatırımlardır.

(ii) Finansal yükümlülükler

Grup'un finansal yükümlülükleri ve özkaynak araçları, sözleşmeye bağlı düzenlemelere ve finansal bir yükümlülüğün veya özkaynağa dayalı bir aracın tanımlanma esasına göre sınıflandırılır. Grup'un tüm borçları düşüldükten sonra kalan varlıklarındaki hakkı temsil eden sözleşme özkaynağa dayalı finansal araçtır. Belirli finansal yükümlülükler ve özkaynağa dayalı finansal araçlar için uygulanan muhasebe politikaları aşağıda belirtilmiştir.

Finansal yükümlülükler gerçeğe uygun değer farkı kâr veya zarara yansıtılan finansal yükümlülükler veya diğer finansal yükümlülükler olarak sınıflandırılır.

a) Gerçeğe uygun değer farkı kâr veya zarara yansıtılan finansal yükümlülükler

Gerçeğe uygun değer farkı kâr veya zarara yansıtılan finansal yükümlülükler, gerçeğe uygun değeriyle kayda alınır ve her raporlama döneminde, bilanço tarihindeki gerçeğe uygun değere göre yeniden değerlendirilir. Gerçeğe uygun değerlerindeki değişim, gelir tablosunda muhasebeleştirilir. Gelir tablosunda muhasebeleştirilen net kazanç ya da kayıplar, söz konusu finansal yükümlülük için ödenen faiz tutarını da kapsar.

b) Diğer finansal yükümlülükler

Diğer finansal yükümlülükler başlangıçta işlem maliyetlerinden arındırılmış gerçeğe uygun değerleriyle muhasebeleştirilir.

Diğer finansal yükümlülükler sonraki dönemlerde etkin faiz oranı üzerinden hesaplanan faiz gideri ile birlikte etkin faiz yöntemi kullanılarak itfa edilmiş maliyet bedelinden muhasebeleştirilir. Etkin faiz yöntemi, finansal yükümlülüğün itfa edilmiş maliyetlerinin hesaplanması ve ilgili faiz giderinin ilişkili olduğu döneme dağıtılması yöntemidir.

(iii) Türev finansal araçlar

Grup yabancı para piyasalarında vadeli işlem anlaşmaları yapmaktadır. Türev finansal araçlar ilk kayıt anında türev sözleşmesinin imzalandığı tarihteki piyasa değeri ile kaydedilir ve bunu müteakip piyasa değeriyle yeniden değerlendirilir.

31 Aralık 2012 itibarıyla mevcut forward sözleşmelerinin ilk alış değeri ile 31 Aralık 2012 gerçeğe uygun değeri arasındaki farklar UMS 39 riskten korunma muhasebesi uygulamaları çerçevesinde özkaynaklar altında muhasebeleştirilmiştir.

Riskten korunma muhasebesi için yeterli şartları sağlamayan türev araçların rayiç değerlerindeki artış veya azalıştan kaynaklanan kazanç veya kayıplar doğrudan gelir tablosu ile ilişkilendirilir.

Rayiç değerler mümkün olduğunca aktif piyasalardaki geçerli piyasa fiyatlarından, yoksa iskonto edilmiş nakit akımları ve opsiyon fiyatlama modellerinden uygun olanı ile belirlenir. Rayiç değeri pozitif olan türevler varlık olarak, rayiç değeri negatif olan türevler ise yükümlülük olarak bilançoda taşınırlar. (Not:7)

2.08.09 Kur Değişiminin Etkileri

Grup, yabancı para cinsinden yapılan işlemleri ve bakiyeleri TL'ye çevirirken işlem tarihinde geçerli olan ilgili kurulları esas almaktadır. Bilançoda yer alan yabancı para birimi bazındaki parasal varlıklar ve borçlar bilanço tarihindeki döviz kurları kullanılarak TL'ye çevrilmiştir. Yabancı para cinsinden olan işlemlerin TL'ye çevrilmesinden veya parasal kalemlerin ifade edilmesinden doğan kur farkı gider veya gelirleri ilgili dönemde gelir tablosuna yansıtılmaktadır. Grup genellikle mal alımı yaptığı döviz cinsleri bazında mal satışlarını gerçekleştirmektedir. Dolayısıyla önemli bir kur riski taşımamaktadır.

2.08.10 Hisse Başına Kazanç

Hisse başına kar, net karın ilgili dönem içinde mevcut hisselerin ağırlıklı ortalama adedine bölünmesi ile tespit edilir.

Türkiye'de şirketler, sermayelerini, hissedarlarına geçmiş yıl karlarından dağıttıkları "bedelsiz hisse" yolu ile arttırabilmektedirler. Hisse başına kar hesaplanırken, bu bedelsiz hisse ihracı çıkarılmış hisseler olarak sayılır. Dolayısıyla hisse başına kar hesaplamasında kullanılan ağırlıklı hisse adedi ortalaması, hisselerin bedelsiz olarak çıkarılmasını geriye dönük olarak uygulamak suretiyle elde edilir.

2.08.11 Raporlama Tarihinden Sonraki Olaylar

Grup, bilanço tarihinden sonraki düzeltme gerektiren olayların ortaya çıkması durumunda, mali tablolara alınan tutarları bu yeni duruma uygun şekilde düzeltmekle yükümlüdür. Bilanço tarihinden sonra ortaya çıkan düzeltme gerektirmeyen hususlar, mali tablo kullanıcılarının ekonomik kararlarını etkileyen hususlar olmaları halinde mali tablo dipnotlarında açıklanır.

2.08.12 Karşılıklar, Şarta Bağlı Yükümlülükler ve Şarta Bağlı Varlıklar

Karşılıklar ancak ve ancak Grup'un geçmişten gelen ve halen devam etmekte olan bir yükümlülüğü (yasal ya da yapısal) varsa, bu yükümlülük sebebiyle işletmeye ekonomik çıkar sağlayan kaynakların elden çıkarılma olasılığı mevcutsa ve yükümlülüğün tutarı güvenilir bir şekilde belirlenebiliyorsa kayıtlara alınmaktadır. Paranın zaman içindeki değer kaybı önem kazandığında, karşılıklar ileride oluşması muhtemel giderleri bugünkü piyasa değerlerine getiren ve gereken durumlarda yükümlülüğe özel riskleri de içeren vergi öncesi bir iskonto oranıyla indirgenmiş değeriyle yansıtılmaktadır. İndirgenmenin kullanıldığı durumlarda, karşılıklardaki zaman farkından kaynaklanan artış faiz gideri olarak kayıtlara alınmaktadır. Karşılık olarak mali tablolara alınması gerekli tutarın belirlenmesinde, bilanço tarihi itibarıyla mevcut yükümlülüğün ifa edilmesi için gerekli harcama tutarının en gerçekçi tahmini esas alınır. Bu tahmin yapılırken mevcut tüm riskler ve belirsizlikler göz önünde bulundurulmalıdır.

Şarta bağlı yükümlülükler ve varlıklar mali tablolara alınmamakta ancak mali tablo dipnotlarında açıklanmaktadır. Şarta bağlı yükümlülük olarak işleme tabi tutulan kalemler için gelecekte ekonomik fayda içeren kaynakların işletmeden çıkma ihtimalinin muhtemel hale gelmesi durumunda, bu şarta bağlı yükümlülük, güvenilir tahminin yapılamadığı durumlar hariç, olasılıktaki değişikliğin olduğu dönemin mali tablolarında karşılık olarak mali tablolara alınır.

2.08.13 Kiralama İşlemleri

Kiracı Olarak Grup

Finansal Kiralama

Kira konusu mala ilişkin tüm önemli risk ve getirilerin kiracıya devredilmiş olduğu kiralama finansal kiralama olarak tanımlanmakta ve rayiç bedel veya minimum kira ödemelerinden hangisi düşükse o tutar ile muhasebeleştirilmektedir.

Finansal kiralama işleminden kaynaklanan yükümlülük kalan bakiye üzerinde sabit bir faiz oranı sağlamak için, ödenecek faiz ve anapara borcu olarak ayrıştırılmıştır. Finansal kiralama işlemine konu olan sabit kıymetin ilk edinilme aşamasında katlanılan masraflar maliyete dahil edilir. Finansal kiralama yolu ile elde edilen sabit kıymetler tahmin edilen ekonomik ömürleri üzerinden amortisman tabii tutulur.

Grup'un finansal kiralama konusu varlıklarının net defter değerine ve kiralama konusu varlıklara ilişkin bilgilere Not:18'de yer verilmiştir. Grup'un finansal kiralama borçlarına ilişkin bilgiler Not:8'de yer almaktadır.

Operasyonel Kiralama

Kiralayanın, malın tüm risk ve faydalarını elinde bulundurduğu kira sözleşmeleri operasyonel kiralama olarak adlandırılır. Bir operasyonel kiralama için yapılan kiralama ödemeleri, kiralama süresi boyunca normal yöntemle gider olarak kayıtlara alınmaktadır. Kiracı sıfatı ile taraf olunan kira sözleşmeleri İstanbul, Ankara, İzmir, Diyarbakır ofis ve depo kiralamalarına ve araç kiralalarına ilişkindir. Yıllık kira ödemeleri kira süresi boyunca doğrusal yöntemle gider yazılmaktadır.

Kiralayan Olarak Grup

Operasyonel Kiralama

Grup operasyonel kiralamaya tabi sabit kıymetleri bilançoda sabit kıymetin içeriğine göre göstermektedir. Operasyonel kiralama işleminden kaynaklanan kiralama gelirleri, kiralama süresi boyunca normal yöntemle gelir olarak kayıtlara alınmaktadır. Kiraya veren sıfatı ile taraf olunan kira sözleşmeleri ise Grup'un faaliyet gösterdiği ana binanın küçük kısımlarının konsolidasyon kapsamında olmayan grup şirketlere ve bir adet grup dışı şirkete ofis ve depo olarak kiralanmasından kaynaklanmaktadır.

2.08.14 İlişkili Taraflar

Bu mali tabloların amacı doğrultusunda ortaklar, üst düzey yöneticiler ve Yönetim Kurulu üyeleri, aileleri ve onlar tarafından kontrol edilen veya onlara bağlı şirketler, iştirak ve ortaklıklar ilişkili taraflar olarak kabul ve ifade edilmişlerdir. İlişkili taraflarla gerçekleştirilen işlemler ve bakiyeler Not:37'de yer almaktadır.

2.08.15 Devlet Teşvik ve Yardımları

Yoktur.

2.08.16 Yatırım Amaçlı Gayrimenkuller

Grup'un 31 Aralık 2012 tarihi itibarıyla yatırım amaçlı gayrimenkulü mevcut değildir.

Yatırım amaçlı gayrimenkuller, kira veya değer artış kazancı elde etmek amacıyla elde tutulan gayrimenkuller olup, maliyet değerinden birikmiş amortisman ve birikmiş değer düşüklüklerinden sonraki tutarlar ile gösterilmektedir. Kabul gören kriterlere uyması durumunda bilançoda yer alan tutara, var olan yatırım amaçlı gayrimenkulün herhangi bir kısmını değiştirmenin maliyeti dahil edilir. Söz konusu tutara, yatırım amaçlı gayrimenkullere yapılan günlük bakımlar dahil edilmez.

Amortisman, normal amortisman yöntemi ile, her bir aktifin maliyetini iz bedel değerine getirmek üzere ekonomik ömürler esas alınarak yıllık % 2 oranlara göre hesaplanmaktadır.

Yatırım amaçlı gayrimenkullerin kullanım dışı kalmaları veya satılmaları durumunda, bilançodan çıkartılırlar. Bu gayrimenkullerin satılmalarından doğan kar veya zarar gelir tablosunda gösterilir.

2.08.17 Kurum Kazancı Üzerinden Hesaplanan Vergiler

Gelir vergisi gideri, cari vergi gideri ile ertelenmiş vergi giderinin (veya gelirinin) toplamından oluşur.

Cari vergi

Cari yıl vergi yükümlülüğü, dönem karının vergiye tabi olan kısmı üzerinden hesaplanır. Vergiye tabi kar, diğer yıllarda vergilendirilebilen veya indirilebilen gelir veya gider kalemleri ile vergilendirilemeyen veya indirilemeyen kalemleri hariç tuttuğundan dolayı, gelir tablosunda belirtilen kardan farklılık gösterir. Grup'un cari vergi yükümlülüğü bilanço tarihi itibarıyla yasallaşmış ya da önemli ölçüde yasallaşmış vergi oranı kullanılarak hesaplanmıştır.

Ertelenmiş vergi

Ertelenen vergi yükümlülüğü veya varlığı, varlıkların ve yükümlülüklerin mali tablolarda gösterilen tutarları ile yasal vergi matrahı hesabında dikkate alınan tutarları arasındaki geçici farklılıkların bilanço yöntemine göre vergi etkilerinin yasallaşmış vergi oranları dikkate alınarak hesaplanmasıyla belirlenmektedir. Ertelenen vergi yükümlülükleri vergilendirilebilir geçici farkların tümü için hesaplanırken, indirilebilir geçici farklardan oluşan ertelenen vergi varlıkları, gelecekte vergiye tabi kar elde etmek suretiyle bu farklardan yararlanmanın kuvvetle muhtemel olması şartıyla hesaplanmaktadır. Şerefiye veya işletme birleşmeleri dışında varlık veya yükümlülüklerin ilk defa mali tablolara alınmasından dolayı oluşan ve hem ticari hem de mali kar veya zararı etkilemeyen geçici zamanlama farklarına ilişkin olarak ertelenen vergi yükümlülüğü veya varlığı hesaplanmaz.

Ertelenen vergi yükümlülükleri, Grup'un geçici farklılıkların ortadan kalkmasını kontrol edebildiği ve yakın gelecekte bu farkın ortadan kalkma olasılığının düşük olduğu durumlar haricinde, bağlı ortaklık ve iştiraklerdeki yatırımlar ve iş ortaklıklarındaki paylar ile ilişkilendirilen vergilendirilebilir geçici farkların tümü için hesaplanır. Bu tür yatırım ve paylar ile ilişkilendirilen vergilendirilebilir geçici farklardan kaynaklanan ertelenen vergi varlıkları, yakın gelecekte vergiye tabi yeterli kar elde etmek suretiyle bu farklardan yararlanmanın kuvvetle muhtemel olması ve gelecekte bu farkların ortadan kalkmasının muhtemel olması şartıyla hesaplanmaktadır.

Ertelenen vergi varlığının kayıtlı değeri, her bir bilanço tarihi itibarıyla gözden geçirilir. Ertelenmiş vergi varlığının kayıtlı değeri, bir kısmının veya tamamının sağlayacağı faydanın elde edilmesine imkan verecek düzeyde mali kar elde etmenin muhtemel olmadığı ölçüde azaltılır.

Ertelenmiş vergi varlıkları ve yükümlülükleri varlıkların gerçekleşeceği veya yükümlülüklerin yerine getirildiği dönemde geçerli olması beklenen ve bilanço tarihi itibarıyla kanunlaşmış veya önemli ölçüde kanunlaşmış vergi oranları (vergi düzenlemeleri) üzerinden hesaplanır. Ertelenmiş vergi varlıkları ve yükümlülüklerinin hesaplanması sırasında, Grup'un bilanço tarihi itibarıyla varlıklarının defter değerini geri kazanma ya da yükümlülüklerini yerine getirmesi için tahmin ettiği yöntemlerin vergi sonuçları dikkate alınır.

Ertelenmiş vergi varlıkları ve yükümlülükleri, cari vergi varlıklarıyla cari vergi yükümlülüklerini mahsup etme ile ilgili yasal bir hakkın olması veya söz konusu varlık ve yükümlülüklerin aynı vergi mercii tarafından toplanan gelir vergisiyle ilişkilendirilmesi ya da Grup'un cari vergi varlık ve yükümlülüklerini netleştirmek suretiyle ödeme niyetinin olması durumunda mahsup edilir.

Dönem cari ve ertelenmiş vergisi

Doğrudan özkaynakta alacak ya da borç olarak muhasebeleştirilen kalemler (ki bu durumda ilgili kalemlere ilişkin ertelenmiş vergi de doğrudan özkaynakta muhasebeleştirilir) ile ilişkilendirilen ya da işletme birleşmelerinin ilk kayda alımından kaynaklananlar haricindeki cari vergi ile döneme ait ertelenmiş vergi, gelir tablosunda gider ya da gelir olarak muhasebeleştirilir. İşletme birleşmelerinde, şerefiye hesaplanmasında ya da satın alınan, satın alınan bağlı ortaklığın tanımlanabilen varlık, yükümlülük ve şarta bağlı borçlarının gerçeğe uygun değerinde elde ettiği payın satın alım maliyetini aşan kısmının belirlenmesinde vergi etkisi göz önünde bulundurulur.

Mali tablolarda yer alan vergiler, cari dönem vergisi ile ertelenmiş vergilerdeki değişimi içermektedir. Grup, dönem sonuçları üzerinden cari ve ertelenmiş vergi hesaplamaktadır.

Vergi varlık ve Yükümlülüklerinde Netleştirme

Ödenecek kurumlar vergisi tutarları, peşin ödenen kurumlar vergisi tutarlarıyla ilişkili olduğu için netleştirilmektedir. Ertelenmiş vergi aktif ve pasifi de aynı şekilde netleştirilmektedir.

2.08.18 Çalışanlara Sağlanan Faydalar/Kıdem Tazminatları

Yürürlükteki kanunlara göre, Grup, emeklilik dolayısıyla veya istifa ve iş kanununda belirtilen davranışlar dışındaki sebeplerle istihdamı sona eren çalışanlara kıdem tazminatı ödemekle yükümlüdür.

Söz konusu ödeme tutarları bilanço tarihi itibarıyla geçerli olan kıdem tazminat tavanı esas alınarak hesaplanır. Kıdem tazminatı karşılığı, tüm çalışanların emeklilikleri dolayısıyla ileride doğacak yükümlülük tutarları bugünkü net değerine göre hesaplanarak ilişikteki mali tablolarda yansıtılmıştır. Emeklilik tazminat giderine dahil edilen faiz maliyeti faaliyet sonuçlarında kıdem tazminat gideri olarak gösterilmektedir.

2.08.19 Nakit Akım Tablosu

Nakit ve nakit benzeri değerler bilançoda maliyet değerleri ile yansıtılmaktadırlar. Nakit akım tablosu için dikkate alınan nakit ve nakit benzeri değerler eldeki nakit, banka mevduatları ve likiditesi yüksek yatırımları içermektedir.

Nakit akım tablosunda, döneme ilişkin nakit akımları işletme, yatırım ve finansman faaliyetlerine dayalı bir biçimde sınıflandırılarak raporlanır. İşletme faaliyetlerinden kaynaklanan nakit akımları, Grup'un esas faaliyetlerinden kaynaklanan nakit akımlarını gösterir.

Yatırım faaliyetleriyle ilgili nakit akımları, Grup'un yatırım faaliyetlerinde (varlık yatırımları ve finansal yatırımlar) kullandığı ve elde ettiği nakit akımlarını gösterir.

Finansman faaliyetlerine ilişkin nakit akımları, Grup'un finansman faaliyetlerinde kullandığı kaynakları ve bu kaynakların geri ödemelerini gösterir.

2.08.20 Gelir Tahakkukları

Grup'un satışını gerçekleştirdiği ürünlerin tamamına yakını yurtdışı menşelidir. Alımların bir kısmı yurtdışı firmalardan bir kısmı ise yurtdışı firmaların Türkiye'deki yerleşik kuruluşlarından veya Türkiye'de yerleşik kuruluşlardan gerçekleştirilmektedir. Yurtiçi veya yurtdışı firmaları tarafından verilen hedeflerin gerçekleşmesine bağlı olarak "rebate", "risturn", "sell out" ve "bonus adları" adı altında bir takım bedeller alınmakta veya cari hesaplara mahsup edilmektedir. Söz konusu bedeller satıcı firmalar tarafından verilen hedeflerin veya şartların sağlanması ile bilançonun aktifinde credit note gelir tahakkuku olarak muhasebeleştirilmektedir. Satıcı firmalar tarafından "rebate", "risturn", "sell out", "bonus" ve "credit note" adı altında düzenlenen belgeler (veya Grup tarafından düzenlenen faturalar ile) ile söz konusu bedeller cari hesaptan mahsup edilmekte veya tahsil edilmektedir.

2.08.21 Garanti Karşılıkları

Grup, bilişim teknolojileri ürünlerinin Türkiye distribütörlüğünü yapmaktadır. Satışı gerçekleşen ürünlerin garantileri üretici firmalar tarafından atanan şirketler tarafından verilmektedir. Garanti kapsamında tarafımıza sunulan ürünler bayilerden gelmekte ve üreticilere veya üreticilerin atadığı firmalara tamir bakım için gönderilmektedir. Tamir bakım sonrası garanti kapsamında değiştirilmesi gereken ürünler için müşterilere yeni ürünler verilmekte, tutarı üretici firmalara fatura edilmektedir. Garanti karşılığı yükümlülüğümüz bulunmamaktadır.

2.09 Yeni ve Revize Edilmiş Uluslararası Finansal Raporlama Standartları

i) 1 Ocak 2012 tarihinden itibaren geçerli olan yeni standart, değişiklik ve yorumlara ilişkin özet bilgi:

- UMS 12 (Değişiklik) "Gelir Vergisi" (1 Ocak 2012 tarihinde veya sonrasında başlayan hesap dönemleri için geçerli olacaktır.) Gerçeğe uygun değer modeliyle ölçülen yatırım amaçlı gayrimenkuller üzerindeki ertelenmiş verginin, gayrimenkulün taşınan değerinin satış yoluyla geri kazanılacağı esasıyla hesaplanmasına ilişkin güncellemeler yapılmıştır. Ayrıca UMS 16'daki yeniden değerlendirme modeliyle ölçülen amortismanına tabi olmayan varlıkların üzerindeki ertelenmiş verginin her zaman satış esasına göre hesaplanması gerektiği konusunda açıklama getirilmiştir.
- UFRS 7 (Değişiklik) "Finansal Araçlar: Açıklamalar" (1 Temmuz 2011 tarihinde veya sonrasında başlayan hesap dönemleri için geçerli olacaktır.) Bilanço dışı işlemlerin kapsamlı bir şekilde incelenmesine ilişkin açıklamalar yapılmıştır. Finansal tablo kullanıcılarının finansal varlıklara ilişkin devir işlemlerini ve devri gerçekleştiren işlemlerde kalan risklerin yaratabileceği etkileri anlamasına dönük düzenlemeler yapılmıştır.

Yukarıdaki değişikliklerin Grup mali tablolarına bir etkisi olmamıştır.

ii) 31 Aralık 2012 tarihi itibarıyla yürürlüğe girmemiş ve Grup tarafından erken uygulama tercihi kullanılmamış yeni standart, değişiklik ve yorumlara ilişkin özet bilgi:

- UFRS 1 (Değişiklik) "UFRS'nin İlk Defa Uygulanması" (1 Ocak 2013 tarihinde veya sonrasında başlayan hesap dönemlerinde geçerli olacaktır.) Yapılan değişiklik, ilk kez UFRS uygulayan şirketlerin piyasa faiz oranından daha düşük bir faiz oranı ile kullandıkları kamu kredilerinin muhasebeleştirilmesine ilişkin düzenlemeleri içermektedir.
- UFRS 7 (Değişiklik) "Finansal Araçlar: Açıklamalar" (1 Ocak 2013 tarihinde veya sonrasında başlayan hesap dönemleri için geçerli olacaktır ve geriye dönük olarak uygulanacaktır.) Dipnot açıklamalarının detaylandırılmasına ilişkin hükümler içermektedir. Değişiklikle UFRS ve diğer standartlara göre hazırlanmış mali tabloların karşılaştırılabilirliğinin artırılması amaçlanmıştır.
- UFRS 9 "Finansal Araçlar: Sınıflandırma ve Açıklama" (Aralık 2011'de yapılan değişiklikler ile uygulama tarihi 1 Ocak 2015 tarihinde veya sonrasında başlayan hesap dönemlerinde geçerli olacak şekilde ötelenmiştir. Erken uygulamaya izin verilmektedir.) Bu standart, finansal varlıkların, işletmenin finansal varlıklarını yönetmede kullandığı model ve sözleşmeye dayalı nakit akış özellikleri baz alınarak sınıflandırılmasını ve daha sonra gerçeğe uygun değer veya itfa edilmiş maliyetle değerlendirilmesini gerektirmektedir.
- UFRS 10 "Konsolide Finansal Tablolar" (1 Ocak 2013 tarihinde veya sonrasında başlayan hesap dönemleri için geçerli olacaktır ve geçmişe dönük olarak uygulanacaktır. UFRS 11 Müşterek Düzenlemeler ve UFRS 12 Diğer İşletmelerdeki Yatırımların Açıklamaları standartlarının da aynı anda uygulanması şartı ile erken uygulamaya izin verilmiştir.) Müşterek yönetilen iş ortaklıklarının ve müşterek faaliyetlerin nasıl muhasebeleştirileceği düzenlenmiştir. UMS 27 Konsolide ve Bireysel Finansal Tablolar Standardının konsolidasyona ilişkin kısmının yerini almıştır. Hangi şirketlerin konsolide edileceğini belirlemede kullanılacak yeni bir "kontrol" tanımı yapılmıştır.
- UFRS 11 "Müşterek Düzenlemeler" (1 Ocak 2013 tarihinde veya sonrasında başlayan hesap dönemleri için geçerli olacaktır ve geçmişe dönük olarak uygulanacaktır. UFRS 10 Konsolide Finansal Tablolar ve UFRS 12 Diğer İşletmelerdeki Yatırımların Açıklamaları standartlarının da aynı anda uygulanması şartı ile erken uygulamaya izin verilmiştir.) Müşterek yönetilen iş ortaklıklarının ve müşterek faaliyetlerin nasıl muhasebeleştirileceği düzenlenmiştir. Yeni standart kapsamında, artık iş ortaklıklarının oransal konsolidasyona tabi tutulmasına izin verilmemektedir.
- UFRS 12 "Diğer İşletmelerdeki Yatırımların Açıklamaları" (1 Ocak 2013 tarihinde veya sonrasında başlayan hesap

dönemleri için geçerli olacaktır ve geçmişe dönük olarak uygulanacaktır. UFRS 10 Konsolide Finansal Tablolar ve UFRS 11 Müşterek Düzenlemeler standartlarının da aynı anda uygulanması şartı ile erken uygulamaya izin verilmiştir.) Bir işletmenin katılımının olduğu şirketlere ait olan konsolide ve konsolide olmayan finansal tablolara ilişkin ileri düzeyde açıklamalar getirmiştir.

- UFRS 13 "Gerçeğe Uygun Değerin Ölçümü" (Bu standart 1 Ocak 2013 ve sonrasında sona eren hesap dönemlerinden itibaren ileriye doğru uygulanacaktır. Erken uygulamaya izin verilmektedir.) Standart gerçeğe uygun değer ölçümleri için rehber niteliğindedir ve gerçeğe uygun değer UFRS kapsamında nasıl ölçüleceğini açıklamaktadır. Bu standart gerçeğe uygun değer ölçümleri ile ilgili ek açıklama yükümlülükleri getirmektedir.
- UMS 1 (Değişiklik) "Finansal Tabloların Sunumu" (1 Temmuz 2012 tarihinde veya sonrasında başlayan hesap dönemleri için geçerlidir ve geçmişe dönük uygulanacaktır.) Yapılan değişiklikle diğer kapsamlı gelir tablosunda gösterilen kalemlerin sadece gruplaması değişmektedir. Takip eden dönemlerde gelir tablosunda sınıflanma olasılığı olan kalemler ile böyle bir olasılık olmayan kalemler ayrı gruplar halinde raporlanacaktır.
- UMS 19 (Değişiklik) "Çalışanlara Sağlanan Faydalar" (1 Ocak 2013 tarihinde veya sonrasında başlayan hesap dönemleri için geçerli olacaktır ve geçmişe dönük olarak uygulanacaktır.) Yapılan değişiklikle uygulamaya ilişkin açıklamalar genişletilmiş ve kıdem tazminatı hesabında koridor metodu yürürlükten kaldırılmıştır. Değişiklik ayrıca, finansal giderlerin net fonlama esasına göre hesaplanması ve kısa uzun vade ayırımının personelin hak etme prensibine göre değil, tahmini ödeme tarihine göre yapılması konusunda hükümler içermektedir.
- UMS 27 (Değişiklik) "Bireysel Finansal Tablolar" UFRS 10 ve UFRS 11'in yayınlanmasına paralel olarak bazı değişiklikler yapılmıştır. UMS 27 sadece bağlı ortaklık, müştereken kontrol edilen işletmeler ve iştiraklerin bireysel finansal tablolarda muhasebeleştirilmesini içermektedir. Geçiş hükümleri UFRS 10 ile aynıdır.
- UMS 28 (Değişiklik) "İştirakler ve İş Ortaklıklarındaki Yatırımlar" UFRS 11 ve UFRS 12'nin yayınlanmasına paralel olarak bazı değişiklikler yapılmıştır. Yapılan değişiklikle UMS 28 iştirakler ve İş Ortaklıklarını kapsamaktadır. Değişiklik sonrasında UMS 28 sadece bağlı ortaklık, müştereken kontrol edilen işletmeler ve iştiraklerin bireysel finansal tablolarda muhasebeleştirilmesini içerir hale gelmiştir.
- UMS 32 (Değişiklik) "Finansal Araçlar: Sunum" (1 Ocak 2014 tarihinde veya sonrasında başlayan hesap dönemleri için geçerli olacaktır ve geçmişe dönük olarak uygulanacaktır.) Yapılan değişiklikle standartta bulunan uygulama rehberi güncellenmiştir. Bu güncelleme ile mali tablolarda bulunan finansal varlık ve yükümlülüklerin netleştirilmesi konusundaki uygulamaya açıklık getirilmesi amaçlanmıştır.
- UFRYK 20 "Yerüstü Maden İşletmelerinde Üretim Aşamasındaki Hafriyat Maliyetleri" (1 Ocak 2013 tarihinde ya da sonrasında başlayan finansal dönemler için yürürlüğe girecek olup erken uygulamaya izin verilmektedir) Şirketlerin karşılaştırmalı olarak sunulan dönemin başından itibaren üretim aşamasında oluşan hafriyat maliyetlerine bu yorumun gerekliliklerini uygulamaları gerekecektir.

Yukarıdaki standartların uygulanmasının gelecek dönemlerde mali tablolara olası etkisi değerlendirilmekte olup Grup Yönetimi yukarıdaki standart ve yorumların Grup'un mali tabloları üzerinde önemli bir etki yaratmasını beklememektedir.

3 İŞLETME BİRLEŞMELERİ

Şirket cari dönemde Birleşik Arap Emirliklerinde mukim 150.000 BAE Dirhemi sermayeli Datagate International FZE ünvanlı Şirket'e kuruluş aşamasında % 100 oranında iştirak etmiştir. Şirket'e kuruluş aşamasında iştirak edilmediğinden şerefiye hesaplanmamıştır.

4 İŞ ORTAKLIKLARI

Grup'un iş ortaklığı bulunmamaktadır.

5 BÖLÜMLERE GÖRE RAPORLAMA

Grup bilişim sektöründe faaliyet gösterdiği için finansal bilgilerini bölümlere göre raporlanmasına gerek duyulmamıştır. Ancak ilgili dipnotta, üretim ve satış miktarları hakkında bilgi yer almaktadır.

6 NAKİT VE NAKİT BENZERLERİ

Grup'un 31 Aralık 2012 ve 31 Aralık 2011 tarihleri itibariyle Nakit ve Nakit Benzeri varlıkları aşağıda açıklanmıştır:

Hesap Adı	31 Aralık 2012	31 Aralık 2011
Kasa	16.759	10.679
Banka	7.651.330	17.761.179
-Vadesiz Mevduat	7.651.330	17.761.179
Vadeye Kadar Elde Tut. Fin.Var.(Ters Repo)	11.231.160	16.927.235
Kredi Kartı Slipleri	40.974	31.153
Toplam	18.940.223	34.730.246

31 Aralık 2012'de elde edilen ters repo işlemleri 1-2 günlük vadeli olup 397 TL faiz gelir tahakkuku yapılmıştır. Ters repo USD olarak yapılmış olup faiz oranları % 0,90 - % 2 arasındadır.

31 Aralık 2011'de elde edilen ters repo işlemleri 1-3 günlük vadeli olup 803 TL faiz gelir tahakkuku yapılmıştır. Ters repo USD olarak yapılmış olup faiz oranları % 0,24 - % 1,35 arasındadır.

Cari ve önceki dönem kredi kartı sliplerinin vadesi 1-3 günlüktür.

Nakit akım tablosunda nakit ve nakit benzerleri bakiyesi faiz hariç tutarı ile yer almaktadır.

Nakit ve Nakit Benzerleri	31 Aralık 2012	31 Aralık 2011
Bilanço Bakiyesi	18.940.223	34.730.246
Gelir Tahakkukları	(397)	(803)
Nakit Akım Tablosunda Raporlanan	18.939.826	34.729.443

31 Aralık 2012 tarihi itibari ile Nakit ve Nakit benzerleri hesap grubunda bloke veya rehin olarak tutulan tutar mevcut değildir. (31 Aralık 2011 : Yoktur.)

7 FİNANSAL YATIRIMLAR

Grup'un finansal yatırımlarının tamamı gerçeğe uygun değeri üzerinden muhasebeleştirilmiş türev araçlardan oluşmaktadır.

Hesap Adı	31 Aralık 2012	31 Aralık 2011
Türev Finansal Araçlar	-	21.565
Toplam	-	21.565

Grup 31 Aralık 2011 tarihi itibariyle 523.903 USD tutarında döviz alım sözleşmesi yapmıştır. Sözleşmelerin 487.531 USD kısmı 0-3 ay, bakiye 36.372 USD kısmı ise 3-12 ay vadeli. Bu sözleşmelerin 31 Aralık 2011 tarihi itibariyle ger-

çeğre uygun değeri 968.036 TL olup oluşan değerleme farklarının 9.305 TL'si özkaynaklar altında "finansal araçlar riskten korunma fonu" olarak muhasebeleştirilmiş, bakiye tutar 12.260 TL ise gelir yazılmıştır. Değerleme farkına ilişkin olarak hesaplanan 4.313 TL tutarındaki ertelenmiş vergi varlığının 1.860 TL'si özkaynaklar altında finansal araçlar riskten korunma fonundan mahsup edilmiştir.

8 FİNANSAL BORÇLAR

Grup'un 31 Aralık 2012 ve 31 Aralık 2011 tarihleri itibariyle Kısa Vadeli Finansal Borçları aşağıda açıklanmıştır:

Hesap Adı	31 Aralık 2012	31 Aralık 2011
Banka Kredileri	-	-
Faktoring Kredileri	-	7.657.257
Kısa Vadeli Krediler Toplamı	-	7.657.257

Grup'un 31 Aralık 2012 ve 31 Aralık 2011 tarihleri itibariyle Uzun Vadeli Finansal Borçları aşağıda açıklanmıştır:

Hesap Adı	31 Aralık 2012	31 Aralık 2011
Faktoring Kredileri	-	1.428.666
Uzun Vadeli Krediler Toplamı	-	1.428.666

Banka Kredilerinin ayrıntısı aşağıda açıklanmıştır:

31 Aralık 2012

Yoktur.

31 Aralık 2011

Nev'i	Döviz Tutarı	TL Tutarı	Etkin Faiz Oranı (%)
Kısa Vadeli Krediler			
Faktoring Kredileri (TL) (*)		7.657.257	13,35%-18,97
Toplam Krediler		7.657.257	

Nev'i	Döviz Tutarı	TL Tutarı	Etkin Faiz Oranı (%)
Uzun Vadeli Krediler			
Faktoring Kredileri (TL) (*)		1.428.666	13,35%
Toplam Krediler		1.428.666	

(*) Kısa vadeli faktoring kredilerinin 589.200 TL kısmı, uzun vadeli faktoring kredilerinin ise tamamı, TNet Bilgisayar kampanyası kapsamında uzun vadeli alacakların finansmanı amacı ile faktoring firmasından temlik öncesi kullanılan fon tutarıdır. Kampanya süresi boyunca TNet'e düzenlenen faturaların % 80'i faktoring

Finansal Borçların vadeleri aşağıdaki gibidir:

9 DİĞER FİNANSAL YÜKÜMLÜLÜKLER

Krediler	31 Aralık 2012	31 Aralık 2011
0-3 ay	-	7.222.457
3-12 ay	-	434.800
12-36 ay	-	1.428.666
Toplam	-	9.085.923

Grup'un 31 Aralık 2012 ve 31 Aralık 2011 tarihleri itibariyle Diğer Finansal Yükümlülükler aşağıda açıklanmıştır:

Grup 31 Aralık 2012 tarihi itibariyle 2.024.714 USD tutarında döviz alım sözleşmesi yapmıştır. Sözleşmelerin ta-

Hesap Adı	31 Aralık 2012	31 Aralık 2011
Türev Finansal Araçlar	37.476	-
Toplam	37.476	-

mamı 0-3 ay vadelidir. Bu sözleşmelerin 31 Aralık 2012 tarihi itibariyle gerçeğe uygun değeri 3.646.732 TL olup oluşan değerlendirme farklarının 578 TL'si özkaynaklar altında "finansal araçlar riskten korunma fonu" olarak muhasebeleştirilmiş, bakiye tutar 36.898 TL ise gider yazılmıştır. Değerleme farkına ilişkin olarak hesaplanan 7.495 TL tutarındaki ertelenmiş vergi varlığının 116 TL'si özkaynaklar altında finansal araçlar riskten korunma fonundan mahsup edilmiştir.

10 TİCARİ ALACAK VE BORÇLAR

Grup'un 31 Aralık 2012 ve 31 Aralık 2011 tarihleri itibariyle Kısa Vadeli Ticari Alacakları aşağıda açıklanmıştır:

Grup'un 31 Aralık 2012 ve 31 Aralık 2011 tarihleri itibariyle Uzun Vadeli Ticari Alacakları bulunmamaktadır.

Hesap Adı	31 Aralık 2012	31 Aralık 2011
Ticari Alacaklar	27.484.889	50.399.383
İlişkili Taraflardan Ticari Alacaklar	2.370	7.077.075
Diğer Alacaklar	27.482.519	43.322.308
Alacak Senetleri	13.388.239	16.087.819
Alacak Reeskontu (-)	(218.616)	(496.657)
Şüpheli Ticari Alacaklar	1.353.639	1.275.934
Şüpheli Ticari Alacaklar Karşılığı (-)	(1.353.639)	(1.275.934)
Toplam	40.654.512	65.990.545

Grup'un 31 Aralık 2012 tarihi itibariyle toplam 40.654.512 TL olan ticari alacağının 629.916 TL'si teminat kapsamındadır. 31 Aralık 2011 tarihi itibari ile ise 65.990.545 TL olan ticari alacağının 1.354.701 TL'si teminat kapsamındadır. Ticari alacaklarda risklerin niteliği ve düzeyine ilişkin ek açıklamalar Not:38'de yer almaktadır.

Şüpheli alacaklar karşılığındaki hareketler:

Vadesi geçmiş ancak değer düşüklüğüne uğramamış ticari alacakların vade analizi aşağıdaki gibidir:

	1 Ocak- 31 Aralık 2012	1 Ocak- 31 Aralık 2011
Dönem başı bakiyesi (-)	(1.275.934)	(1.244.764)
Dönem içinde tahsil edilen tutarlar (+)	2.614	27.027
Kur Farkı	925	(233)
Dönem gideri (-) (Not: 30)	(81.244)	(57.964)
Dönem sonu bakiyesi	(1.353.639)	(1.275.934)

Grup'un 31 Aralık 2012 ve 31 Aralık 2011 tarihleri itibariyle Kısa Vadeli Ticari Borçları aşağıda açıklanmıştır:

	31 Aralık 2012	31 Aralık 2011
3 aya kadar	71.347	68.868
3-12 ay arası	27.027	-
1-5 yıl arası	-	-
Toplam	98.374	68.868

Grup'un 31 Aralık 2012 ve 31 Aralık 2011 tarihleri itibariyle Uzun Vadeli Ticari Borçları bulunmamaktadır.

Hesap Adı	31 Aralık 2012	31 Aralık 2011
Satıcılar	48.361.312	63.940.076
Diğer Satıcılar	48.130.262	63.861.907
İlişkili Taraf Satıcıları	231.050	78.169
Borç Senetleri	130.561	-
Borç Reeskontu (-)	(81.284)	(424.791)
Toplam	48.410.589	63.515.285

Ticari alacakların ve borçların ortalama vadesi iki ayın altındadır. Ticari alacaklar ve borçların reeskontunda TL alacak ve borçlarda etkin faiz oranı olarak Devlet İç Borçlanma Senetleri bileşik faiz oranları kullanılmıştır. USD ve EURO cinsinden alacak ve borçların reeskontunda ise Libor ve Eurobor oranları kullanılmıştır. 31 Aralık 2012 Oranlar: TL %6 USD % 0,8435, EURO % 0,4400 (31.12.2011 Oranlar : TL %11, USD %1,1281, EURO % 1,9134)

11 DİĞER ALACAK VE BORÇLAR

Grup'un 31 Aralık 2012 ve 31 Aralık 2011 tarihleri itibariyle Kısa Vadeli Diğer Alacakları aşağıda açıklanmıştır:

Grup'un 31 Aralık 2012 ve 31 Aralık 2011 tarihleri itibariyle Uzun Vadeli Diğer Alacakları aşağıda açıklanmıştır:

Hesap Adı	31 Aralık 2012	31 Aralık 2011
Personelden Alacaklar	49.556	6.704
Toplam	49.556	6.704

Diğer alacaklarda risklerin niteliği ve düzeyine ilişkin ek açıklamalar Not:38'de yer almaktadır.

Hesap Adı	31 Aralık 2012	31 Aralık 2011
Verilen Depozito ve Teminatlar	1.139	1.207
Toplam	1.139	1.207

Grup'un 31 Aralık 2012 ve 31 Aralık 2011 tarihleri itibariyle Kısa Vadeli Diğer Borçları aşağıda açıklanmıştır:

12 FİNANS SEKTÖRÜ FAALİYETLERİNDEN ALACAK VE BORÇLAR

Hesap Adı	31 Aralık 2012	31 Aralık 2011
Öd. Vergi, Harç ve Diğer Kesintiler	40.803	35.573
Ödenecek SGK Borçları	41.048	39.292
Alınan Sipariş Avansları	213.760	228.378
Personele Borçlar	133.236	131.667
Toplam	428.847	434.910

Yoktur.

13 STOKLAR

Grup'un 31 Aralık 2012 ve 31 Aralık 2011 tarihleri itibariyle Stokları aşağıda açıklanmıştır:

Faturası düzenlenmiş ancak stoklara girişi daha sonra gerçekleşen ürünler "Yoldaki mallar" hesabına alınmaktadır.

Hesap Adı	31 Aralık 2012	31 Aralık 2011
Ticari Mallar	12.046.308	7.712.975
Yoldaki Mallar	2.678.916	63.400
Stok Değer Düşüklüğü Karşılığı (-)	(272.679)	(165.403)
Toplam	14.452.545	7.610.972

Stok Değer Düşüş karşılığındaki hareketler:

Stokta 3 aydan fazla bekleyen ticari mallar için stok bekleme sürelerindeki artışa bağlı olarak artan yüzdelerle

	1 Ocak- 31 Aralık 2012	1 Ocak- 31 Aralık 2011
Dönem başı bakiyesi (-)	(165.403)	(437.254)
Net Gerçekleşebilir Değer artışı nedeniyle iptal edilen karşılık (+)	-	271.851
Yabancı Para Çevrim Farkı	(1.024)	-
Cari Dönemde Ayrılan Karşılık (-)(Not: 28)	(106.252)	-
Dönem sonu bakiyesi (-)	(272.679)	(165.403)

stok değer düşüklüğü karşılığı hesaplanmaktadır. 31 Aralık 2012 tarihi itibariyle stokların 1.308.992 TL'si net ger-

çekleşebilir değeri ile bakiyesi ise maliyet bedeli ile mali tablolarda yer almaktadır.(31 Aralık 2011 tarihi itibariyle stokların 434.323 TL'si net gerçekleşebilir değeri ile bakiyesi ise maliyet bedeli ile mali tablolarda yer almaktadır)

Yükümlülükler karşılığında teminat olarak verilen stok bulunmamaktadır.

Açıklama	31 Aralık 2012	31 Aralık 2011
Maliyet Bedeli	1.581.671	599.726
Stok Değer Düşüş Karşılığı	(272.679)	(165.403)
Net Gerçekleşebilir Değer (a)	1.308.992	434.323
Maliyet Bedeli ile Yer alanlar (b)	13.143.553	7.176.649
Toplam Stoklar (a+b)	14.452.545	7.610.972

Aktif değerlerin sigorta teminat tutarına Not:22'de yer verilmektedir.

Dönem içerisinde gider yazılan stok tutarı Not:28'de yer almaktadır.

14 CANLI VARLIKLAR

Yoktur.

15 DEVAM EDEN İNŞAAT SÖZLEŞMELERİNE İLİŞKİN VARLIKLAR

Yoktur.

16 ÖZKAYNAK YÖNTEMİYLE DEĞERLENEN YATIRIMLAR

Yoktur.

17 YATIRIM AMAÇLI GAYRİMENKULLER

Grup'un Ankara ili Çankaya ilçesindeki bir adet konuttan oluşan yatırım amaçlı gayrimenkulü, 2010 yılında alacak ipoteği karşılığında iktisap edilmiştir. İktisap edilen bu gayrimenkulün rayiç değerini 125.500 TL olarak tahmin edilmektedir. Tahmin yapılırken civar gayrimenkullerin rayiç değerleri göz önüne alınmıştır. Önceki dönemde söz konusu yatırım amaçlı gayrimenkul satılmıştır.

31 Aralık 2012

Yoktur.

31 Aralık 2011

Maliyet Bedeli

Birikmiş Amortisman

Hesap Adı	1 Ocak 2011	Alış	Satış	Transfer	31 Aralık 2011
Binalar	125.500	-	(125.500)	-	-
Toplam	125.500	-	(125.500)	-	-

Diğer Bilgiler:

Amortisman ve itfa paylarının tamamı faaliyet giderlerinde yer almaktadır.(Not:30)

Hesap Adı	1 Ocak 2011	Dönem Amortismanı	Satış	Transfer	31 Aralık 2011
Binalar	(629)	(1.881)	2.510	-	-
Toplam	(629)	(1.881)	2.510	-	-
Net Değer	124.871				-

Aktif değerlerin sigorta teminat tutarına Not:22'de yer verilmektedir.

Aktif değerler üzerinde ipotek, kısıtlama ve şerh mevcut değildir.

18 MADDİ DURAN VARLIKLAR

Grup'un 31 Aralık 2012 ve 31 Aralık 2011 tarihleri itibariyle Maddi Duran Varlıkları aşağıda açıklanmıştır:

31 Aralık 2012

Maliyet Bedeli

Hesap Adı	1 Ocak 2012	Alış	Satış	Yabancı Para Çevrim Farkı	31 Aralık 2012
Tesis Makine ve Cihazlar	3.709	-	-	(208)	3.501
Taşıtlar	135.323	6.575	-	(7.658)	134.240
Demirbaşlar	856.024	11.569	-	(48.249)	819.344
Özel Maliyetler	11.846	-	-	(667)	11.179
Toplam	1.006.902	18.144	-	(56.782)	968.264

Birikmiş Amortisman

Hesap Adı	1 Ocak 2011	Dönem Amortismanı	Satış	Yabancı Para Çevrim Farkı	31 Aralık 2011
Tesis Makine ve Cihazlar	(3.709)	-	-	209	(3.500)
Taşıtlar	(80.589)	(15.624)	-	2.912	(93.301)
Demirbaşlar	(798.973)	(22.157)	-	49.830	(771.299)
Özel Maliyetler	(10.292)	(1.416)	-	1.995	(9.713)
Toplam	(893.563)	(39.197)	-	54.946	(877.813)
Net Değer	113.339				90.451

31 Aralık 2011

Maliyet Bedeli

Hesap Adı	1 Ocak 2011	Alış	Satış	31 Aralık 2011
Tesis Makine ve Cihazlar	3.709	-	-	3.709
Taşıtlar	135.323	-	-	135.323
Demirbaşlar	835.617	33.114	(12.707)	856.024
Özel Maliyetler	11.846	-	-	11.846
Toplam	986.495	33.114	(12.707)	1.006.902

Birikmiş Amortisman

Hesap Adı	1 Ocak 2011	Dönem Amortismanı	Satış	31 Aralık 2011
Tesis Makine ve Cihazlar	(3.709)	-	-	(3.709)
Taşıtlar	(61.317)	(19.272)	-	(80.589)
Demirbaşlar	(781.483)	(20.665)	3.175	(798.973)
Özel Maliyetler	(7923)	(2.369)	-	(10.292)
Toplam	(854.432)	(42.306)	3.175	(893.563)
Net Değer	132.063			113.339

Diğer Bilgiler:

Amortisman ve itfa paylarının tamamı faaliyet giderlerinde yer almaktadır. (Not:30)

Aktif değerlerin sigorta teminat tutarına Not:22'de yer verilmektedir.

Aktif değerler üzerinde ipotek, kısıtlama ve şerh mevcut değildir.

19 MADDİ OLMAYAN DURAN VARLIKLAR

31 Aralık 2012

Maliyet Bedeli

Hesap Adı	1 Ocak 2011	Alış	Satış	Yabancı Para Çevrim Farkı	31 Aralık 2011
Haklar	212.033	2.235	-	(11.945)	202.323
Toplam	212.033	2.235	-	(11.945)	202.323



Birikmiş İtfa Payları

Hesap Adı	1 Ocak 2011	Dönem İtfa Payı	Satış	Yabancı Para Çevrim Farkı	31 Aralık 2011
Haklar	(203.371)	(3.582)	-	11.201	(195.752)
Toplam	(203.371)	(3.582)	-	11.201	(195.752)
Net Değer	8.662				6.57

31 Aralık 2011

Maliyet Bedeli

Hesap Adı	1 Ocak 2011	Alış	Satış	31 Aralık 2011
Haklar	206.642	5.391	-	212.033
Toplam	206.642	5.391	-	212.033

Birikmiş İtfa Payları

Hesap Adı	1 Ocak 2011	Dönem İtfa Payı	Satış	31 Aralık 2011
Haklar	(200.575)	(2.796)	-	(203.371)
Toplam	(200.575)	(2.796)	-	(203.371)
Net Değer	6.067			8.662

Amortisman ve itfa paylarının tamamı faaliyet giderlerinde yer almaktadır. (Not:30)

20 ŞEREFİYE

Yoktur.

21 DEVLET TEŞVİK VE YARDIMLARI

Yoktur.

22 KARŞILIKLAR, KOŞULLU VARLIK VE YÜKÜMLÜLÜKLER

i) Karşılıklar

Hesap Adı	31 Aralık 2012	31 Aralık 2011
TNet Kampanya Karşılıkları	2.475.464	5.183.023
Fiyat Farkı Karşılıkları	660.771	1.481.869
Dava Karşılıkları (Not:22-ii)	480.060	525.982
Toplam	3.616.295	7.190.874

31 Aralık 2012	Dava Karşılığı	Fiyat Farkı Karşılıkları	TTNet Kampanya Karşılıkları	Toplam
1 Ocak itibariyle	525.982	1.481.869	5.183.023	7.190.874
İlave karşılık	43.539	660.771	-	704.310
Ödeme / Mahsup	(89.461)	(1.481.869)	(2.707.559)	(4.278.889)
İptal edilen karşılıklar	-	-	-	-
Toplam	480.060	660.771	2.475.464	3.616.295

31 Aralık 2011	Dava Karşılığı	Fiyat Farkı Karşılıkları	TT Net Kampanyası	Toplam
1 Ocak itibariyle	581.718	624.850	-	1.206.568
İlave karşılık	80.071	1.481.869	5.183.023	6.744.963
Ödeme / Mahsup	-	(624.850)	-	(624.850)
İptal edilen karşılıklar	(135.807)	-	-	(135.807)
Toplam	525.982	1.481.869	5.183.023	7.190.874

Önceki döneme ilişkin farklı fiyatla satılan ürünler için müşterilerden fiyat farkı faturaları alınmakta ve karşılıkları ayrılmaktadır. Ayrıca satışları arttırmak için müşterilere hedefler verilmekte, verilen hedeflerin tutturulması doğrultusunda bayilerden ciro primi, credit note, fiyat farkı vb faturalar alınmakta ve karşılıkları ayrılmaktadır.

ii) Koşullu Varlık ve Yükümlülükler;

31 Aralık 2012

31 Aralık 2012 tarihi itibariyle Grup aleyhine açılan 480.060 TL tutarındaki davaların tümü için yasal karşılık ayrılmış olup söz konusu tutarlar mali tablolara yansıtılmıştır.

31 Aralık 2011

31 Aralık 2011 tarihi itibariyle Grup aleyhine açılan 525.982 TL tutarındaki davaların tümü için yasal karşılık ayrılmış olup söz konusu tutarlar mali tablolara yansıtılmıştır.

iii) Pasifte yer almayan taahhütler;

31 Aralık 2012

	TL	USD	EURO
Verilen Teminat Mektupları	222.100	2.800.000	-
TOPLAM	222.100	2.800.000	-

31 Aralık 2011

	TL	USD	EURO
Verilen Teminat Mektupları	1.471.442	3.175.000	-
TOPLAM	1.471.442	3.175.000	-

iv) Aktif değerler üzerinde mevcut bulunan toplam ipotek ve teminat;

Aktif Değerler Üzerinde İpotek ve Teminat bulunmamaktadır.

v) Aktif değerlerin toplam sigorta tutarı;
31 Aralık 2012

Sigortalanan Aktifin Cinsi	USD	TL
Ticari Mallar	7524.649	-
Taşıtlar	-	134.150
Diğer	186.102	-
Toplam	7.710.751	134.150

31 Aralık 2011

Sigortalanan Aktifin Cinsi	USD	TL
Ticari Mallar	15.497500	-
Taşıtlar	-	113.050
Diğer	127563	-
Toplam	15.625.063	113.050

vi) Grup Tarafından Verilen Teminat Rehin İpotekler ve Özkaynaklara Oranı ;

Grup tarafından verilen TRİ' ler	31 Aralık 2012		31 Aralık 2011	
	Döviz Tutarı	TL Karşılığı	Döviz Tutarı	TL Karşılığı
A. Kendi tüzel kişiliği adına verilmiş olan TRİ' lerin toplam tutarı	-	5.213.380	-	7.468.700
Teminat Mektubu (USD)	2.800.000	4.991.280	3.175.000	5.997.258
Teminat Mektubu (TL)	-	222.100	-	1.471.442
Rehin	-	-	-	-
İpotek	-	-	-	-
B. Tam konsolidasyon kapsamına dahil edilen ortaklıklar lehine verilmiş olan TRİ' lerin toplam tutarı	-	-	-	-
C. Olağan ticari faaliyetlerin yürütülmesi amacıyla diğer 3. Kişilerin borcunu temin amacıyla verilmiş olan TRİ' lerin toplam tutarı	-	-	-	-
D. Diğer verilen TRİ' lerin toplam tutarı	-	-	-	-
i. Ana ortak lehine verilmiş olan TRİ' lerin toplam tutarı	-	-	-	-
ii. B ve C maddeleri kapsamına girmeyen diğer grup şirketleri lehine verilmiş olan TRİ' lerin toplam tutarı	-	-	-	-
iii. C maddesi kapsamına girmeyen 3. kişiler lehine verilmiş olan TRİ' lerin toplam tutarı	-	-	-	-
Toplam	-	5.213.380	-	7.468.700

Grup tarafından verilen diğer TRİ'lerin özkaynaklara oranı % 0'dır. (31 Aralık 2011: % 0)

23 TAAHHÜTLER

Yoktur.

24 ÇALIŞANLARA SAĞLANAN FAYDALAR

Hesap Adı	31 Aralık 2012	31 Aralık 2011
Kıdem Tazminatı Karşılığı	183.250	99.139
Toplam	183.250	99.139

Yürürlükteki İş Kanunu hükümleri uyarınca, çalışanlardan kıdem tazminatına hak kazanacak şekilde iş sözleşmesi sona erenlere, mevzuat gereği hak kazandıkları yasal kıdem tazminatlarının ödenmesi yükümlülüğü vardır. Ayrıca, halen yürürlükte bulunan mevzuat gereğince kıdem tazminatını alarak işten ayrılma hakkı kazananlara da yasal kıdem tazminatlarını ödeme yükümlülüğü bulunmaktadır. 31 Aralık 2012 tarihi itibarıyla ödenecek kıdem tazminatı, aylık 3.033,98 TL (31 Aralık 2011: 2.731,85 TL) tavanına tabidir. Grup'un kıdem tazminatı karşılığının hesaplanmasında 1 Ocak 2013 tarihinden itibaren geçerli olan 3.129,25 TL tavan tutarı dikkate alınmıştır. (31 Aralık 2011 : 2.805,04 TL).

Kıdem tazminatı yükümlülüğü, şirketin çalışanların emekli olmasından doğan gelecekteki olası yükümlülüğün bugünkü değerinin tahminine göre hesaplanır. UMS 19 ("Çalışanlara Sağlanan Faydalar"), şirketin yükümlülüklerini tanımlanmış fayda planları kapsamında aktüeryal değerlendirme yöntemleri kullanılarak geliştirilmesini öngörür. Buna uygun olarak, toplam yükümlülüklerin hesaplanmasında kullanılan aktüeryal varsayımlar aşağıda belirtilmiştir:

Esas varsayım, her hizmet yılı için olan azami yükümlülüğün enflasyona paralel olarak artmasıdır. Dolayısıyla, uygulanan iskonto oranı, gelecek enflasyon etkilerinin düzeltilmesinden sonraki beklenen reel oranı ifade eder. 31 Aralık 2012 tarihi itibarıyla, ekli mali tablolarda karşılıklar, çalışanların emekliliğinden kaynaklanan geleceğe ait olası yükümlülüğünün bugünkü değeri tahmin edilerek hesaplanır. 31 Aralık 2012 tarihi itibarıyla, ekli mali tablolarda karşılıklar, çalışanların emekliliğinden kaynaklanan geleceğe ait olası yükümlülüğünün bugünkü değeri tahmin edilerek hesaplanır. 31 Aralık 2012 tarihi itibarıyla karşılıklar yıllık %5 enflasyon oranı ve %9 iskonto oranı varsayımına göre, %3,81 reel iskonto oranı ile hesaplanmıştır (31 Aralık 2011: %4,66 reel iskonto oranı). Grup reel iskonto oranlarına ilişkin olarak yapmış olduğu varsayımlar her bilanço döneminde gözden geçirilmektedir.

	1 Ocak 2012 31 Aralık 2012	1 Ocak 2011 31 Aralık 2011
1 Ocak	99.139	86.709
Hizmet Maliyeti	23.993	11.466
Aktüeryal Kayıp /(Kazanç)	68.107	61.958
Faiz Maliyeti	9.914	8.671
Ödeme (-)	(17.903)	(69.665)
Kapanış Bakiyesi	183.250	99.139

Kıdem tazminat karşılık giderlerinin tamamı faaliyet giderlerinde muhasebeleştirilmektedir.

25 EMEKLİLİK PLANLARI

Yoktur.

26 DİĞER VARLIK VE YÜKÜMLÜLÜKLER

Grup'un 31 Aralık 2012 ve 31 Aralık 2011 tarihleri itibariyle Diğer Dönen Varlıkları aşağıda açıklanmıştır:

Hesap Adı	31 Aralık 2012	31 Aralık 2011
Gelecek Aylara Ait Giderler	88.759	292.682
Credit Note Gelir Tahakkuku (*)	1.103.885	1.046.458
Devreden KDV	5.496.840	1.831.457
Peşin Ödenen Vergiler (İade Alınacak Geçici Vergi)	7.446	-
Verilen Sipariş Avansları	1.284.790	35.602
Toplam	7.981.720	3.206.199

(*)Credit note gelir tahakkuklarına ilişkin açıklamalar 2.05.17 no'lu dipnotta yer almaktadır.

Credit Note Gelir Tahakkuklarının hareket tablosu aşağıdaki gibidir:

	1 Ocak 2012 31 Aralık 2012	1 Ocak 2011 31 Aralık 2011
Açılış	1.046.458	2.927.052
Dönem İçi Tahakkuk	7951.472	16.303.833
Tahsilat / Cari hesap virmanı	(7.894.045)	(18.184.427)
Dönem sonu bakiyesi	1.103.885	1.046.458

Grup'un 31 Aralık 2012 ve 31 Aralık 2011 tarihleri itibariyle Diğer Duran Varlıkları bulunmamaktadır.

Grup'un 31 Aralık 2012 ve 31 Aralık 2011 tarihleri itibariyle Kısa Vadeli Diğer Yükümlülükleri aşağıda açıklanmıştır:

Hesap Adı	31 Aralık 2012	31 Aralık 2011
Gelecek Aylara Ait Gelirler	884.582	2.104.057
Toplam	884.582	2.104.057

Faturası düzenlenmiş ancak ürünleri sevk edilmemiş tutarlar UMS 18 ile ilgili şartlar gerçekleşmediğinden (teslim, risklerin devri vb) "gelecek aylara ait gelirler" hesabında izlenmektedir.

27 ÖZKAYNAKLAR

i) Ana Ortaklık Dışı Paylar / Ana Ortaklık Dışı Kar Zarar

Yoktur.

ii) Sermaye / Karşılıklı İştirak Sermaye Düzeltmesi

Şirketin sermayesi her biri 1 TL nominal bedelli 10.000.000 adet paydan oluşmakta olup çıkarılmış sermayesi 10.000.000 TL dir. Şirket'in 10.000.000 TL olan sermayesi 151,51 TL tutarındaki A Grubu nama yazılı ve

9.999.848,49 TL tutarındaki B Grubu hamiline yazılı hisselerden oluşmaktadır. A Grubu payların yönetim kurulu seçiminde imtiyaz mevcut olup B Grubu payların hiçbir imtiyazı yoktur. Yönetim Kurulu üye sayısının yarısından bir fazlası A grubu pay sahiplerinin göstereceği adaylar arasından seçilir.

Şirket Sermaye Piyasası Kurulunun 03.05.2007 tarih ve 17/483 no'lu izni ile kayıtlı sermaye sistemine geçmiş olup kayıtlı sermaye tavanı 20.000.000 TL olarak belirlenmiştir. Söz konusu karar 29.05.2007 tarihinde yapılan 2006 yılı Olağan Genel Kurul toplantısında kabul edilmiştir.

31 Aralık 2012 ve 31 Aralık 2011 tarihleri itibarıyla Şirket'in sermaye ve ortaklık yapısı aşağıdaki gibidir;

Hissedar	31 Aralık 2012		31 Aralık 2011	
	Pay Oranı %	Pay Tutarı	Pay Oranı %	Pay Tutarı
İndeks A.Ş.(*)	%59,24	5.924.228	%59,24	5.924.228
Tayfun Ateş	% 5,00	500.000	% 5,00	500.000
Halka Açık	%35,75	3.575.758	%35,75	3.575.758
Diğer	%0,01	14	%0,01	14
Toplam	%100	10.000.000	%100	10.000.000

(*) Halka kapalı kısım % 51,74, Halka açık kısım % 7,5 olmak üzere toplam % 59,24. Şirket'in nihai kontrolü İndeks A.Ş. vasıtasıyla Nevres Erol Bilecik ve ailesi üyelerindedir.

iii) Sermaye Yedekleri

Grup'un sermaye yedekleri hisse senedi ihraç primlerinden oluşmaktadır.

iv) Kardan Kısıtlanmış Yedekler

Kardan ayrılmış kısıtlanmış yedekler yasal yedeklerden oluşmaktadır.

Türk Ticaret Kanunu'na göre, yasal yedekler birinci ve ikinci tertip yasal yedekler olmak üzere ikiye ayrılır. Türk Ticaret Kanunu'na göre birinci tertip yasal yedekler, şirketin ödenmiş sermayesinin %20'sine ulaşıncaya kadar, kanuni net karın %5'i olarak ayrılır. İkinci tertip yasal yedekler ise ödenmiş sermayenin %5'ini aşan dağıtılan karın %10'udur. Türk Ticaret Kanunu'na göre, yasal yedekler ödenmiş sermayenin %50'sini geçmediği sürece sadece zararları netleştirmek için kullanılabilir, bunun dışında herhangi bir şekilde kullanılması mümkün değildir.

vi) Finansal Riskten Korunma Fonu

Hesap Adı	31 Aralık 2012	31 Aralık 2011
Nakit Akış Riskinden Korunma Fonu (*)	(578)	9.305
Ertelenmiş Vergi Yük. Mahsubu (-)	116	(1.861)
Toplam	(462)	7.444

(*) Not:7 - 9 no'lu dipnotta yer almaktadır.

vi) Geçmiş Yıl Karları

Geçmiş Yıl Karları olağanüstü yedekler ve diğer geçmiş yıl zararlarından oluşmaktadır.

25 Şubat 2005 tarih 7/242 sayılı SPK kararı uyarınca, SPK düzenlemelerine göre bulunan net dağıtılabilir kar üye-

rinden SPK'nın aşgari kar dağıtım zorunluluğuna ilişkin düzenlemeleri uyarınca hesaplanan kar dağıtım tutarının, tamamının yasal kayıtlarda yer alan dağıtılabılır kardan karşılanabilmesi durumunda, bu tutarın tamamının, karşılanmaması durumunda ise yasal kayıtlarda yer alan net dağıtılabılır karın tamamı dağıtılacaktır. SPK düzenlemelerine göre hazırlanan finansal tablolarda veya yasal kayıtların herhangi birinde dönem zararı olması durumunda ise kar dağıtımı yapılmayacaktır.

Grup'un 31 Aralık 2012 ve 31 Aralık 2011 tarihleri itibariyle Özkaynak kalemleri aşağıda açıklanmıştır:

Hesap Adı	31 Aralık 2012	31 Aralık 2011
Sermaye	10.000.000	10.000.000
Sermaye Çevrim Farkları	(562.761)	-
Hisse Senedi İhraç Primleri	2.711.057	2.872.723
Finansal Riskten Korunma Fonu	(462)	7.444
Yabancı Para Çevrim Farkları	(901.347)	-
Kardan Ayrılan Kısıtlanmış Yedekler	1.996.958	1.721.267
- Yasal Yedekler	904.037	628.346
- Sermayeye İlave Ed. İştirak Sat. Karları	1.092.921	1.092.921
Geçmiş Yıl Kar / (Zararları)	13.701.394	8.478.189
Net Dönem Karı / (Zararı)	1.898.778	5.498.896
Toplam	28.843.617	28.578.519

Grup'un SPK standartlarına göre hazırlanmış mali tablolarında yer alan dönem karı 1.898.778 TL'dir. Şirket'in yasal kayıtlarındaki net dönem karı 248.340 TL'dir. Grup'un SPK Standartlarına göre hazırlanmış mali tablolarındaki birikmiş karları ise 13.701.394 TL'dir. Şirket'in yasal kayıtlarındaki dağıtılabılır birikmiş kar tutarı 13.611.761 TL olup Grup'un Geçmiş Yıl karlarından dağıtabileceği kar payı bu tutar ile sınırlıdır. Dağıtıma konu edilebilecek toplam tutarın hesabında sermaye enflasyon düzeltmesi farkları dikkate alınmamıştır.

28 SATIŞLAR VE SATIŞLARIN MALİYETİ

31 Aralık 2012 ve 31 Aralık 2011 tarihlerinde sona eren hesap dönemlerine ait satışlar ve satışların maliyetinin detayı aşağıda sunulmuştur:

Hesap Adı	1 Ocak 2012 31 Aralık 2012	1 Ocak 2011 31 Aralık 2011
Yurtiçi Satışlar	192.521.511	301.959.868
Yurtdışı Satışlar	2.260.726	4.483.788
Diğer Satışlar	3.401.972	6.754.843
Satıştan İadeler (-)	(3.588.582)	(4.294.522)
Satış İskontoları (-)	(127.005)	(190.968)
Diğer İndirimler (-)	(21.816)	(735)
Net Satışlar	194.446.806	308.712.274
Satılan Ticari Mal Maliyeti (-)	(185.866.522)	(291.966.010)
Brüt Kar / (Zarar)	8.580.284	16.746.264

Amortisman giderleri ve itfa payları faaliyet giderleri hesabı içerisinde gösterilmektedir.

29 ARAŞTIRMA VE GELİŞTİRME GİDERLERİ, PAZARLAMA SATIŞ DAĞITIM GİDERLERİ, GENEL YÖNETİM GİDERLERİ

31 Aralık 2012 ve 31 Aralık 2011 tarihlerinde sona eren hesap dönemlerine ait Faaliyet Giderleri aşağıda açıklanmıştır:

Hesap Adı	1 Ocak 2012 31 Aralık 2012	1 Ocak 2011 31 Aralık 2011
Pazarlama Satış Dağıtım Giderleri (-)	(2.321.387)	(2.425.598)
Genel Yönetim Giderleri (-)	(2.667.105)	(2.654.453)
Toplam Faaliyet Giderleri	(4.988.492)	(5.080.051)

30 NİTELİKLERİNE GÖRE GİDERLER

31 Aralık 2012 ve 31 Aralık 2011 tarihlerinde sona eren hesap dönemlerine ait Niteliklerine Göre Giderleri aşağıda açıklanmıştır:

Hesap Adı	1 Ocak 2012 31 Aralık 2012	1 Ocak 2011 31 Aralık 2011
Pazarlama Satış Dağıtım ve Genel Yönetim Giderleri (-)		
- Personel Giderleri	(2.731.303)	(2.522.138)
- Nakliye ve Depolama Giderleri	(304.807)	(363.861)
- Reklam Tanıtım Giderleri	(147.509)	(131.888)
- Haberleşme Giderleri	(42.449)	(58.176)
- Dışarıdan Sağlanan Fayda ve Hiz.	(248.277)	(226.005)
- Kiralama Giderleri	(485.074)	(499.674)
- Müşavirlik ve Denetim Giderleri	(194.805)	(106.180)
- Lojistik ve Depolama Gideri	(305.185)	(390.836)
- Kıdem Tazminatı Gideri	(102.014)	(82.095)
- Şüpheli Alacak Karşılık Gideri	(76.780)	(30.937)
- Diğer Giderler	(350.289)	(668.261)
Toplam Faaliyet Giderleri	(4.988.492)	(5.080.051)

31 DİĞER FAALİYETLERDEN GELİR / GİDERLER

31 Aralık 2012 ve 31 Aralık 2011 tarihlerinde sona eren hesap dönemlerine ait Diğer Faaliyetlerden Gelir ve Giderleri aşağıda açıklanmıştır:

Hesap Adı	1 Ocak 2012 31 Aralık 2012	1 Ocak 2011 31 Aralık 2011
Diğer Gelirler	89.742	182.770
Diğer Giderler (-)	(72.110)	(88.554)
Diğer Gelir / Giderler (Net)	17.632	94.216

32 FİNANSAL GELİRLER

31 Aralık 2012 ve 31 Aralık 2011 tarihlerinde sona eren hesap dönemlerine ait Finansal Gelirleri aşağıda açıklanmıştır:

Hesap Adı	1 Ocak 2012 31 Aralık 2012	1 Ocak 2011 31 Aralık 2011
Faiz Gelirleri	743.371	1.097.274
Yabancı Para Çevrim Farkları (Kur Farkı Gelirleri)	205.113	719.419
Vadeli Satışlardan Kay. Finans. Geliri	1.456.096	2.549.864
Cari Dönem Borç Reeskont Geliri	81.284	424.791
Önceki Dönem Alacak Reeskont İptali	496.657	104.906
Toplam Finansal Gelirler	2.982.521	11.368.254

33 FİNANSAL GİDERLER

31 Aralık 2012 ve 31 Aralık 2011 tarihlerinde sona eren hesap dönemlerine ait Finansal Giderleri aşağıda açıklanmıştır:

Hesap Adı	1 Ocak 2012 31 Aralık 2012	1 Ocak 2011 31 Aralık 2011
Banka ve Faiz Giderleri (-)	(3.550.904)	(1.233.690)
Yabancı Para Çevrim Farkları (Kur Farkı Giderleri)(-)	-	(12.872.530)
Vadeli Alımlardan Kay. Finans. Gid. (-)	(477.514)	(1.585.955)
Cari Dönem Alacak Reeskont Gid. (-)	(218.616)	(496.657)
Önceki Dönem Borç Reeskont İptali (-)	(424.791)	(59.836)
Toplam Finansal Giderler	(4.671.825)	(16.248.668)

Grup'un aktifleştirilen finansman gideri bulunmamaktadır.

34 SATIŞ AMACIYLA ELDE TUTULAN DURAN VARLIKLAR VE DURDURULAN FAALİYETLER

Yoktur.

35 VERGİ VARLIK VE YÜKÜMLÜLÜKLER

Grup'un vergi gideri (veya geliri) cari dönem kurumlar vergisi gideri ile ertelenmiş vergi giderinden (veya geliri) oluşmaktadır.

31 Aralık 2012 ve 31 Aralık 2011 tarihlerinde sona eren hesap dönemlerine ait vergi varlık ve yükümlülükleri aşağıdaki gibidir:

Hesap Adı	1 Ocak 2012 31 Aralık 2012	1 Ocak 2011 31 Aralık 2011
Cari Dönem Yasal Vergi Karşılığı (-)	(100.562)	(1.323.737)
Ertelenmiş Vergi Geliri / (Gideri)	79.220	(57382)
Toplam Vergi Gelir / (Gideri)	(21.342)	(1.381.119)

Hesap Adı	31 Aralık 2012	31 Aralık 2011
Cari Dönem Yasal Vergi Karşılığı	100.562	1.323.737
Peşin Ödenen Vergiler (-)	(100.562)	(487.401)
Toplam Ödenecek Net Vergi	-	836.336

i) Cari Dönem Yasal Vergi Karşılığı

Türkiye'deki geçici vergi üçer aylık dönemler itibariyle hesaplanıp tahakkuk ettirilmektedir. Buna uygun olarak Grup'un 2012 yılı kazançlarının geçici vergi döneminde vergilendirilmesi aşamasında kurum kazançları üzerinden %20 oranında geçici vergi hesaplanmıştır.

Türk vergi hukukuna göre, zararlar, gelecek yıllarda oluşacak vergilendirilebilir kardan düşülmek üzere, maksimum 5 yıl taşınabilir. Ancak oluşan zararlar geriye dönük olarak, önceki yıllarda oluşan karlardan düşülemez.

Kurumlar Vergisi Kanunu'nun 20. maddesi uyarınca, Kurumlar Vergisi; mükellefin beyanı üzerine tarh olunur. Türkiye'de vergi değerlendirmesiyle ilgili kesin ve kati bir mutabakatlaşma prosedürü bulunmamaktadır. Şirketler ilgili yılın hesap kapama dönemini takip eden yılın 25 Nisan tarihine kadar vergi beyannamelerini hazırlamaktadır. Vergi Dairesi tarafından bu beyannameler ve buna baz olan muhasebe kayıtları 5 yıl içerisinde incelenerek değiştirilebilirler.

Gelir Vergisi Stopajı:

Kurumlar vergisine ek olarak, dağıtılan kar payları üzerinden gelir vergisi stopajı hesaplanması gerekmektedir. 23.07.2006 tarihli Resmi Gazete'de yayımlanan 2006/10731 sayılı Bakanlar Kurulu Kararı ile Gelir vergisi stopaj oranı %10'dan %15'e çıkarılmıştır.

ii) Ertelenmiş Vergi:

Grup vergiye esas yasal mali tabloları ile SPK Muhasebe Standartlarına göre hazırlanmış mali tabloları arasındaki farklılıklardan kaynaklanan geçici zamanlama farkları için ertelenmiş vergi aktif ve pasifini muhasebeleştirilmektedir. Söz konusu farklılıklar genellikle bazı gelir ve gider kalemlerinin vergiye esas tutarları ile SPK Muhasebe Standartlarına göre hazırlanan mali tablolarda farklı dönemlerde yer almasından kaynaklanmakta olup aşağıda açıklanmaktadır.

Hesap Adı	31 Aralık 2012 Birikmiş Geçici Farklar	31 Aralık 2012 Ertelenmiş Vergi Alacağı/ (Borcu)	31 Aralık 2011 Birikmiş Geçici Farklar	31 Aralık 2012 Ertelenmiş Vergi Alacağı/ (Borcu)
Sabit Kıymetler	(16.926)	(3.385)	(14.936)	(2.987)
Reeskont Giderleri	218.616	43.724	496.657	99.331
Kıdem Tazminatı Karşılığı	183.249	36.650	99.139	19.828
Dava Karşılığı	480.060	96.013	525.982	105.196
Stok Değer Düşüklüğü Karşılığı	272.679	54.535	165.403	33.081
Prekont Geliri	(81.285)	(16.257)	(424.791)	(84.958)
Vadeli İşlem Gelir ve Gider Tah.	36.898	7380	(12.260)	(2.452)
Finansal Riskten Korunma Fonu	578	116	(9.305)	(1.860)
Kredi İç verim Farkı	-	-	(61.868)	(12.374)
Stok Finansman Payı	7.776	1.553	13.996	2.799
Stokların kayıtlı değerleri ile vergi matrahları arasındaki fark	38.048	7.610	-	-
Ertelenmiş Vergi Varlığı		227.939		155.604

	31 Aralık 2012	31 Aralık 2011
Dönem Başı Ertelenmiş Vergi Varlığı / (Yükümlülüğü)	155.604	209.097
Ertelenmiş Vergi Geliri/ (Gideri)	79.220	(57382)
Yabancı Para Çevrim Farkı	(8.861)	-
Fins.Riskten Korunma Fonu Mahsubu	1.976	3.889
Dönem Sonu Ertelenmiş Vergi Varlığı / Yükümlülüğü	227.939	155.604

Kullanılmamış Vergi Avantajlarına İlişkin Açıklama:

Grup'un 31 Aralık 2012 tarihi itibariyle sonraki döneme devreden mali zararı bulunmamaktadır.

31 Aralık 2012 ve 31 Aralık 2011 tarihlerinde sona eren ara hesap dönemlerine ait vergi karşılıklarının mutabakatı aşağıdaki gibidir:

Vergi karşılığının mutabakatı:	1 Ocak 2012 31 Aralık 2012	1 Ocak 2011 31 Aralık 2011
Devam eden faaliyetlerden elde edilen kar	1.920.120	6.880.015
Gelir vergisi oranı %20	(384.024)	(1.376.003)
Vergi etkisi:		
Özsermaye kalemlerinin yabancı para çevriminden dolayı vergiye olan etkisi	325.155	
- Kanunen kabul edilmeyen giderler/gelirler	37527	(5.116)
Gelir tablosundaki vergi karşılığı gideri	(21.342)	(1.381.119)

36 HİSSE BAŞINA KAZANÇ

Hisse başına kar miktarı, net dönem karının Şirket hisselerinin yıl içindeki ağırlıklı ortalama pay adedine bölünmesiyle hesaplanır. Grup'un Hisse Başına Kazanç / Kayıp hesaplaması aşağıdaki gibidir.

Hesap Adı	1 Ocak 2012 31 Aralık 2012	1 Ocak 2011 31 Aralık 2011
Dönem Karı / (Zararı)	1.898.778	5.498.896
Ortalama Hisse Adedi	10.000.000	10.000.000
Hisse Başına Düşen Kazanç / (Kayıp)	0,189878	0,549890

37 İLİŞKİLİ TARAF AÇIKLAMALARI

a) İlişkili taraflarla Borç ve Alacak bakiyeleri:

31 Aralık 2012	Alacaklar		Borçlar	
	Ticari	Ticari Olmayan	Ticari	Ticari Olmayan
İndeks A.Ş.	-	-	131.809	-
Neotech A.Ş.	-	-	14.804	-
Neteks A.Ş.	-	-	11.925	-
Teklos A.Ş.	-	-	69.422	-
İfin A.Ş.	-	-	1.008	-
Despec A.Ş.	-	-	2.082	-
Homend A.Ş.	2.370	-	-	-
Toplam	2.370	-	231.050	-

31 Aralık 2011	Alacaklar		Borçlar	
	Ticari	Ticari Olmayan	Ticari	Ticari Olmayan
İndeks A.Ş.	6.683.849	-	-	-
Neotech A.Ş.	8.130	-	-	-
Neteks A.Ş.	-	-	913	-
Teklos A.Ş.	-	-	74.646	-
İfin A.Ş.	384.664	-	-	-
Despec A.Ş.	-	-	2.610	-
Homend A.Ş.	432	-	-	-
Toplam	7.077.075	-	78.169	-

İlişkili taraflardan olan alacak ve borçların içerisinde teminatlı kısım bulunmamaktadır. İlişkili taraflarla ilgili olarak ayrılmış şüpheli alacak karşılığı tutarı mevcut değildir.

İlişkili taraflar arası cari hesap bakiyeleri genelde ticari işlemlerden kaynaklanmaktadır. Ancak bazı durumlarda şirketler arasında nakit kullandırmaları da olabilmektedir. Ticari olmayan işlemlerden kaynaklanan bakiyeler ticari olmayan borç veya alacak olarak tasniflenmektedir. Cari hesap bakiyeleri için faiz çalıştırılmakta olup, 3'er aylık dönemler halinde fatura edilmektedir. 2012 yılında faiz oranları USD hesapları için % 5,30 ile 6 arasında, 2011 yılı için ise % 3 ile 7,5 arasında değişmektedir.

b) İlişkili taraflardan yapılan alımlar ve ilişkili taraflara yapılan satışlar aşağıdaki gibidir.

İlişkili Taraflara Satışlar	Mal ve Hizmet Satışları	Ortak Gider Katılım	Faiz ve Kur Farkı Geliri	Toplam Gelirler / Satışlar
İndeks A.Ş.	21.410.089	24.687	1.154.127	22.588.903
Artım A.Ş.	2.961	-	-	2.961
Despec A.Ş.	272.860	-	3.233	276.093
İnfin A.Ş.	2.226.949	-	773.666	2.304.315
Neotech A.Ş.	3.100.511	7.649	13.665	3.121.825
Neteks A.Ş.	-	-	204	204
Homend A.Ş.	7.592	-	2.432	10.024
Teklos A.Ş.	77	782	7.630	8.489
TOPLAM	27.021.039	33.118	1.258.657	28.312.814

İlişkili Taraflardan Alımlar	Mal ve Hizmet Alışları	Ortak Gider Katılım	Faiz ve Kur Farkı Gideri	Toplam Giderler/ Alımlar
İndeks A.Ş.	20.930.826	1.015.019	1.275.796	23.221.641
Despec A.Ş.	402.395	591	2.988	405.974
İnfin A.Ş.	1.587.293	-	104.062	1.691.355
Neotech A.Ş.	3.253.776	567	804	3.255.147
Neteks A.Ş.	42.955	156	359	43.470
Homend A.Ş.	56.605	429	2.120	59.154
Teklos A.Ş.	8.035	634.581	2.595	645.211
TOPLAM	26.281.885	1.651.343	1.388.724	29.321.952

Grup'un ilişkili taraflarından alınan ve verilen teminatları bulunmamaktadır.

31 Aralık 2011

İlişkili Taraflara Satışlar	Mal ve Hizmet Satışları	Ortak Gider Katılım	Faiz ve Kur Farkı Geliri	Toplam Gelirler / Satışlar
İndeks A.Ş.	44.020.359	66.299	2.955.205	47.041.863
Artım A.Ş.	503	-	-	503
Despec A.Ş.	9.016.605	-	293	9.016.898
İnfin A.Ş.	3.016.021	-	184.719	3.200.740
Neotech A.Ş.	2.200	10.484	713	13.397
Neteks A.Ş.	18.211.503	-	4.008	18.215.511
Homend A.Ş.	48.901	-	638	49.539
Teklos A.Ş.	662	10	5.806	6.478
TOPLAM	74.316.754	76.793	3.151.382	77.544.929

İlişkili Taraflardan Alımlar	Mal ve Hizmet Alışları	Ortak Gider Katılım	Faiz ve Kur Farkı Gideri	Toplam Giderler/ Alımlar
İndeks A.Ş.	31.149.130	1.135.719	41.842	32.326.691
Despec A.Ş.	8.350.620	-	3.013	8.353.633
İnfin A.Ş.	2.711.202	-	9.937	2.721.139
Neotech A.Ş.	1.817	-	81	1.898
Neteks A.Ş.	17.253.185	-	1.442	17.254.627
Homend A.Ş.	-	-	632	632
Teklos A.Ş.	8.756	593.252	82.837	684.845
TOPLAM	59.474.710	1.728.971	139.784	61.343.465

Grup'un ilişkili taraflarından alınan ve verilen teminatları bulunmamaktadır.

c) Üst düzey yöneticilere sağlanan fayda ve ücretler

Hesap Adı	31 Aralık 2012	31 Aralık 2011
Çalışanlara sağlanan kısa vadeli faydalar	838.607	739.143
İşten çıkarılma nedeniyle sağlanan faydalar	-	-
Diğer uzun vadeli faydalar	-	-
Toplam	838.607	739.143

Üst düzey yöneticilere sağlanan fayda ve hizmetler genel müdür ve genel müdür yardımcılarının ücretlerini kapsamaktadır.

38 FİNANSAL ARAÇLARDAN KAYNAKLANAN RİSKLERİN NİTELİĞİ VE DÜZEYİ

(a) Sermaye risk yönetimi

Grup, sermaye yönetiminde, bir yandan faaliyetlerinin sürekliliğini sağlamaya çalışırken, diğer yandan da borç ve özkaynak dengesini en verimli şekilde kullanarak karlılığını artırmayı hedeflemektedir.

Grup'un sermaye yapısı 8. notta açıklanan kredileri de içeren borçlar, 6. notta açıklanan nakit ve nakit benzerleri ve sırasıyla 27. notta açıklanan çıkarılmış sermaye, sermaye yedekleri, kar yedekleri ve geçmiş yıl karlarını da içeren özkaynak kalemlerinden oluşmaktadır.

Grup'un sermaye maliyeti ile birlikte her bir sermaye sınıfıyla ilişkilendirilen riskler üst yönetim tarafından değerlendirilir. Üst yönetim değerlendirmelerine dayanarak, sermaye yapısını yeni borç edinilmesi veya mevcut olan borcun geri ödenmesiyle olduğu kadar, temettü ödemeleri, yeni hisse ihracı yoluyla dengede tutulması amaçlanmaktadır.

Grup sermayeyi borç/toplam sermaye oranını kullanarak izler. Bu oran net borcun toplam sermayeye bölünmesiyle bulunur. Net borç, nakit ve nakit benzeri değerlerin toplam borç tutarından (bilançoda gösterildiği gibi kredileri, finansal kiralama ve ticari borçları içerir) düşülmesiyle hesaplanır. Toplam sermaye, bilançoda gösterildiği gibi öz sermaye ile net borcun toplanmasıyla hesaplanır.

Grup'un özkaynaklara dayalı genel stratejisi önceki dönemden bir farklılık göstermemektedir.

Grup'un spekülasyon amaçlı finansal aracı (türev ürün niteliğindeki finansal araçların da dahil olduğu) yoktur ve bu

tür araçların alım-satımı ile ilgili bir faaliyeti bulunmamaktadır.

(b) Önemli muhasebe politikaları

Grup'un finansal araçlarla ilgili önemli muhasebe politikaları 2 numaralı dipnotta açıklanmıştır.

(c) Grup'un Maruz kaldığı riskler

Faaliyetleri nedeniyle Grup, döviz kurundaki, faiz oranındaki değişiklikler ve diğer risklere maruz kalmaktadır.

Grup ayrıca Finansal araçları elinde bulundurması nedeniyle karşı tarafın anlaşmanın gereklerini yerine getireme riskini de taşımaktadır.

Grup düzeyinde karşılaşılan piyasa riskleri, duyarlılık analizleri esasına göre ölçülmektedir. Cari yılda Grup'un maruz kaldığı piyasa riskinde ya da karşılaşılan riskleri ele alış yönteminde veya bu riskleri nasıl ölçtüğüne dair kullanılan yöntemde, önceki seneye göre bir değişiklik olmamıştır.

(c1) Kur riski ve yönetimi

Yabancı para cinsinden işlemler, kur riskinin oluşmasına sebebiyet vermektedir. Grup, döviz cinsinden varlık ve yükümlülüklerinin Türk Lirası'na çevriminde kullanılan kur oranlarının değişimi nedeniyle kur riskine maruzdur. Kur riski ileride oluşacak ticari işlemler, kayda alınan aktif ve pasifler arasındaki fark sebebiyle ortaya çıkmaktadır.

Grup, esas olarak döviz tevdiat olarak mevduatlarını değerlendirdiğinden, döviz cinsinden alacak ve borçları bulunduğundan kur değişimlerinden değişimin yönüne bağlı olarak kur riskine maruz kalmaktadır.

Aşağıda belirtildiği üzere Grup yönetimi Türk Lirası cinsinden varlık ve yükümlülüklerinin dengesini açık pozisyon olarak değerlendirmekte ve takip etmektedir. Buna göre TL pozisyon riskinin detayları 31 Aralık 2012 ve 31 Aralık 2011 tarihleri itibariyle aşağıda sunulmuştur:

DÖVİZ POZİSYONU TABLOSU	31 Aralık 2012		31 Aralık 2011		
	TL Karşılığı	TL	Avro	USD	Avro
1. Ticari Alacaklar	11.716.755	11.676.780	16.998	22.511.418	302.633
2a. Parasal Finansal Varlıklar	299.064	288.041	4.687	18.803.758	3.871
2b. Parasal Olmayan Finansal Varlıklar	-	-	-	-	-
3. Diğer	5596.844	5596.844	-	-	-
4. Dönen Varlıklar Toplamı (1+2+3)	17.612.663	17.561.665	21.685	41.315.175	306.504
5. Ticari Alacaklar	227.939	227.939	-	-	-
6a. Parasal Finansal Varlıklar	-	-	-	639	-
6b. Parasal Olmayan Finansal Varlıklar	-	-	-	-	-
7. Diğer	-	-	-	-	-
8. Duran Varlıklar Toplamı (5+6+7)	227.939	227.939	-	639	-
9. Toplam Varlıklar (4+8)	17.840.603	17.789.604	21.685	41.315.814	306.504
10. Ticari Borçlar	(1.589.344)	(1.569.203)	(8.564)	(32.832.430)	-
11. Finansal Yükümlülükler	(37.476)	(37.476)	-	-	-
12a. Diğer Yükümlülükler	(3.288.002)	(3.288.002)	-	(1.682.468)	(260)
12b. Parasal Olmayan Diğer Yük.	-	-	-	-	-
13. Kısa Vadeli Yük. Toplamı (10+11+12)	(4.914.822)	(4.894.681)	(8.564)	(34.514.898)	(260)
14. Ticari Borçlar	-	-	-	-	-
15. Finansal Yükümlülükler	(183.250)	(183.250)	-	-	-
16a. Diğer Yük.	-	-	-	-	-
16b. Parasal Olmayan Diğer Yük.	-	-	-	-	-
17. Uzun Vadeli Yük. Toplamı (14+15+16)	(183.250)	(183.250)	-	-	-
18. Toplam Yükümlülükler (13+17)	(5.098.072)	(5.077.931)	(8.564)	(34.514.898)	(260)
19. Bilanço dışı Türev Araçlarının Net Varlık / (Yükümlülük) Pozisyonu (19a-19b)	-	-	989.600	523.903	-
19a. Hedge Edilen Toplam Varlık Tutarı	-	-	-	523.903	-
19b. Hedge Edilen Toplam Yük. Tutarı	-	-	-	-	-
20. Net Yabancı Para Varlık / (Yükümlülük) Pozisyonu (9-18+19)	12.742.531	12.711.673	13.122	7.324.819	306.244
21. Parasal Kalemler Net Yabancı Para Varlık / (yükümlülük) pozisyonu (1+2a+5+6a-10-11-12a-14-15-16a)	7.145.686	7.114.829	13.122	6.800.916	306.244
22. Döviz Hedge'i için Kullanılan Finansal Araçların Toplam Gerçeğe Uygun Değeri	-	-	-	-	-
23. Döviz Varlıkların Hedge Edilen Kısımının Tutarı	-	-	-	968.035	-
23. Döviz Yükümlülüklerin Hedge Edilen Kısımının Tutarı	-	-	-	-	-
23. İhracat	-	-	-	4.483.788	-
24. İthalat	-	-	-	168.349.764	-



31 Aralık 2012	Alacaklar			Bankalardaki Mevduat ile Ters Repo	
	Ticari Alacaklar	Diğer Alacaklar	Dip Not	Dip Not	Dip Not
	İlişkili	Diğer	İlişkili	Diğer	
Raporlama tarihi itibarıyla maruz kalınan azami kredi riski (A+B+C+D+E)	2.370	40.652.142	-	50.695	18.882.490
- Azami riskin teminat, vs ile güvence altına alınmış kısmı	-	629.916	-	-	-
A. Vadesi geçmemiş yada değer düşüklüğüne uğramamış finansal varlıkların net defter değeri	2.370	40.553.768	-	50.695	18.882.490
B. Koşulları yeniden görülmüş bulunan, aksi takdirde vadesi geçmiş veya değer düşüklüğüne uğramış sayılacak finansal varlıkların net defter değeri	-	98.374	-	-	-
C. Vadesi geçmiş ancak değer düşüklüğüne uğramamış varlıkların net defter değeri	-	-	-	-	-
- Teminat vs. ile güvence altına alınmış kısmı	-	-	-	-	-
D. Değer düşüklüğüne uğrayan varlıkların net defter değerleri	-	-	-	-	-
- Vadesi Geçmiş (brüt defter değeri)	-	-	-	-	-
- Değer Düşüklüğü (-)	-	1353.639	-	-	-
- Net değerinin teminat, vs ile güvence altına alınmış kısmı	-	(1.353.639)	-	-	-
- Vadesi Geçmemiş (brüt defter değeri)	-	-	-	-	-
- Değer Düşüklüğü (-)	-	-	-	-	-
- Net değerinin teminat, vs ile güvence altına alınmış kısmı	-	-	-	-	-
E. Bilanço dışı kredi riski içeren unsurlar	-	-	-	-	-

31 Aralık 2011	Alacaklar			Bankalardaki Mevduat ile Ters Repo	
	Ticari Alacaklar	Diğer Alacaklar	Dip Not	Dip Not	Dip Not
	İlişkili	Diğer	İlişkili	Diğer	
Raporlama tarihi itibarıyla maruz kalınan azami kredi riski (A+B+C+D+E)	7.077.075	58.913.470	-	7.911	34.688.414
- Azami riskin teminat, vs ile güvence altına alınmış kısmı	-	1354.701	-	-	-
A. Vadesi geçmemiş yada değer düşüklüğüne uğramamış finansal varlıkların net defter değeri	7.077.075	58.844.602	-	7.911	34.688.414
B. Koşulları yeniden görülmüş bulunan, aksi takdirde vadesi geçmiş veya değer düşüklüğüne uğramış sayılacak finansal varlıkların net defter değeri	-	49.979	-	-	-
C. Vadesi geçmiş ancak değer düşüklüğüne uğramamış varlıkların net defter değeri	-	-	-	-	-
- Teminat vs. ile güvence altına alınmış kısmı	-	-	-	-	-
D. Değer düşüklüğüne uğrayan varlıkların net defter değerleri	-	-	-	-	-
- Vadesi Geçmiş (brüt defter değeri)	-	-	-	-	-
- Değer Düşüklüğü (-)	-	1.275.934	-	-	-
- Net değerinin teminat, vs ile güvence altına alınmış kısmı	-	(1.275.934)	-	-	-
- Vadesi Geçmemiş (brüt defter değeri)	-	-	-	-	-
- Değer Düşüklüğü (-)	-	-	-	-	-
- Net değerinin teminat, vs ile güvence altına alınmış kısmı	-	-	-	-	-
E. Bilanço dışı kredi riski içeren unsurlar	-	-	-	-	-

31 Aralık 2012	Ticari Alacaklar	Diğer Alacaklar
Vadesi üzerinden 1-30 gün geçmiş	71.347	-
Vadesi üzerinden 1-3 ay geçmiş	27.027	-
Vadesi üzerinden 3-aydan fazla geçmiş	-	-
Teminat, vs ile güvence altına alınmış kısmı	-	-

31 Aralık 2011	Ticari Alacaklar	Diğer Alacaklar
Vadesi üzerinden 1-30 gün geçmiş	53.273	-
Vadesi üzerinden 1-3 ay geçmiş	15.595	-
Vadesi üzerinden 3-aydan fazla geçmiş	-	-
Teminat, vs ile güvence altına alınmış kısmı	-	-

Kredi riski yönetimi:

Datagate'nin tahsilat riski esas olarak ticari alacaklarından doğmaktadır. Ticari alacakların tamamına yakını bayilerden olan alacaklardan kaynaklanmaktadır. Grubumuz, bayileri üzerinde etkili bir kontrol sistemi kurmuş olup bu işlemlerden doğan kredi riski risk yönetim ekibi ve Grup Yönetimimiz tarafından takip edilmekte olup her bir bayi için limitler belirlenmiştir ve limitler gerektiğinde revize edilmektedir. Bayilerden yeterli teminat alınması kredi riskinin yönetiminde kullanılan diğer bir yöntemdir. Grup'un önemli tutarlarda az sayıda müşteri yerine, çok sayıda müşteriden alacaklı olması nedeniyle önemli bir ticari alacak riski bulunmamaktadır. Ticari alacaklar, Grup Yönetimi'nce geçmiş tecrübeler ve cari ekonomik durum göz önüne alınarak değerlendirilmekte ve uygun oranda şüpheli alacak karşılığı ayrıldıktan sonra bilançoda net olarak gösterilmektedir. Sektör yapısı gereği hasılatın yüksek kar marjının düşük olması tahsilat ve risk takip politikalarını şirketimiz yönünden oldukça önemli kılmaktadır ve bu konuda maksimum hassasiyet gösterilmektedir. Tahsilat ve risk yönetim politikamıza ilişkin detaylı açıklamalarımız aşağıda yer almaktadır.

Vadesini birkaç ay aşan alacaklar için icra takibinde bulunulmakta ve /veya dava açılmaktadır. Zor duruma düşen bazı bayiler için vade yapılandırılması da yapılabilmektedir. Sektörde kar marjları düşük olduğu için alacakların tahsilatı son derece önem arz etmektedir. Alacak risklerini azaltabilmek için cari hesaplar ve risk yönetim birimi mevcut olup bayiler üzerinden kredibilite değerlendirilmeleri yapılarak satış yapılmaktadır. Yeni çalışılan veya riskli görülen bayilerden nakit tahsilat yapılarak satış yapılmaktadır.

Datagate, Türkiye'de bilgisayar ve parçalarının alımı ve satımı yapan birçok kuruluşa mal satmaktadır. Dağıtım kanalı içerisinde klasik bayi olarak nitelendirilen bayilerin sermaye yapısı düşüktür. Türkiye'de toplam 5.000 civarında olduğu tahmin edilen bu grup bayiler, risk yönetimi açısından Datagate'nin alacak riskini en aza indirmek için kendi organizasyonu ve çalışma sistemini kurduğu ve gerekli önlemleri aldığı gruptur. Alınan önlemler aşağıdaki gibi sıralanabilir:

Sektörde 1 yılını doldurmamış firmalar ile nakit çalışma: Sektörde bir yılını doldurmamış bilgisayar firmaları ile nakit dışında çalışılmamaktadır.

Cari hesaplar ve risk yönetimi departmanı içerisinde yapılanmış iki personelden oluşan istihbarat ekibi sürekli olarak bayilerin istihbaratlarını yapmaktadır.

Kredi Komitesi: Sektörde bir yılını doldurmuş firmalar ile kredi limit artırımında bulunulan firmaların gerekli istih-

barat çalışmaları istihbarat ekibince düzenlenerek, her hafta toplanan kredi komitesine sunulur. Kredi komitesi, mali işlerden sorumlu genel müdür yardımcısı başkanlığında finansman müdürü, cari hesaplar müdürü, istihbarat elemanı ve ilgili müşterinin satış departmanı müdüründen oluşur. Kredi komitesi elde edilen istihbarat bilgileri ve geçmiş ödeme ve satış performanslarına bağlı olarak firmalara kredi limiti tesis eder. Çalışma şeklini belirler ve gerekirse bayiden teminat alınmasını, ipotek talep edilmesini ister.

Ticari alacaklar, Grup politikaları ve prosedürleri dikkate alınarak değerlendirilmekte ve bu doğrultuda şüpheli alacak karşılığı ayrıldıktan sonra bilançoda net olarak gösterilmektedir. (Not 10).

(c3) Faiz oranı riski yönetimi

Grup sabit faizli finansal araçları nedeniyle faiz riskine maruz kalmaktadır.

Faiz Pozisyonu Tablosu	31 Aralık 2012	31 Aralık 2011
Sabit Faizli Finansal Araçlar		
Finansal Varlıklar	11.231.160	16.927.235
Finansal Yükümlülükler	-	9.085.923
Değişken Faizli Finansal Araçlar		
Finansal Varlıklar	-	-
Finansal Yükümlülükler	-	-

31 Aralık 2012 tarihinde faiz 1 puan yüksek olsaydı ve diğer tüm değişkenler sabit kalsaydı, vergi öncesi kar 112.311 TL daha fazla olacaktı. (31 Aralık 2011: 78.413 TL daha fazla).

(c4) Likidite risk yönetimi

Grup, nakit akımlarını düzenli olarak takip ederek finansal varlıkların ve yükümlülüklerin vadelerinin eşleştirilmesi yoluyla yeterli fonların ve borçlanma rezervinin devamını sağlayarak, likidite riskini yönetmeye çalışmaktadır.

Likidite riski tabloları

İhtiyatlı likidite riski yönetimi, yeterli ölçüde nakit tutmayı, yeterli miktarda kredi işlemleri ile fon kaynaklarının kullanılabilirliğini ve piyasa pozisyonlarını kapatabilme gücünü ifade eder.

Mevcut ve ilerideki muhtemel borç gereksinimlerinin fonlanabilme riski, yeterli sayıda ve yüksek kalitedeki kredi sağlayıcılarının erişilebilirliğinin sürekli kılınması suretiyle yönetilmektedir.

Aşağıdaki tablo, Grup'un türev niteliğinde olan ve olmayan finansal yükümlülüklerinin TL bazında vade dağılımını göstermektedir.

31 Aralık 2012

Sözleşme Vadeleri	Defter Değeri	Sözleşme Uyarınca Nakit Çıktılar Toplamı	3 Aydan Kısa	3-12 ay arası	1-5 yıl arası	5 yıldan uzun
Türev Olmayan Finansal Yükümlülükler	48.839.436	48.920.720	48.920.720	-	-	-
Banka Kredileri	-	-	-	-	-	-
Ticari Borçlar	48.410.589	48.491.873	48.491.873	-	-	-
Diğer Borçlar	428.847	428.847	428.847	-	-	-
Diğer	-	-	-	-	-	-

Sözleşme Vadeleri	Defter Değeri	Sözleşme Uyarınca Nakit Çıktılar Toplamı	3 Aydan Kısa	3-12 ay arası	1-5 yıl arası	5 yıldan uzun
Türev Finansal Yükümlülük.	(37.477)	(57.795)	(57.795)	-	-	-
Türev Nakit Girişleri(*)	3.609.255	3.609.255	3.609.255	-	-	-
Türev Nakit Çıktıları	(3.646.732)	(3.667.050)	(3.667.050)	-	-	-

(*) Forward işlemleri 2.024.714 USD karşılığı Türk Lirasından oluşmaktadır. Yükümlülük hesaplanırken türev nakit çıktıları vade sonundaki kurlar dikkate alınarak hesaplanmıştır. Türev nakit girişleri ise 31 Aralık 2012 kuru dikkate alınarak hesaplanmıştır. Gerçek kar-zarar vade tarihinde belli olacaktır.

31 Aralık 2011

Sözleşme Vadeleri	Defter Değeri	Sözleşme Uyarınca Nakit Çıktılar Toplamı	3 Aydan Kısa	3-12 ay arası	1-5 yıl arası	5 yıldan uzun
Türev Olmayan Finansal Yükümlülükler	73.036.116	73.527.519	71.728.377	538.205	1.260.937	-
Banka Kredileri	9.085.923	9.152.533	7.353.391	538.205	1.260.937	-
Ticari Borçlar	63.515.284	63.940.076	63.940.076	-	-	-
Diğer Borçlar	434.910	434.910	434.910	-	-	-
Diğer	-	-	-	-	-	-

Sözleşme Vadeleri	Defter Değeri	Sözleşme Uyarınca Nakit Çıktılar Toplamı	3 Aydan Kısa	3-12 ay arası	1-5 yıl arası	5 yıldan uzun
Türev Finansal Yükümlülük.	21.565	14.474	16.114	(1.640)	-	-
Türev Nakit Girişleri(**)	989.600	989.600	920.897	68.703	-	-
Türev Nakit Çıktıları	(968.035)	(975.126)	(904.783)	(70.343)	-	-

(**) Forward işlemleri 523.903 USD karşılığı Türk Lirasından oluşmaktadır. Yükümlülük hesaplanırken türev nakit çıktıları vade sonundaki kurlar dikkate alınarak hesaplanmıştır. Türev nakit girişleri ise 31 Aralık 2011 kuru dikkate alınarak hesaplanmıştır. Gerçek kar-zarar vade tarihinde belli olacaktır.

(c5) Diğer Risklere İlişkin Analizler

Hisse senedi v.b. Finansal Araçlara İlişkin Riskler

Grup'un aktifinde makul değer değişmelerine duyarlı hisse senedi ve benzeri finansal varlık mevcut değildir.

39 FİNANSAL ARAÇLAR (GERÇEĞE UYGUN DEĞER AÇIKLAMALARI VE FİNANSAL RİSKTEN KORUNMA MUHASEBESİ ÇERÇEVESİNDEKİ AÇIKLAMALAR)

Finansal risk yönetimindeki hedefler

Grup'un finansman bölümü finansal piyasalara erişimin düzenli bir şekilde sağlanmasından ve Grup'un faaliyetleri ile ilgili maruz kalınan finansal risklerin gözlemlenmesinden ve yönetilmesinden sorumludur. Söz konusu bu riskler; piyasa riski (döviz kuru riski, gerçeğe uygun faiz oranı riski ve fiyat riskini içerir), kredi riski, likidite riski ile nakit akım faiz oranı riskini kapsar.

Finansal Araçların Makul Değeri

Makul değer, bir finansal enstrümanın zorunlu bir satış veya tasfiye işlemi dışında gönüllü taraflar arasındaki bir cari işlemde el değiştirebileceği tutar olup, eğer varsa kote edilen bir piyasa fiyatı ile en iyi şekilde belirlenir.

Grup, finansal araçların tahmini değerlerini, halihazırda mevcut piyasa bilgileri ve uygun değerlendirme yöntemlerini kullanarak belirlemiştir. Ancak piyasa bilgilerini değerlendirip gerçek değerleri tahmin edebilmek yorum ve muhakeme gerektirmektedir. Sonuç olarak burada sunulan tahminler, her zaman, Grup'un cari bir piyasa işleminde elde edebileceği değerlerin göstergesi olmayabilir.

Finansal araçların makul değerinin tahmini için kullanılan yöntem ve varsayımlar aşağıdaki gibidir:

Parasal Varlıklar

Yabancı para cinsinden bakiyeler dönem sonunda yürürlükteki döviz alış kurları kullanılarak Türk Lirası'na çevrilmiştir. Bu bakiyelerin kayıtlı değere yakın olduğu öngörülmektedir.

Nakit ve nakit benzeri değerlerin de dahil olduğu belirli finansal varlıklar maliyet değerleri ile taşınırlar ve kısa vadeli olmaları sebebiyle kayıtlı değerlerinin yaklaşık olarak makul değerlerine eşit olduğu öngörülmektedir.

Ticari alacakların kayıtlı değerlerinin, ilgili şüpheli alacak karşılıklarıyla beraber makul değeri yansıttığı öngörülmektedir.

Parasal Yükümlülükler

Yabancı para cinsinden bakiyeler dönem sonunda yürürlükteki döviz alış kurları kullanılarak Türk Lirası'na çevrilmiştir. Bu bakiyelerin kayıtlı değere yakın olduğu öngörülmektedir.

Kısa vadeli olmaları sebebiyle banka kredileri ve diğer parasal borçların kayıtlı değerlerinin makul değerlerine yaklaştığı varsayılmaktadır.

Ticari borçların kısa vadeli olması sebebiyle kayıtlı değerlerinin makul değeri yansıttığı öngörülmektedir.

Gerçeğe uygun değer tahmini:

1 Ocak 2009 tarihinden itibaren geçerli olmak üzere Grup, bilançoda gerçeğe uygun değer üzerinden ölçülen finansal araçlar için UFRS 7'deki değişikliği uygulamıştır. Bu değişiklik, gerçeğe uygun değer hesaplamalarının aşağıdaki hesaplama hiyerarşisinde belirtilen aşamalar baz alınarak açıklanmıştır:

Seviye 1: Belirli varlık ve yükümlülükler için aktif piyasalardaki kote edilmiş fiyatlardır.

Seviye 2: Seviye 1 içinde yer alan kote edilmiş fiyatlardan başka varlık ve yükümlülükler için direkt veya dolaylı gözlenebilir girdilerdir.

Seviye 3: Gözlenebilir bir piyasa verisi baz alınarak belirlenemeyen varlık ve yükümlülükler için girdiler.

Yıl sonu kurlarıyla çevrilen döviz cinsinden olan bakiyelerin makul değerlerinin kayıtlı değerlerine yaklaştığı kabul edilmektedir.

Grup 31 Aralık 2012 itibarıyla finansal yatırımlarını rayıç değer üzerinden mali tablolarda göstermiştir. (Seviye 2) (Not: 7)

Nakit ve nakit benzerleri gibi iskonto edilmiş maliyet bedelinden gösterilen bazı finansal varlıkların kayıtlı değerlerinin, kısa vadeli olmaları nedeniyle makul değerlerini yansıttığı kabul edilmektedir.

Ticari alacak ve borçlar etkin faiz yöntemi kullanılarak iskonto edilmiş maliyetleri üzerinden değerlendirilmekte ve bu şekilde kayıtlı değerlerinin makul değerlerine yaklaştığı kabul edilmektedir.

40 RAPORLAMA TARİHİNDEN SONRAKİ OLAYLAR

Yoktur.

41 MALİ TABLOLARI ÖNEMLİ ÖLÇÜDE ETKİLEYEN YA DA FİNANSAL TABLOLARIN AÇIK, YORUMLANABİLİR VE ANLAŞILABİLİR OLMASI AÇISINDAN AÇIKLANMASI GEREKEN DİĞER HUSUSLAR

Yoktur.